

www.diplomstudent.net

**Профессиональная
помощь
в написании
всех видов
работ
для
студентов
вузов**



ГЛАВА 3. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ ОАО «ВОСТОЧНАЯ ВЕРФЬ»

3.1. Поиск путей повышения эффективности использования основных производственных фондов предприятия ОАО «Восточная Верфь»

Прежде, чем рассмотреть мероприятия, направленные на повышение эффективности использования основных фондов судостроительного предприятия ОАО «Восточная Верфь», выделим основные проблемы и пути их решения. Представленный выше анализ по предприятию показал, что в компании наблюдается устаревшее оборудование, коэффициент обновления снижается, сумма основных средств имеет отрицательную динамику. Ремонт устаревших основных средств увеличивает эксплуатационные расходы предприятия, а это отрицательно сказывается на финансовых показателях компании. Таким образом, решить проблему на предприятии можно за счет обновления основных средств, в то же время основными источниками финансирования могут быть как собственный, так и заемный капитал, рисунок 3.1.

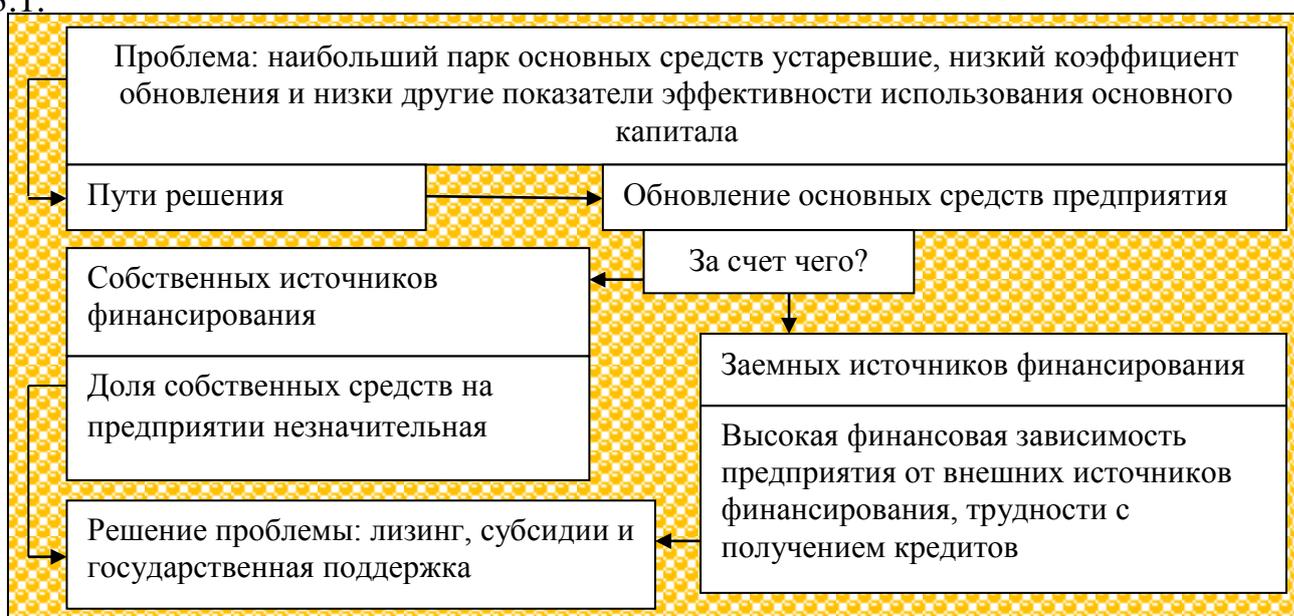


Рисунок 3.1. Проблемы компании ОАО «Восточная Верфь» в обновлении основных средств

Однако, в компании ОАО «Восточная Верфь» наблюдается высокая финансовая зависимость, по данным на 2015 год доля собственного капитала незначительная и составляет 4,43%, доля заемных средств -95,57%, рисунок 3.2.

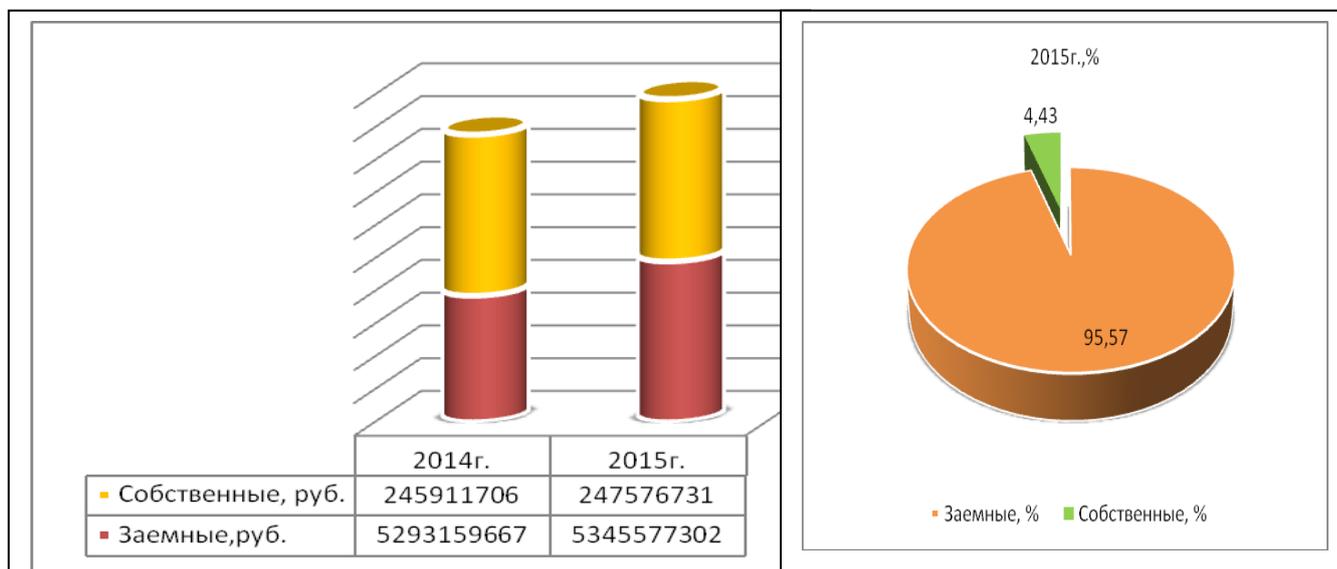


Рисунок 3.2. Динамика и структура заемного и собственного капитала компании ОАО «Восточная Верфь» с 2014-2015г.г.

Кроме того, что компания ОАО «Восточная Верфь» является финансово-зависимой, в динамике сумма заемного капитала растет, в частности, по отношению к 2014 году заемные средства показали рост в пределах 0,9%, рисунок 3.2. В связи с тем, что компания является финансово-зависимой, существуют сложности с получением кредита в коммерческих банках и иных кредитных организациях. Следует отметить, что так как компания ОАО «Восточная Верфь» относится к судостроительной промышленности, ей свойственны те же проблемы развития, что и существуют в самой отрасли. В настоящее время на судостроительную промышленность оказывает влияние ряд факторов, сдерживающих динамику развития данного сектора машиностроения, к которым в том числе относятся:

- длительный производственный цикл строительства судов (сроки поставки судов у отечественных судостроителей в 2-3 раза выше по сравнению с ведущими зарубежными фирмами);

-ограниченные возможности производства отдельных видов судов, в том числе с большим водоизмещением, в связи с чем перечень рыночных ниш для продукции российского производства в настоящее время значительно ограничен;

-низкий уровень технологической оснащенности и значительный износ основных производственных фондов предприятий судостроительной промышленности (в настоящее время износ основных производственных фондов составляет около 70%) и высокая трудоемкость производства;

-недостаточный уровень развития механизмов реализации выпускаемой продукции, в том числе в части лизинга и кредитования¹.

Однако, на сегодняшний день, разработаны и действуют ряд нормативно-правовых документов в поддержку судостроительной отрасли, в частности, ими являются: Государственная Программа Российской Федерации «Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ на 2011-2020 г.г.»; Государственная программа «Развитие судостроения на 2013-2030г.г.(/утв. Распоряжением Правительства российской Федерации от 24 декабря 2012 г. № 2514.).

Целями государственных Программ являются- достижение улучшения стратегической конкурентной позиции судостроения России в мире и обеспечение возможности полного удовлетворения потребностей государства и отечественного бизнеса в современной продукции судостроения.

Целевыми индикаторами Государственной программы Российской Федерации «Развитие судостроения на 2013 - 2020 годы» являются:

увеличение объема выпуска гражданской продукции российского судостроения; рост производительности труда (выработки на одного работающего) в гражданской сфере промышленности ;увеличение доли обновленных и новых основных производственных фондов судостроительных организаций отрасли; увеличение доля отечественного гражданского

¹ Прогноз Долгосрочного социально-экономического развития России до 2030 г.

судостроения на мировом рынке в стоимостном выражении; увеличение доли отечественного гражданского судостроения на мировом рынке .

Таким образом, одним из индикаторов Программы «Развитие судостроения на 2013 - 2020 годы» является: увеличение доли обновленных и новых основных производственных фондов судостроительных организаций отрасли. В то же время для поддержания развития оборонно-промышленного комплекса РФ действует Государственная Программа Российской Федерации «Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ на 2011-2020 г.г.», которой предусмотрены различные мероприятия для судостроительных организаций. В частности, одним из направлений Программы является выдача субсидий организациям оборонно-промышленного комплекса на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях; субсидии с целью предупреждения банкротства и т.д.

Согласно разработанных государственных Программ, к 2020 году, индекс промышленного производства продукции в оборонно –промышленном комплексе составит 174,6%, рисунок 3.3.

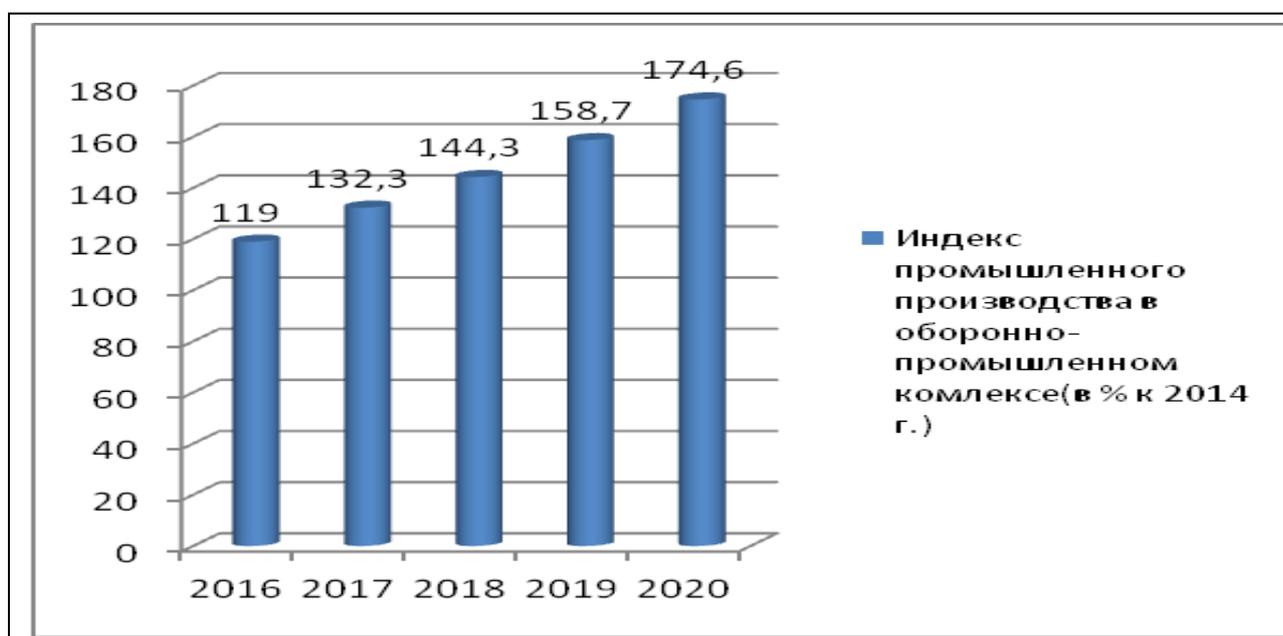


Рисунок 3.3. Динамика индекса промышленного производства оборонно-промышленного комплекса РФ до 2020 года²

² Государственная Программа Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ до 2020 г.

Доля инновационной продукции в общем объеме отгруженной промышленной продукции увеличится до 39,6%, рисунок 3.4.

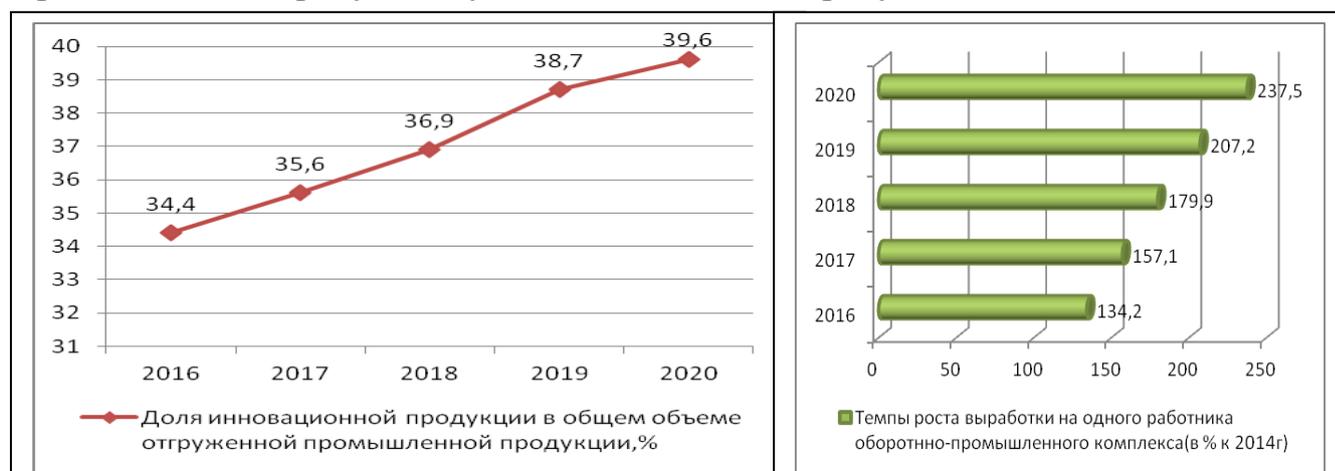


Рисунок 3.4. Доля инновационной продукции оборонно-промышленного комплекса РФ и темпы роста выработки с 2016-2020 г.г³.

Темпы роста выработки на одного работника оборонно-промышленного комплекса будут ежегодно увеличиваться и к 2020 г. этот показатель составит 237,5%(к уровню 2014 г.).Среднемесячная заработная плата работников организаций оборонно-промышленного комплекса возрастет к 2020 году на 79,6% к уровню 2014 г.

На финансирование Государственной программы Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ до 2020 г. предусмотрено 34893260 тыс. руб., рисунок 3.5.

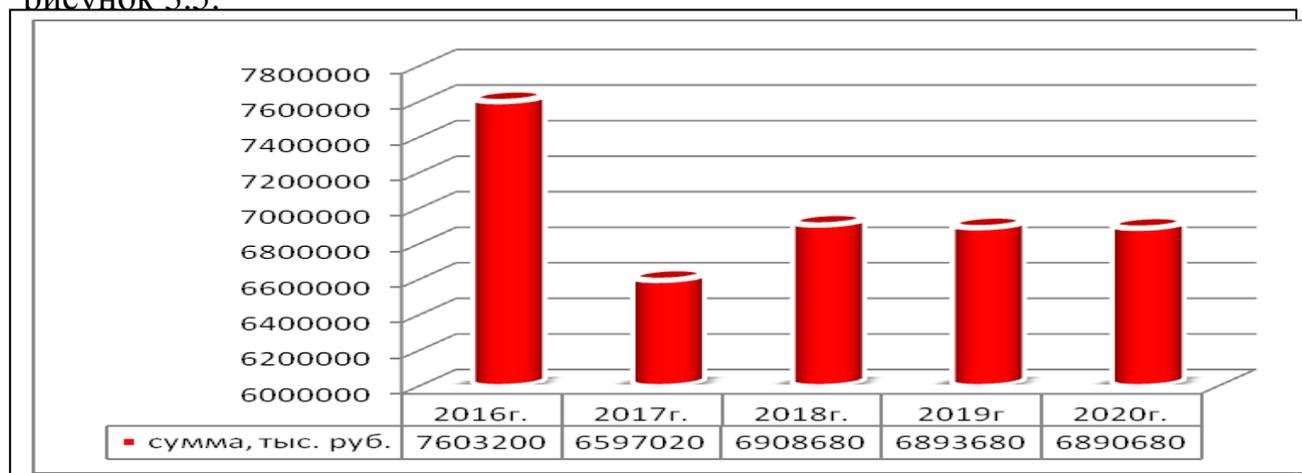


Рисунок 3.5.Объемы финансирования Государственной программы «Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ до 2020 г.»

³ Государственная Программа Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ до 2020 г.

Объем бюджетных ассигнований на реализацию государственной программы из средств федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов составляет - 262 593 000 тыс. руб., рисунок 3.6.

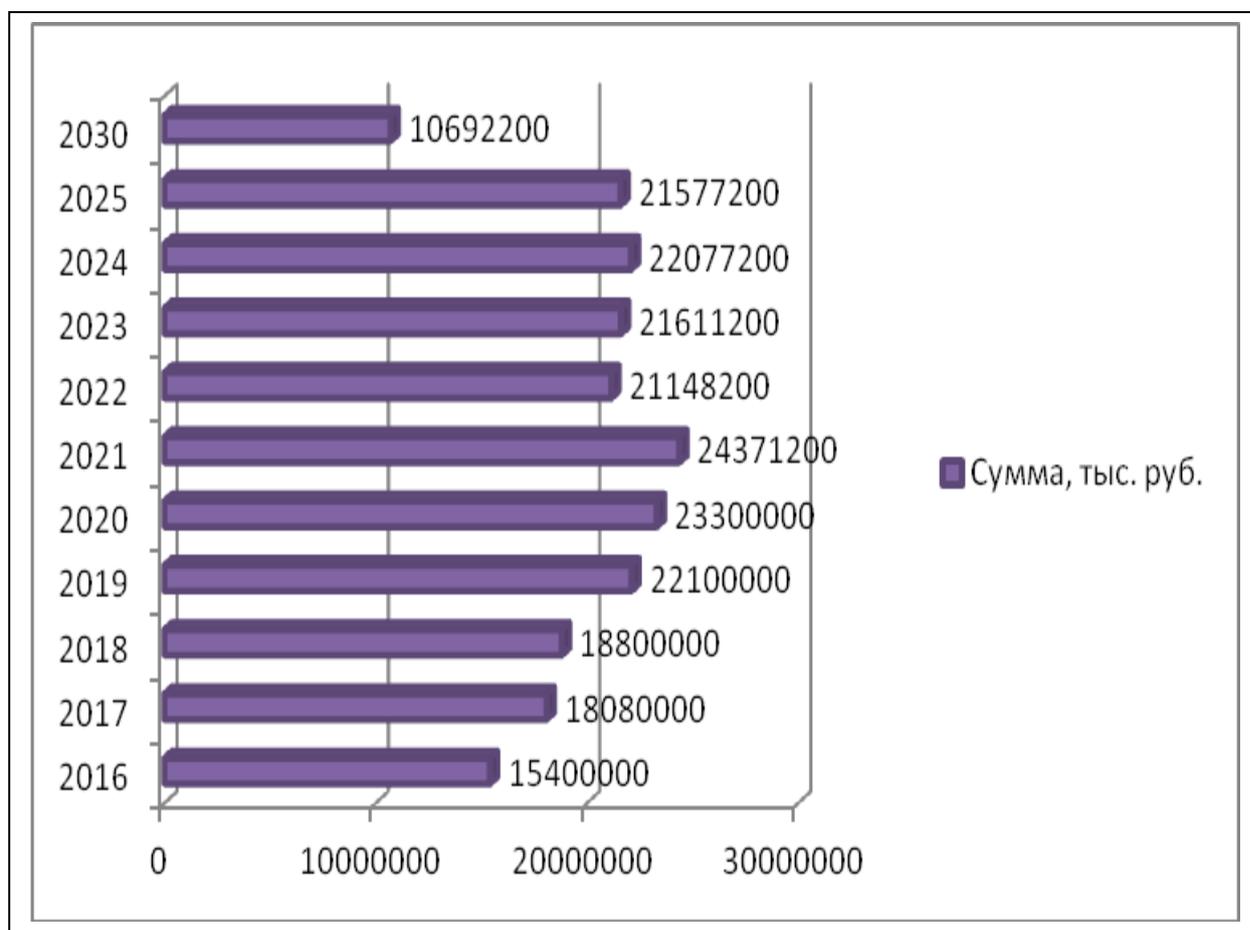


Рисунок 3.6. Объем бюджетных ассигнований на реализацию государственной программы «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений РФ на 2015–2030 годы».

Таким образом, для предприятия судостроительной отрасли предусмотрены различные формы государственной поддержки, в том числе и выдача субсидий организациям оборонно-промышленного комплекса на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях; субсидии с целью предупреждения банкротства и др. В связи с этим, компания ОАО «Восточная Верфь» может часть кредиторской задолженности погасить за счет ассигнований, предусмотренных государственными программами. Таким образом, компания

ОАО «Восточная Верфь» снизит финансовую зависимость и будет иметь возможность в получении кредитов на покупку основных средств. Следует отметить, что достаточно известной формой кредита – является финансовый лизинг. Согласно ФЗ от 25 февраля 1999 г. N 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" (с изм. и доп.) финансирование капитальных вложений осуществляется инвесторами за счет собственных и (или) привлеченных средств. Одним из видов инвестиционной деятельности предприятия является - лизинговая деятельность, это деятельность по приобретению имущества и передаче его в лизинг. Лизинговая деятельность регулируется ФЗ от 29 октября 1998 г. N 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)" (с изм. и доп.).

Целями данного федерального закона являются развитие форм инвестиций в средства производства на основе финансовой аренды (лизинга), защита прав собственности, прав участников инвестиционного процесса, обеспечение эффективности инвестирования. В федеральном законе определены правовые и организационно-экономические особенности лизинга. Сферой применения Федерального закона является лизинг имущества, относящегося к непотребляемым вещам (кроме земельных участков и других природных объектов), передаваемым во временное владение и в пользование физическим и юридическим лицам.

Согласно ФЗ N 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)" (с изм. и доп.), предметом лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, в том числе предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество. Предметом лизинга не могут быть земельные участки и другие природные объекты, а также имущество, которое федеральными законами запрещено для свободного обращения или для которого установлен особый порядок обращения, за исключением продукции военного назначения, лизинг которой осуществляется в соответствии с международными договорами

Российской Федерации, Федеральным законом от 19 июля 1998 года N 114-ФЗ «О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами» в порядке, установленном Президентом Российской Федерации, и технологического оборудования иностранного производства, лизинг которого осуществляется в порядке, установленном Президентом Российской Федерации.

Важно отметить, что лизинг от обычного кредита имеет массу преимуществ, при этом, если имущество предприятия существует на условиях лизинга, компания имеет льготную систему налогообложения и множество других преимуществ, рисунок 3.7.

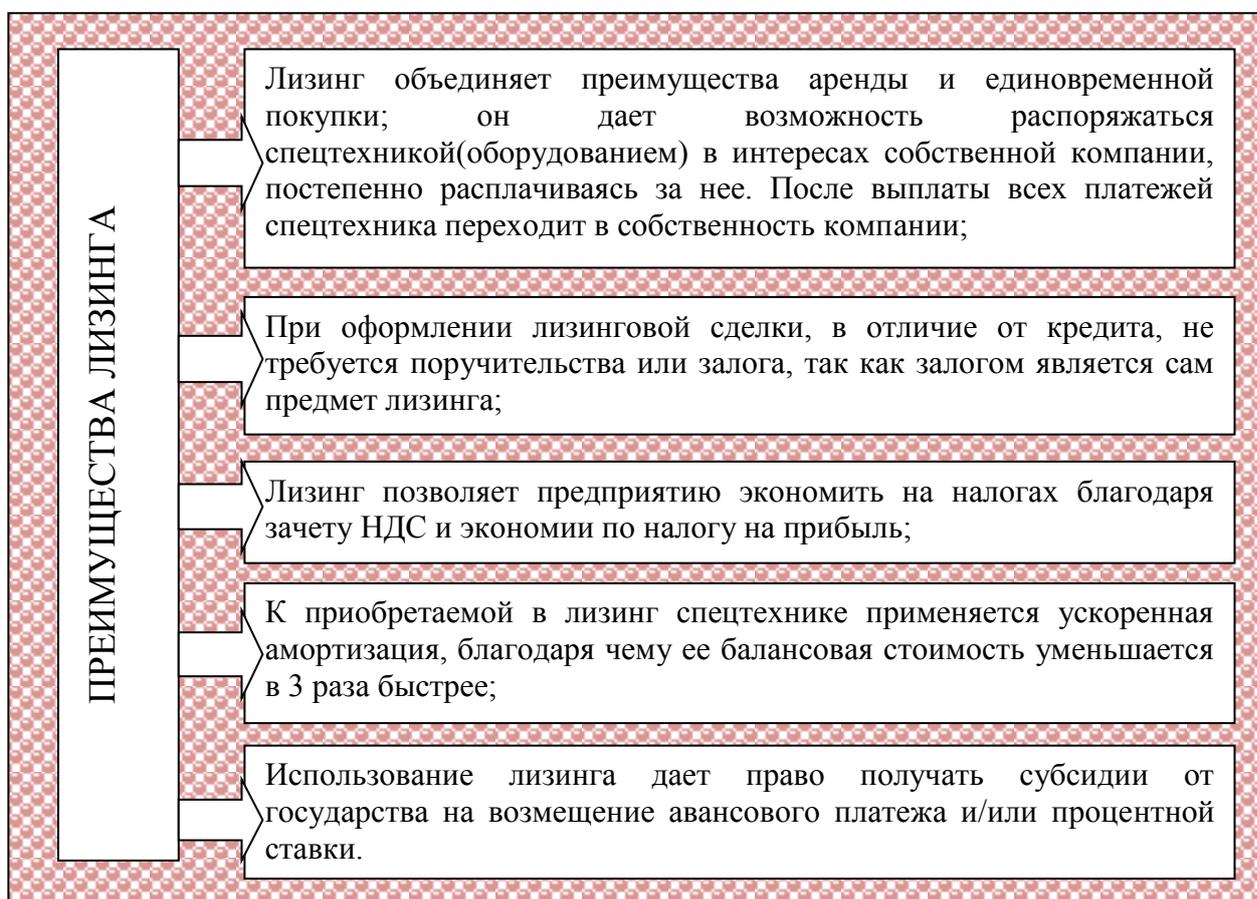


Рисунок 3.7. Преимущества лизинговой сделки.

На сегодняшний день, лизинговая сделка может быть осуществлена лизингодателем на привлеченный кредит или же на собственные средства, рисунок 3.7.

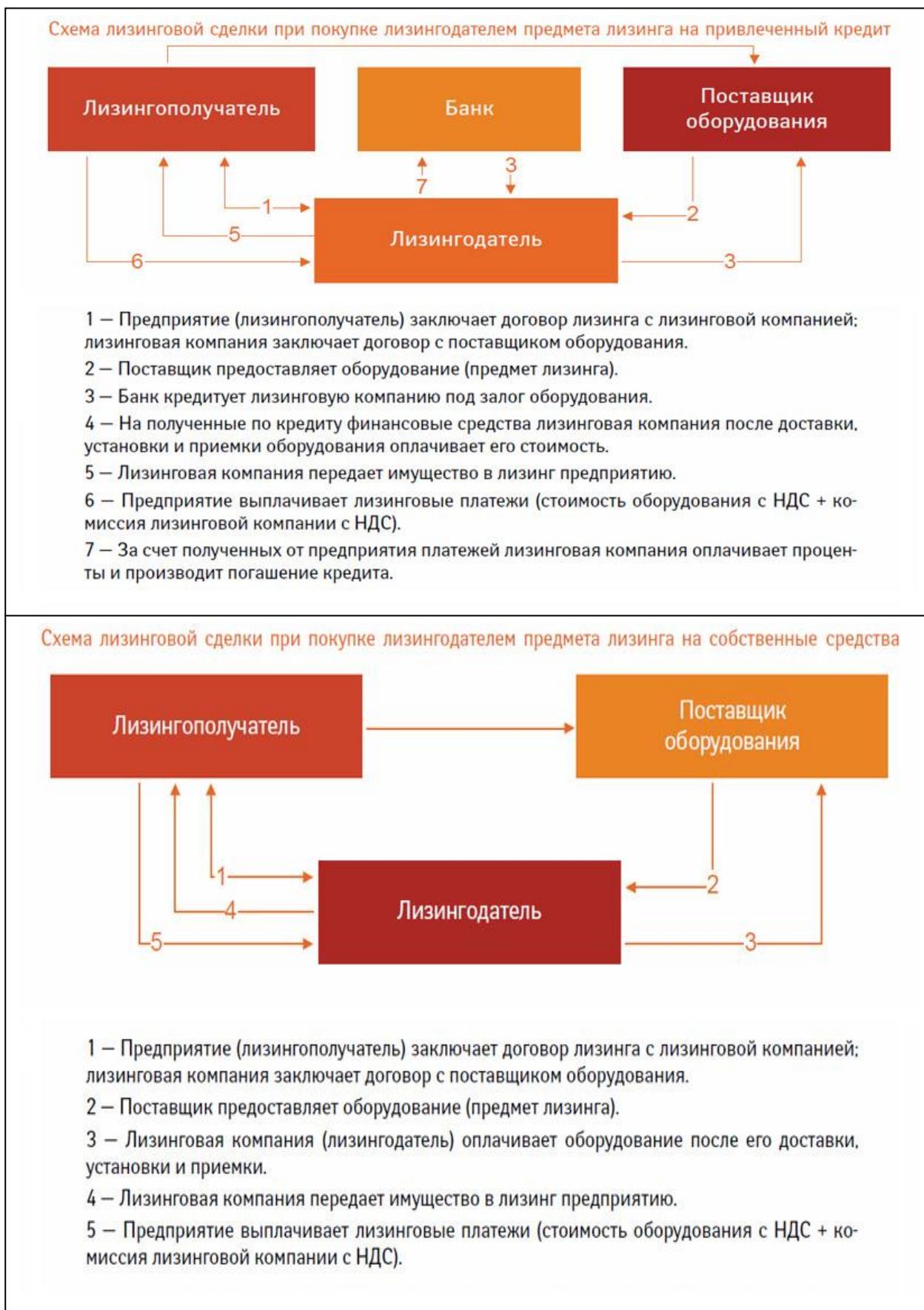


Рисунок 3.7. Схемы лизинговых сделок

В зависимости от имеющихся возможностей предприятие самостоятельно может выбрать схему заключения лизинговой сделки.

Следует отметить, что на сегодняшний день, предприятие ОАО «Восточная Верфь» нуждается в следующих видах основных средств:

1) Газо - и плазморезательное оборудование: машины плазменной резки типа «Кристалл» с модернизированными блоками управления; ручные машины для плазменной резки «УПР».

2) Сварочное оборудование: сварочные автоматы АДФ-1200; сварочные полуавтоматы типа «Гранит»; сварочные установки полуавтоматической сварки.

3) Кузнечно-прессовое оборудование: ножницы гильотинные с толщиной реза до 20мм; комбинированные пресс-ножницы; станки листогибочные; вальцы гибочные; прессы гидравлические и кривошипные усилием до 400 тонн.

4) Трубообрабатывающее оборудование: трубогибочные станки СТГ-1, СТГ-2, СТГ-3, СТГ-45С с числовым программным управлением; прессы гидравлические типа ПГ-50, ПГ-100; станки обрезные типа СРТ-1, СРТ-2; стенды для гидравлических испытаний труб типа СГШ, СГФ; металлорежущие оборудование.

Лизинг всех выше перечисленных видов оборудования предлагает множество крупных компаний лизингодателей. Однако, при оформлении лизинга, следует учитывать, первоначальный авансовый платеж, сумму финансирования и срок договора лизинга. Таким образом, большим преимуществом обладает та компания- лизингодатель, которая предлагает наиболее эффективные способы заключения лизинговых сделок. Для того, чтобы найти наиболее выгодного лизингодателя, был рассмотрен анализ рейтинга компаний лизингодателей. Согласно рейтинга лизинговых компаний по итогам первого полугодия 2016 г. лидирующие позиции занимает компания

ВТБ Лизинг, замыкает тройку лидеров Государственная транспортная лизинговая компания, Сбербанк Лизинг. В рейтинг также входят компании: ВЭБ Лизинг, Европлан, Сименс Финанс, Балтийский Лизинг, ТрансФин-М, Альфа Лизинг, Песо Лизинг и другие, рисунок 3.8.

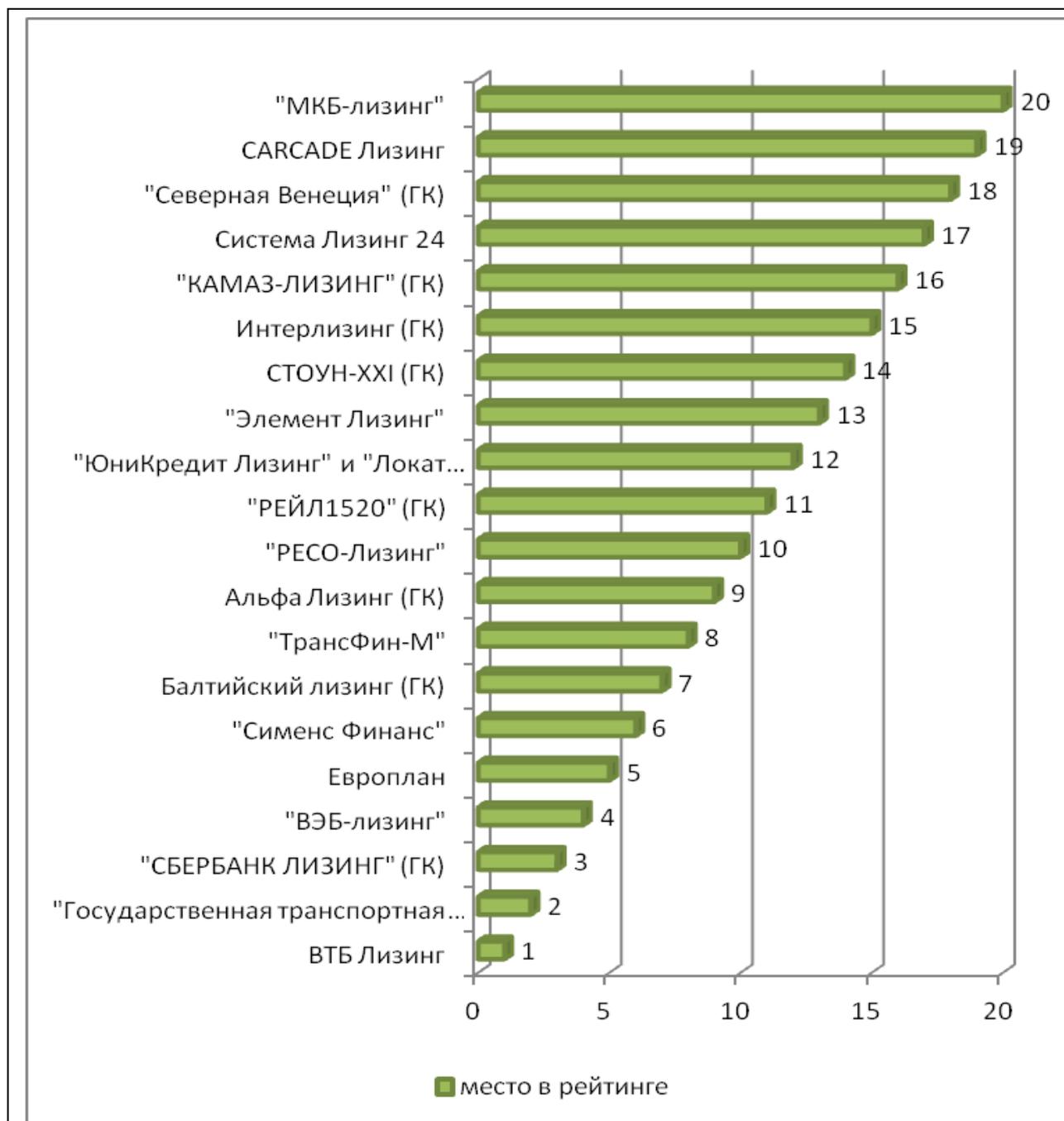


Рисунок 3.8.Рейтинг лизинговых компаний по итогам первого полугодия 2016 года⁴

⁴ Рейтинг лизинговых компаний по итогам первого полугодия 2016 года [http://raexpert.ru/ratings/leasing/leasing_1h2016/]

В связи с тем, что компания ВТБ Лизинг, занимает лидирующие позиции, были рассмотрены основные условия лизинга этой компании, ими являются: удорожание от 0,5%; первый платеж от 10%; срок лизинга от года до четырех лет; возможность выбора валюты договора; баланс лизингополучателя или лизингодателя; возможность выбора графика платежей; минимальный набор документов.

Следует отметить, что лизинг оборудования является преимуществом для тех компаний, которые не могут приобрести оборудование за счет собственных средств. Однако, при оформлении лизинга, следует учитывать, первоначальный авансовый платеж, сумму финансирования и срок договора лизинга. Таким образом, большим преимуществом обладает та компания-лизингодатель, которая предлагает наиболее эффективные способы заключения лизинговых сделок. Как показал представленный выше рейтинг, по итогам первого полугодия лидирует на рынке лизинга компания ВТБ Лизинг, однако годом ранее, лидировала компания ВЭБ-лизинг. Важно отметить, что рейтинги составляются по различным показателям, оценивается и портфель компании лизингодателя, количество заключенных сделок и так далее. Поэтому на различных сайтах в сети Интернет представленные данные по рейтингам лизинговых компаний могут различаться. Но в любом случае, оборудование и транспортные средства приобретенные на условиях лизинга, имеют массу преимуществ, в том числе и субсидии от государства, льготная система налогообложения (экономия на налогах благодаря зачету НДС и экономии по налогу на прибыль). Лизинг позволяет предприятию модернизировать и расширить основные фонды, не отвлекая из оборота собственные средства, и получить долгосрочное финансирование. Таким образом, выше было предложено обновление основных фондов компании ОАО «Восточная Верфь» за счет лизинга..