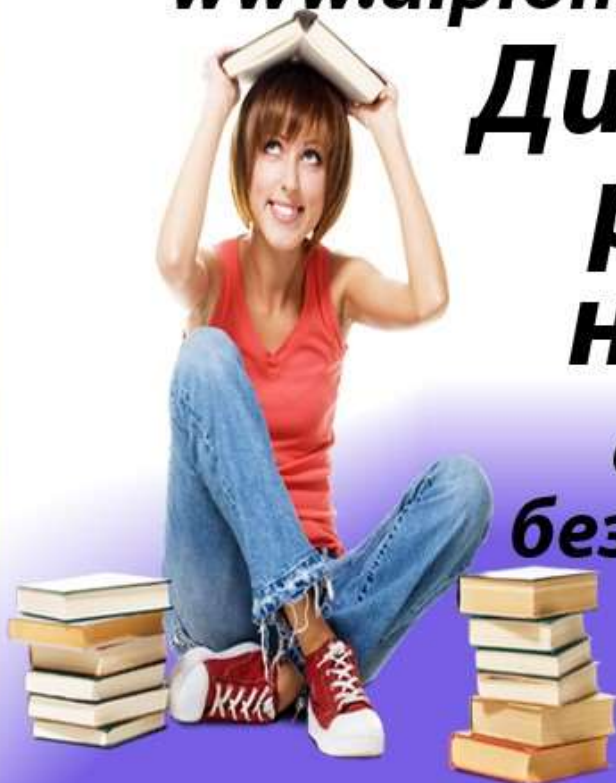


[www.diplomstudent.net](http://www.diplomstudent.net)

**Дипломные  
работы  
на заказ**

**от автора  
без предоплаты**



## СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	4
ГЛАВА 1.КЛАССИФИКАЦИЯ СФЕР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ .....	6
1.1. Классификация видов экономической деятельности .....	6
1.2.Анализ статистических данных обрабатывающих производств России.....	11
ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ПРИБЫЛЬНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОДУКЦИИ НА ПРИМЕРЕ ОБРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	15
2.1. Краткая характеристика анализируемого предприятия .....	15
2.2. Показатели прибыли и рентабельности предприятия .....	16
2.3.Анализ отчета о выполнении производственного плана по лесному хозяйству...	21
2.3. Анализ отчета о прибылях и убытках и рентабельности .....	22
ЗАКЛЮЧЕНИЕ .....	23
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ .....	25
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	27

## ВВЕДЕНИЕ

Обрабатывающими производствами в России являются: пищевые продукты, напитки и табак; текстиль и швейное производство; кожа и производство обуви; изделия из дерева, обработка древесины; целлюлозно-бумажное производство, издательская и полиграфическая деятельность; кокс и нефтепродукты; химическое производство; резина и пластмассовые изделия; прочие неметаллические минеральные продукты; металлургия; машиностроение; производство электрооборудования.

Предприятия, у которых доходы (выручка от реализации) превышают расходы (себестоимость реализованной продукции), называются прибыльными или рентабельными. Предприятия, допускающие убыток, называются убыточными, нерентабельными. Возможен и такой случай, когда доходы равны расходам, нет ни прибыли, ни убытков. Однако всякое хозрасчетное предприятие должно быть рентабельным.)

Можно ли сказать, что раз предприятие рентабельное, то значит оно хорошо работает? Величина прибыли планируется. Хорошей оценки заслуживает работа тех предприятий, прибыль которых не меньше запланированной. Предприятие заинтересовано в выполнении плана рентабельности, в получении сверхплановой прибыли. Об этом говорит порядок использования прибыли на предприятиях. Он поощряет дальнейшее развитие производства, обеспечивает заинтересованность предприятия и каждого трудящегося в увеличении выпуска продукции и повышении рентабельности производства.

Среди показателей плана, утверждаемых предприятиям сверху, имеются следующие финансовые показатели: общая сумма прибыли, уровень рентабельности (отношение прибыли к сумме основных фондов и оборотных средств), платежи в бюджет и ассигнования из бюджета.[17;232]

Показатели прибыли, рентабельности являются наиболее обобщающим мерилom эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

Величина прибыли растет не только за счет снижения себестоимости каждой единицы продукции, но и за счет увеличения количества производимой и продаваемой продукции, расширения и обновления ассортимента, повышения качества изделий. Прибыль в отличие от себестоимости более полно отражает все эти стороны производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Для характеристики экономичности, эффективности производства важно учитывать не только размеры и прирост прибыли, но и уровень рентабельности, т. е. знать, сколько прибыли получено на каждый рубль производственных фондов.

Основными задачами анализа рентабельности являются: определение темпов роста и структуры формирования балансовой прибыли за ряд лет; выявление влияния факторов, определяющих выполнение плана по общей (балансовой) прибыли, вскрытие причин возникновения и изыскание путей ликвидации убытков; ограничение влияния внешних факторов и определение суммы прибыли, полученной в результате трудовых усилий производственного коллектива и эффективного использования работниками производственных ресурсов; определение факторов, влияющих на динамику и выполнение плана по уровню общей рентабельности. [16;122]

Курсовая работа на тему: «Рыночная отраслевая структура и прибыльность продукции на примере сферы экономической деятельности: обрабатывающие производства России» имеет своей целью: оценить прибыльность и рентабельность обрабатывающего предприятия. Для достижения указанной цели, необходимо решить задачи: описать классификацию видов экономической деятельности; провести анализ статистических данных обрабатывающих производств России; проанализировать прибыльность и рентабельность обрабатывающего предприятия.

Объект исследования- ФГУ «Клетнянский лесхоз». Предмет исследования- данные бухгалтерской и статистической отчетности ФГУ «Клетнянский лесхоз».

# ГЛАВА 1. КЛАССИФИКАЦИЯ СФЕР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ

## 1.1. Классификация видов экономической деятельности

Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД) входит в состав Единой системы классификации и кодирования технико-экономической и социальной информации (ЕСКК) Российской Федерации. ОКВЭД построен на основе гармонизации с официальной версией на русском языке Статистической классификации видов экономической деятельности в Европейском экономическом сообществе (далее — КДЕС Ред. 1) — Statistical classification of economic activities in the European Community (NACE Rev. 1) путем сохранения в ОКВЭД из КДЕС Ред. 1 кодов (до четырех знаков включительно) и наименований соответствующих позиций без изменения объемов понятий. Особенности, отражающие потребности российской экономики по детализации видов деятельности, учитываются в группировках ОКВЭД с пяти- и шестизначными кодами.

ОКВЭД предназначен для классификации и кодирования видов экономической деятельности и информации о них.

ОКВЭД используется при решении следующих основных задач, связанных с:

- классификацией и кодированием видов экономической деятельности, заявляемых хозяйствующими субъектами при регистрации;
- определением основного и других фактически осуществляемых видов экономической деятельности хозяйствующих субъектов;
- разработкой нормативных правовых актов, касающихся государственного регулирования отдельных видов экономической деятельности;
- осуществлением государственного статистического наблюдения по видам деятельности за развитием экономических процессов;
- подготовкой статистической информации для сопоставлений на международном

уровне;

— кодированием информации о видах экономической деятельности в информационных системах и ресурсах, едином государственном регистре предприятий и организаций, других информационных регистрах;

— обеспечением потребностей органов государственной власти и управления в информации о видах экономической деятельности при решении аналитических задач.

Объектами классификации в ОКВЭД являются виды экономической деятельности. Экономическая деятельность имеет место тогда, когда ресурсы (оборудование, рабочая сила, технологии, сырье, материалы, энергия, информационные ресурсы) объединяются в производственный процесс, имеющий целью производство продукции (оказание услуг).

ОКВЭД включает перечень классификационных группировок видов экономической деятельности и их описания.

В ОКВЭД использованы иерархический метод классификации и последовательный метод кодирования. Код группировок видов экономической деятельности состоит из двух-шести цифровых знаков и его структура может быть представлена в следующем виде:

*XX. — класс;*

*XX. X — подкласс;*

*XX. XX — группа;*

*XX. XX. X — подгруппа;*

*XX. XX. XX — вид. [11]*

Для обеспечения соответствия записей кодов ОКВЭД записям кодов КДЕС Ред. 1 в кодах ОКВЭД между вторым и третьим знаками кода ставится точка. При наличии дополнительных по сравнению с КДЕС Ред. 1 уровней деления точка ставится также между четвертым и пятым знаками кода ОКВЭД. В классификатор

ОКВЭД по аналогии с КДЕС Ред. 1 введены разделы и подразделы с сохранением их буквенных обозначений.

В качестве классификационных признаков видов экономической деятельности в ОКВЭД используются признаки, характеризующие сферу деятельности, процесс (технологию) производства и т. п. В качестве дополнительного (в пределах одного и того же процесса производства) может выделяться признак «используемые сырье и материалы». В соответствии с международной практикой в ОКВЭД не учитываются такие классификационные признаки, как форма собственности, организационно-правовая форма и ведомственная подчиненность хозяйствующих субъектов, не делается различий между внутренней и внешней торговлей, рыночными и нерыночными, коммерческими и некоммерческими видами экономической деятельности.

Классификация видов деятельности по установке и (или) монтажу строительных элементов и оборудования, необходимых для эксплуатации зданий, в соответствии с международной практикой осуществляется в группировке 45 ОКВЭД «Строительство».

Классификация видов деятельности по техническому обслуживанию и (или) ремонту приборов, аппаратуры, машин, оборудования, транспортных средств и др. осуществляется в группировках ОКВЭД, в которых отражается производство данной продукции, за исключением технического обслуживания и (или) ремонта автотранспортных средств и мотоциклов (группировки 50.2 и 50.4 ОКВЭД), бытовых изделий и предметов личного пользования (группировка 52.7 ОКВЭД), офисных машин и вычислительной техники (группировка 72.5 ОКВЭД).

Приложение А к ОКВЭД включает описания видов экономической деятельности, раскрывающие содержание группировок и/или дающие отсылки к другим группировкам классификатора ОКВЭД. При этом описания вышестоящих группировок распространяются на все входящие в них группировки. Описания

группировок ОКВЭД с кодами до четырех знаков включительно по объемам понятий соответствуют описаниям аналогичных группировок КДЕС Ред. 1.

Ведение ОКВЭД осуществляет Минэкономразвития России.

При ведении ОКВЭД Минэкономразвития России осуществляет взаимодействие с ВНИИКИ Госстандарта России.

Организацией обязательного согласования проектов изменений к ОКВЭД является Госкомстат России.

### **Разделы ОКВЭД:**

ОКВЭД Раздел А - сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство

ОКВЭД Раздел В - рыболовство, рыбоводство

ОКВЭД Раздел С - добыча полезных ископаемых

ОКВЭД Подраздел СА - добыча топливно-энергетических полезных ископаемых

ОКВЭД Подраздел СВ - добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических

ОКВЭД Раздел D - обрабатывающие производства

ОКВЭД Подраздел DA - производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака

ОКВЭД Подраздел DB - текстильное и швейное производство

ОКВЭД Подраздел DC - производство кожи, изделий из кожи и производство обуви

ОКВЭД Подраздел DD - обработка древесины и производство изделий из дерева

ОКВЭД Подраздел DE - целлюлозно-бумажное производство; издательская и полиграфическая деятельность

ОКВЭД Подраздел DF - производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов

ОКВЭД Подраздел DG - химическое производство

ОКВЭД Подраздел DH - производство резиновых и пластмассовых изделий



ОКВЭД Подраздел DI - производство прочих неметаллических минеральных продуктов

ОКВЭД Подраздел DJ - металлургическое производство и производство готовых металлических изделий

ОКВЭД Подраздел DK - производство машин и оборудования

ОКВЭД Подраздел DL - производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования

ОКВЭД Подраздел DM - производство транспортных средств и оборудования

ОКВЭД Подраздел DN - прочие производства

ОКВЭД Раздел E - производство и распределение электроэнергии, газа и воды

ОКВЭД Раздел F - строительство

ОКВЭД Раздел G - оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования

ОКВЭД Раздел H - гостиницы и рестораны

ОКВЭД Раздел I - транспорт и связь

ОКВЭД Раздел J - финансовая деятельность

ОКВЭД Раздел K - операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг

ОКВЭД Раздел L - государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение

ОКВЭД Раздел M - образование

ОКВЭД Раздел N - здравоохранение и предоставление социальных услуг

ОКВЭД Раздел O - предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг

ОКВЭД Раздел P - предоставление услуг по ведению домашнего хозяйства

ОКВЭД Раздел Q - деятельность экстерриториальных организаций[11]

## 1.2. Анализ статистических данных обрабатывающих производств России

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики, табл.1.1. рассмотрим динамику основных показателей работы добывающих, обрабатывающих производств. [13]

Таблица 1.1

### Динамика основных показателей работы добывающих, обрабатывающих производств

показатели	2003	2004	2005	2006	2007	отклонение
Число действующих организаций (на конец года):						
добыча полезных ископаемых	...	...	7040	7799	...	+759
обрабатывающие производства	...	...	212644	216896	...	+4252
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	...	...	39076	44161	...	+5085
Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, млрд. руб. :						
добыча полезных ископаемых	...	...	3062	3722	4473	+1411
обрабатывающие производства	...	...	8872	11124	13009	+4137
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	...	...	1691	2179	2133	+442
Индекс промышленного производства <sup>1</sup> , в процентах к предыдущему году	108,9	108,0	105,1	106,3	106,3	-2,6
Среднегодовая численность работников организаций, тыс. человек	13224	12811	12358	12085	12041	-1183
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) организаций <sup>1</sup> , млн. руб.	627040	1216199	1729311	2785277	2765729	+2138689
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) организаций <sup>1</sup> , процентов	12,8	17,2	18,0	17,3	18,6	+5,8

Как показывают данные табл.1.1. в течении последних лет наблюдается рост числа действующих организаций по добыче полезных ископаемых на 759, число обрабатывающих производств и производства по производству и распределению газа увеличилось на 4252 и 5085 ед.

Наблюдается также и увеличение объема отгруженных товаров по всем видам производств. Наблюдается прирост промышленного производства по отношению к предыдущему году. Хотя в 2007 г. индекс составил 106,3%, тогда как в 2003 г. он составлял 108,9%, а это на 2,6% ниже. Среднесписочная численность человек в течении анализируемого периода снижается на 1183 тыс. чел. И в 2007 г. их число составило 12041 тыс. человек.

Произошло увеличение прибыли на 2138689 млн. руб. Следствием этого явился рост рентабельности на 5,8% и в 2007 г. рентабельность составила 18,6%. Это все говорит об улучшении финансовых показателей добывающих и обрабатывающих производств.

Произведем анализ индексов производства по видам экономической деятельности с 1992 г.-2007 г., по данным статистической отчетности, табл.1.2[13]

Таблица 1.2

## Индексы производства по видам экономической деятельности

показатели	1992	1995	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2007 в процентах к 2006
Добыча полезных ископаемых <sup>1</sup>	88,2	70,7	74,3	84,2	91,5	97,7	99,1	101,6	103,5	101,9
добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	94,7	77,8	80,9	92,1	101,6	109,4	111,6	114,4	116,6	101,9
добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	71,0	52,0	60,0	57,2	58,6	63,6	62,1	63,7	64,7	101,6
Обрабатывающие производства <sup>1</sup>	81,8	47,5	51,0	52,6	58,0	64,1	69,0	74,7	81,8	109,5
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	80,0	50,2	54,5	63,1	67,5	70,5	75,2	80,5	85,4	106,1
текстильное и швейное производство	71,9	22,0	23,4	24,6	24,9	23,9	24,8	27,8	27,4	98,7
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	78,0	20,8	15,5	19,6	21,9	21,8	21,8	26,6	26,6	100,0
обработка древесины и производство изделий из дерева	78,7	40,8	37,5	38,1	41,8	45,4	48,6	50,3	53,4	106,2
целлюлозно-бумажное производство;	88,0	62,7	81,2	92,6	99,8	104,9	108,7	116,3	126,9	109,1

издательская и полиграфическая деятельность											
производство кокса и нефтепродуктов	82,8	62,2	60,1	64,6	66,0	67,6	70,6	75,6	77,8	102,9	
химическое производство	79,0	54,7	69,8	70,1	73,9	78,8	82,0	85,9	91,1	106,0	
производство резиновых и пластмассовых изделий	79,5	38,4	52,5	53,4	56,3	63,9	74,4	90,5	110,5	122,1	
производство прочих неметаллических минеральных продуктов	80,9	46,9	40,3	42,3	45,4	49,2	51,6	56,7	65,8	110,3	
металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	82,3	57,6	66,8	73,5	78,8	81,9	87,6	96,2	98,2	102,1	
производство машин и оборудования	84,4	38,1	32,3	31,4	37,4	45,2	45,1	49,3	58,7	119,1	
производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	79,8	37,3	45,3	45,3	64,9	87,3	116,3	135,3	151,3	111,8	
производство транспортных средств и оборудования	85,3	45,0	53,1	38,7	44,1	49,2	52,7	54,8	63,2	115,3	
прочие производства	91,2	60,7	60,4	68,1	75,5	83,2	90,4	101,4	106,6	105,1	
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды <sup>1</sup>	95,3	80,2	76,9	81,7	84,4	85,3	86,1	90,3	90,1	99,8	

Данные табл.1.2. показывают, что в основном по всем видам производств наблюдается снижение индекса производства, за исключением некоторых. Только в 2007 г. по отношению к показателям 2006 г. практически по всем видам производств наблюдается рост индекса и он колеблется от 103,5% до 151,3%. По таким видам производств как:

Производство и распределение электроэнергии, газа и воды, производство транспортных средств и оборудования, добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических, производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака, текстильное и швейное производство, производство кожи, изделий из кожи и производство обуви, обработка древесины и производство изделий из дерева,

производство прочих неметаллических минеральных продуктов, металлургическое производство и производство готовых металлических изделий, производство машин и оборудования, производство кокса и нефтепродуктов, химическое производство- наблюдаем снижение индекса производства и он составляет менее 100%.

Проведенный анализ позволяет сделать вывод, что в течении ряда лет наблюдается увеличение численности работников, занятых в добывающих и обрабатывающих производств, увеличивается число данных предприятий. Следствием этого является увеличение финансового результата и рентабельности работы производств. Все это следует оценить положительно.

## ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ПРИБЫЛЬНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРОДУКЦИИ НА ПРИМЕРЕ ОБРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

### 2.1. Краткая характеристика анализируемого предприятия

Предприятие ФГУ «Клетнянский лесхоз» занимается лесозащитными работами, лесовосстановительными работами, ведет работы по защитному лесоразведению на землях сельскохозяйственного назначения по договорам. Т.е. данное предприятие занимается обработкой и заготовкой леса для продажи предприятиям. В своем составе ФГУ «Клетнянский лесхоз» имеет три подразделения по обработке леса и одно подразделение, занимающееся собственным производством изделий из древесины и продажей на сторону. А именно: производство мебели, столы, стулья, шкафы, корпусная и мягкая мебель, плинтуса, двери, оконные рамы и др. строительные материалы. Организационная структура предприятия выглядит следующим образом, рис.2.1. Адрес предприятия: п. Клетня, Брянская область ул. Красных партизан, 14.



Рис.2.1. Организационная структура предприятия.

## 2.2. Показатели прибыли и рентабельности предприятия

Показатели прибыльности (рентабельности) позволяют оценить эффективность использования менеджментом компании его активов. Эффективность работы определяется соотношением чистой прибыли, определяемой различными способами, с суммой активов, используемых для получения этой прибыли. Данная группа показателей формируется в зависимости от акцента исследования эффективности. Следуя целям анализа, формируются компоненты показателя: величина прибыли (чистая, операционная, прибыль до выплаты налога) и величина актива или капитала, которые образуют эту прибыль.

Адам Смит первый дал определение прибыли как суммы, которая может быть израсходована без посягательства на капитал. Отсюда в дальнейшем получило распространение определение бухгалтерской прибыли как превышение доходов предприятия над расходами.

Доходами организации признается увеличение экономических выгод в течение отчетного периода, происходящее в форме притока или увеличения активов либо уменьшения обязательств, что выражается в увеличении капитала, не связанного с вкладами участников акционерного капитала. Расходы признаются в отчетности, если возникает уменьшение экономических выгод, связанных с выбытием активов или увеличением обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации (за исключением уменьшения вкладов по решению участников).

На рис. 2.2. дана действующая схема формирования показателей прибыли организации. [8;344]

Финансовые результаты организации проявляются в ряде показателей, каждый из которых имеет свое значение при анализе. Прибыль от продаж продукции характеризует эффективность основной деятельности, критерий которой обычно указывается в учредительных документах организации. Операционные доходы и расходы характеризуют результат совершения определенных хозяйственных

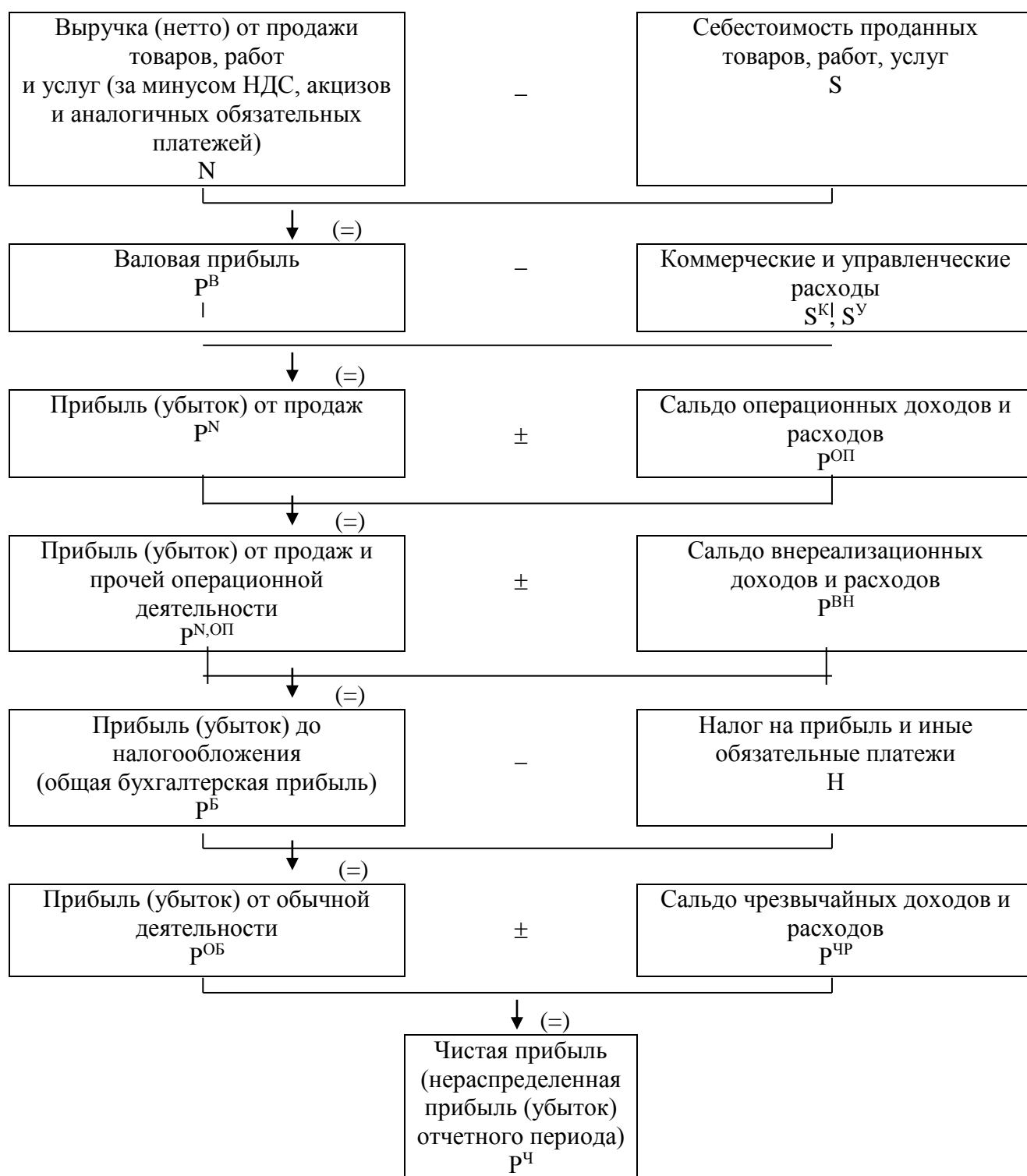


Рис. 2.2. Схема формирования показателей прибыли организации

операций: сдача имущества в аренду, участие в совместной деятельности, предоставление займов и др. Внереализационные доходы и расходы характеризуют



финансовый результат определенных фактов хозяйственной жизни, как правило, не зависящих от предприятия, - курсовые разницы, списание задолженностей и т.п. Прибыль до налогообложения характеризует общий финансовый результат от обычных видов деятельности. С учетом налогообложения прибыли и других обязательных платежей получают характеристику чистой прибыли от обычной деятельности. Сольдо доходов и

расходов от чрезвычайных событий определяется не зависящими от предприятия или мало контролируемыми факторами. Но они влияют на чистую прибыль отчетного года, которая фиксируется в бухгалтерском балансе отчетного года как нераспределенная прибыль, а результаты распределения этой прибыли отражаются в бухгалтерском балансе следующего за отчетным года. Оставшаяся нераспределенной прибыль отчетного года в основном идет на развитие предприятия, увеличивая его собственный капитал.

Прибыль и рентабельность продаж являются важными показателями эффективности деятельности организации. Прибыль – это, с одной стороны, цель коммерческой организации, а с другой – источник доходов федерального и местного бюджетов.

На величину прибыли и уровень рентабельности продаж оказывают влияние многие факторы. Для углубленного анализа прибыли целесообразно группировать факторы, влияющие на ее размер.

К группе внешних, как правило, неконтролируемых предприятием факторов относятся:

- чрезвычайные события, природные (климатические) условия, транспортные и другие факторы, вызывающие дополнительные затраты у одних предприятий и обуславливающие дополнительную прибыль – у других;
- изменение государственными органами или инфляционными процессами цен на продукцию, потребляемое сырье, материалы, топливо, норм

амортизационных отчислений, ставок заработной платы, начислений на нее и ставок налогов и сборов, выплачиваемых предприятиями;

- нарушение поставщиками, банковскими и другими органами дисциплины по хозяйственным вопросам, затрагивающим интересы предприятия.

В группе внутренних, контролируемых предприятием факторов различают: основные факторы, определяющие сущностные результаты работы, и факторы, связанные с нарушением предприятием хозяйственной дисциплины. [6;214]

Необходимо проводить факторный анализ уровней рентабельности.

Под факторным анализом, понимается методика комплексного и системного изучения и измерения воздействия факторов на величину результативных показателей.

Основными задачами факторного анализа являются следующие.

1. Отбор факторов, определяющих исследуемые результативные показатели.
2. Классификация и систематизация факторов с целью обеспечения комплексного и системного подхода к исследованию их влияния на результаты хозяйственной деятельности.
3. Определение формы зависимости между факторами и результативным показателем.
4. Моделирование взаимосвязей между результативным и факторными показателями.
5. Расчет влияния факторов и оценка роли каждого из них в изменении величины результативного показателя.
6. Работа с факторной моделью (практическое ее использование для управления экономическими процессами).

Рентабельность — показатель эффективности единовременных и текущих затрат. В общем виде рентабельность определяется отношением прибыли к единовременным и текущим затратам, благодаря которым получена эта прибыль. Различают «рентабельность производства» и «рентабельность продукции».

Рентабельность производства показывает, насколько результативно используется имущество предприятия; она определяется как процентное отношение годовой прибыли (балансовой) к среднегодовой стоимости основных фондов и сумме оборотных средств:

$$P_o = \text{Пб}/(\text{Ф}_o + \text{Ф}_o\text{б}) \times 100\% \quad (1.1)$$

где  $P_o$  — рентабельность производства, %;

Пб — балансовая прибыль, тыс. руб.;

$\text{Ф}_o$  — среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.;

$\text{Ф}_o\text{б}$  — величина оборотных средств, тыс. руб.

Рентабельность продукции показывает результативность текущих затрат; она определяется отношением прибыли от реализации товарной продукции к себестоимости продукции:

$$P_{\text{п}} = (\text{Пп}/\text{Сп}) \times 100\% \quad (1.2)$$

Сп где  $P_{\text{п}}$  — рентабельность реализуемой продукции (%);

Пп — прибыль от реализации продукции, тыс. руб., Сп — себестоимость реализуемой продукции.

Рентабельность продукции можно определять как в целом по всей продукции, так и по отдельным ее видам. В настоящее время для определения состояния «здоровья» предприятия рекомендуется использование ряда новых показателей, применяемых в странах с развитой рыночной экономикой:

— основной коэффициент доходности — ROE (return on equity) коэффициент рентабельности собственного капитала:

$$ROE = \text{чистая прибыль} / \text{средний собственный капитал} \times 100\% \quad (1.3)$$

Коэффициент, выраженный процентом, показывает степень возмещения собственного капитала и характеризует необходимое условие существования и развития предприятия. Знаменатель получен как среднее данное начала и конца периода. [12;224]

### **2.3. Анализ отчета о выполнении производственного плана по лесному хозяйству**

Произведем анализ о выполнении производственного плана по подразделению № 1 в период с 2005-2007 г.г. на основании данных предприятия о выполнении производственного плана по лесному хозяйству, при.1.

Данные табл.1., прил.1, показывают, что в 2005 г. произошло снижение общей суммы расходов по сравнению с плановыми (экономия). Так, план по расходам составил 19735,8 тыс. руб., а фактически 14884,5 тыс. руб.

Процент выполнения плана рассчитываем следующим образом:

$$(\text{Факт/план}) \times 100\%.$$

Данные по подразделению в период 2006-2007 г.г., табл.2 и табл.3, прил.2, показывают также экономию затрат предприятия. Так, в 2007 г. фактически затраты составили 21752,1 тыс. руб., а это на 341,1 тыс. руб. меньше по сравнению с планом. Данные также показывают, что экономия произошла не за счет того, что было невыполнение плана, а в некоторых случаях наблюдается даже перевыполнение плана, а за счет собственной экономии.

### 2.3. Анализ отчета о прибылях и убытках и рентабельности

Произведем анализ отчета о прибылях и убытках в целом по всему предприятию ФГУ в период с 2005-2007 г.г. на основании данных отчетов, прил.3., данные оформим в виде табл. 4, прил.4. [9]

Данные табл.4, показывают, что в течении анализируемого периода наблюдается увеличение выручки от продажи товаров на 69889 тыс. руб.и в 2007 г. выручка составила 406338 тыс. руб. Следствием этого прибыль от продаж составила 3211 тыс. руб., тогда как в 2005 и 2006 г.г. прибыль от продаж имела отрицательное значение.

Прочие операционные доходы снизились на 9185 тыс. руб. По внереализационным доходам наблюдается увеличение на 118 тыс. руб. Читая прибыль на конец анализируемого периода возрасла на 364 тыс. руб. по сравнению с 2005 г. , но по отношению к 2006 г. наблюдается снижение, так, в 2006 г. чистая прибыль составляла 1463 тыс. руб., а в 2007 г. составила 1341 тыс. руб.

Для того, чтобы определить рентабельность продаж работы предприятия рассчитываем= прибыль/издержки обращения.

Рентабельность в 2007 г. составила  $3211/334792=0,009$

В остальных случаях наблюдаем , что рентабельность имеет отрицательное значение, т.к. прибыль от продаж имеет отрицательное значение.

На основании этого можно сделать вывод, что к концу анализируемого периода, предприятие стало работать лучше, но в целом показатели прибыльности и рентабельности предприятия оставляют желать лучшего. Поэтому необходимо проводить мероприятия, направленные на увеличение прибыли и повышения рентабельности.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Основными задачами анализа рентабельности являются: определение темпов роста и структуры формирования балансовой прибыли за ряд лет; выявление влияния факторов, определяющих выполнение плана по общей (балансовой) прибыли, вскрытие причин возникновения и изыскание путей ликвидации убытков; отграничение влияния внешних факторов и определение суммы прибыли, полученной в результате трудовых усилий производственного коллектива и эффективного использования работниками производственных ресурсов; определение факторов, влияющих на динамику и выполнение плана по уровню общей рентабельности.

Достижение высоких результатов работы предприятия предполагает управление процессом формирования, распределения и использования прибыли. Управление включает анализ прибыли, ее планирование и постоянный поиск возможностей увеличения прибыли.

Обрабатываемыми производствами в России являются: пищевые продукты, напитки и табак; текстиль и швейное производство; кожа и производство обуви; изделия из дерева, обработка древесины; целлюлозно-бумажное производство, издательская и полиграфическая деятельность; кокс и нефтепродукты; химическое производство; резина и пластмассовые изделия; прочие неметаллические минеральные продукты; металлургия; машиностроение; производство электрооборудования.

Проведенный анализ по обрабатывающим производствам, на основании статистических данных показал, что к 2007 г. наблюдается рост показателей производства и рентабельности продукции. Лишь по некоторым наблюдается снижение.

Проведенный анализ по предприятию ФГУ «Клетнянский лесхоз» показал, что производственный план по лесному хозяйству увеличился, т.е. фактические

показатели опережают плановые, следствием этого и является увеличение прибыли и рентабельности предприятия, хотя в начале анализируемого периода прибыль от продаж имела отрицательное значение. Это говорит о том, что показатели прибыли и рентабельности к 2007 г. улучшились, а это следует оценить положительно.

И так, в целом отрасль обрабатывающих производств развивается в положительную сторону, как показали данные в целом по отрасли, так и по отдельно взятому предприятию.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Антикризисное управление/под ред. Г.К. Таля, М.А. Федотовой.-М.: Инфра-М, 2008 г.
2. Баканов М.И., А.Д. Шеремет «Теория экономического анализа» Москва, 2007 г.
3. Десмос Г.М. Руководство по оценке бизнеса.-М.: РОО, 2007 г.
4. Есипов В., Маховикова Г., Терехова В. Оценка бизнеса.- СПб.: Питер, 2005 г.
5. Каракуз И.И. «Экономический анализ работы предприятия и объединения». Киев «Высшая школа», 2004 г.
6. Ковалев А.П. Как оценить имущество предприятия.-М.: Финстатинформ, 2004 г.
7. Крейнина М.Н. «Финансовое состояние предприятия. Методы оценки», 2007 г.
8. Организация и методы оценки предприятия (бизнеса): Учебник/под ред. В.И. Кошкина.-М., 2007 г.
9. Отчет о прибылях и убытках предприятия ФГУ «Клетнянский лесхоз» с 2005-2007г.г.
10. Оценка предприятия: теория и практика: учебное пособие/под ред. В.В. Григорьева, М.А. Федотовой.-М.: Инфра-М, 2007 г.
11. Общероссийский классификатор видов экономической деятельности/Russian Classification of Economic Activities (ОК 029-2001 (КДЕС Ред. 1));Дата введения 2003-01-01//Разработан Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации, Центром по экономическим классификациям. Представлен Министерством экономического развития и торговли Российской Федерации. Внесен Научно-техническим управлением Госстандарта России Принят и введен в действие Постановлением Госстандарта России от 6 ноября 2001 г. N 454-ст.



12. Савицкая Г. «Анализ хозяйственной деятельности предприятий»: Учебник- 2 – е изд., испр.-Мн.:ИП «Экоперспектива», 2008 г.-494 с.
13. Статистические данные с 1995-2007 г.г. //Федеральная служба государственной статистики.
14. Фишмен Д., Пратт Ш. Руководство по оценке стоимости бизнеса: пер. с англ.- М.: Квинто-Консалтинг, 2005 г.
15. Шеремет А.Д., Д.Е. Сейфулин «Методика финансового анализа предприятия». М., 2006 г.
16. «Экономический анализ хозяйственной деятельности» /под ред. А.Д. Шеремета, М.: «Экономика», 2005 г.
17. «Экономика предприятия»: Учебник для вузов/ под ред. проф. В. Я. Горфинкеля, проф. Е.М. Купрякова- М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2007г.

## ПРИЛОЖЕНИЯ