

**Помощь студентам
Онлайн
Без посредников!
Без предоплаты!
Большой опыт!**

<http://diplomstudent.net/>



СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
1. СУЩНОСТЬ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОГО СЧЕТОВОДСТВА	6
1.1. Система национальных счетов и ее задачи	6
1.2. Группировка и классификации в СНС	8
1.3. Показатели результатов экономической деятельности в СНС	12
2. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ	14
2.1. Валовой внутренний продукт (ВВП) и методы его расчета	14
2.2. Номинальный и реальный ВВП	19
2.3. ВВП и «чистое экономическое благосостояние» (ЧЭБ)	20
3. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ И ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ	24
3.1. Макроэкономические модели. Экзогенные и эндогенные переменные. Запасы и потоки.	24
3.2. Государство и его экономические функции. Государственное вмешательство в экономику и его причины.	26
3.3. Модели государственного регулирования экономики.	29
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	31
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	34
ПРИЛОЖЕНИЯ 1-5	36

ВВЕДЕНИЕ

Одной из характерных черт современной экономики является глобализация, формой выражения которой служит экономическая интернационализация. Возникновение международных экономических сообществ и формирование мирового хозяйства послужило объективным обстоятельством для универсализации экономической терминологии, правил учета экономической деятельности и экономических показателей. В этих целях международными организациями в середине XX в. была создана Система Национальных Счетов (СНС).

Система национальных счетов — это набор единых международных экономических терминов, систем, показателей и правил учета, используемый на национальном (государственном) и международном уровнях.

Необходимость создания СНС в условиях существования мирового хозяйства очевидна. Нормальное, регулярное осуществление экономических взаимосвязей может быть либо крайне затруднено, либо вообще может оказаться невозможным без наличия для всех стран, участвующих в международных экономических операциях, общей терминологии, единых "правил игры" и экономических показателей.

СНС призвана выполнять следующие функции:

- аккумулировать базисные данные (показатели) для составления макроэкономической отчетности, для анализа текущей макроэкономической ситуации и для обоснования прогнозов;
- предоставлять аналитическую информацию для сопоставления результатов деятельности и состояния экономик различных стран мира;
- служить источником данных для осуществления определенной экономической стратегии и реализации текущей экономической политики регионов, стран и международных экономических сообществ.

Макроэкономическая теория оперирует важнейшими агрегированными показателями. В отличие от микроэкономического анализа, где исследовались

цены на отдельные товары и услуги, в макроэкономике важнейшим показателем является общий уровень цен. Так же агрегированию подвергаются все производимые товары и услуги, поэтому мы будем рассматривать результат экономической активности, например, за год, представленный как один совокупный товар. Методика расчета важнейших макроэкономических показателей в различных странах может быть различной, хотя в современном мире статистические службы стран с рыночной экономикой широко используют в своей работе методику расчетов, рекомендуемую статистической службой ООН.[12; с.10]

Курсовая работа рассматривает тему: «Система национального счетоводства».

Цель курсовой работы обозначить сущность системы национальных счетов. Задачи работы: изучить основные макроэкономические показатели; описать специфику макроэкономического анализа; рассмотреть модели макроэкономического регулирования и государственное регулирование экономикой.

Структура работы: курсовая работа состоит из трех глав, включает в себя таблицы, схемы, приложения.

1. СУЩНОСТЬ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОГО СЧЕТОВОДСТВА

1.1. Система национальных счетов и ее задачи

Развитие в нашей стране рыночных отношений потребовало перестройки отечественной статистики, внедрение в нее показателей и их систем, приспособленных для характеристики функционирования рыночной экономики. Это касается и макроэкономических показателей, в общем виде характеризующих важнейшие результаты и пропорции экономического развития. Кроме того, в связи со вступлением России в Международный Валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции развития (МБРР) стало необходимым применять в отечественной статистике, систему национальных счетов, используемую в большинстве стран мира и рекомендованную некоторыми международными организациями.

Система национальных счетов Российской Федерации (СНС РФ) начала реально создаваться в 1991 г. с разработки соответствующей национальной методологии и проведения сначала экспериментальных, а затем регулярных расчетов основных счетов. Методологические работы в области создания СНС велись Госкомстатом России совместно с ОЭСР, МВФ, Статистическим комитетом СНГ, Центральным банком России, Министерством экономики, России, Центром экономической конъюнктуры, ИСЭИ, МЭСИ и другими научными и экономическими организациями.

В основу СНС РФ были заложены принципы расчетов Европейской системы интегрированных экономических счетов (ЕСИЭС). В настоящее время СНС РФ пересматривается в соответствии с новым международным методологическим стандартом по национальным счетам, принятым в 1993 году ООН, ОЭСР, МВФ, МБ и Евростатом.

Национальные счета представляют собой систему взаимосвязанных статистических показателей, характеризующих макроэкономические процессы. Данная система построена в виде определенного набора счетов и таблиц.

Система национальных счетов дает описание финансовых потоков,

характеризующих деятельность всех экономических агентов — резидентов от момента Производства до момента конечного потребления или создания разных видов накопления.

Каждой стадии процесса воспроизводства (производства, первичного распределения доходов, вторичного распределения доходов, использования доходов на конечное потребление и накопление) соответствует специальный счет или группа счетов.

Счет представляет собой таблицу, включающую две совокупности показателей, характеризующих: а) ресурсы и б) их использование. В каждом счете соблюдается равенство (равновесие) между объемом ресурсов и их использованием, которое, как правило, достигается р. помощью, балансирующей статьи.

Балансирующие статьи имеют самостоятельное значение, но в то же время служат для увязки счетов в единую систему.

Составление основных счетов СНС, последовательно отражающих движение финансовых потоков и стоимости товаров и услуг через все стадии, воспроизводственного цикла, завершается разработкой балансовых таблиц (балансов), характеризующих наличие, национального богатства на начало и конец периода, и его изменение в течение данного периода.

Система национальных счетов методологически и информационно связана с другими разделами социально-экономической статистики. Методология построения СНС определяет, в частности, методологию исчисления показателей статистики финансов. В то же время данные статистики финансов используются в расчетах показателей СНС.

Система национальных счетов позволяет решать следующие основные задачи:

- исчисление обобщающих статистических показателей, характеризующих результаты экономической деятельности;
- исследование динамики макроэкономических показателей
- анализ макроэкономических пропорций.

Взаимосвязь показателей СНС составляет основу моделирования макроэкономических процессов.

Данные системы национальных счетов и построенные на их основе модели применяются для обоснования управленческих и финансовых решений на всех уровнях экономики: макро-, мезо- и микроуровне.

Основные принципы и правила построения российской системы национальных счетов определяются международным методологическим стандартом СНС-93. Однако в отечественной СНС учитываются особенности, как экономики, так и информационной базы макроэкономических расчетов в России.

1.2. Группировка и классификации в СНС

В СНС используется несколько классификаций.

Первая классификация — группировка хозяйственных единиц по отраслям. Она применяется для изучения процессов производства и осуществляется в соответствии с Международной стандартной классификацией отраслей экономики (МСОК). В нашей стране в целях гармонизации отечественных классификаций с международными классификационными стандартами разработан общероссийский классификатор видов экономической деятельности, продуктов и услуг (ОКДП). В группировке хозяйственных единиц по отраслям единицей классификации является заведение — предприятие или его часть, занятое преимущественно одним видом производственной деятельности (с точки зрения характера производимых товаров и услуг, направления их использования, характера технологического процесса), по которой имеется статистическая информация о затратах и выпуске продукции.

Соответственно отрасль определяется как совокупность заведений с однородным производством.

Вторым типом классификации при построении СНС является группировка единиц по институциональным секторам. Она осуществляется с целью исследования потоков доходов и расходов, финансовых активов и пассивов.

Классификационной единицей в секторной группировке является институциональная единица — хозяйственная единица, которая ведет полный набор бухгалтерских счетов, может самостоятельно принимать решение и распоряжаться своими материальными и финансовыми ресурсами. Исключение составляют считающиеся институциональными единицами домашние хозяйства. Они не ведут счетов, но могут распоряжаться своими ресурсами, от своего имени владеть активами и принимать обязательства, и являются хозяйствующими субъектами.

В соответствии с типами экономического поведения институциональные единицы группируются по шести секторам:

- "Нефинансовые предприятия";
- "Финансовые учреждения";
- "Государственные учреждения";
- "Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства";
- "Домашние хозяйства";
- "Остальной мир".

Сектор "Нефинансовые предприятия" охватывает институциональные единицы, основной функцией которых является производство товаров и нефинансовых услуг для продажи по ценам, позволяющим получить прибыль. Ресурсы этих единиц формируются главным образом за счет поступлений от реализации произведенных товаров и услуг. В этот сектор входят нефинансовые предприятия независимо от форм собственности (государственные, частные, коллективные и т. д.).

В сектор "Финансовые учреждения" входят институциональные единицы, занятые финансовыми операциями и операциями по страхованию на коммерческой основе независимо от форм собственности.

Под финансовыми операциями на коммерческой основе понимается деятельность коммерческих кредитных учреждений, осуществляющих преимущественно финансовое посредничество

и вспомогательную финансовую деятельность. Ресурсы этих единиц

образуются в основном за счет принятых обязательств и полученных процентов.

К страховым учреждениям относят государственные и частные страховые компании, занимающиеся всеми видами страхования. Их ресурсы складываются в основном за счет страховых премий.

Сектор "Государственные учреждения" включает институциональные единицы, занятые предоставлением нерыночных услуг, которые предназначены для индивидуального и коллективного потребления. Кроме того, важнейшей функцией государственных учреждений является перераспределение национального дохода и богатства. К этому сектору относятся финансируемые из бюджета государственные учреждения (в области управления, финансов, регулирования и прогнозирования экономики, научно-исследовательской деятельности, обороны» поддержания внутреннего порядка, защиты окружающей среды и т. п.).

В данный сектор входят также государственные внебюджетные фонды. Ресурсы этих институциональных единиц образуются за счет, обязательных платежей, производимых учреждениями, предприятиями, организациями и физическими лицами, принадлежащими к другим секторам, а также за счет доходов от собственности.

Сектор "Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства" включает институциональные единицы, которые:

а) предоставляют индивидуальные услуги домашним хозяйствам в области здравоохранения, образования, культуры, искусства, религии, отдыха, развлечений;

б) обеспечивают коллективные потребности домашних хозяйств (например, политические партии, профсоюзные организации, различные общества, спортивные организации, клубы и т. д.). Ресурсы этих организаций складываются в основном из взносов, пожертвований, дарений и доходов от собственности.

В секторе "Домашние хозяйства" институциональной единицей является домашнее хозяйство — физическое лицо или группа лиц, являющихся резидентами, живущих вместе и имеющих общий бюджет. Все домашние

хозяйства являются потребителями, а некоторые занимаются и производственной деятельностью в форме не корпоративных предприятий (личные подсобные хозяйства, индивидуальная предпринимательская деятельность без образования юридического лица). Товары и услуги производятся домашними хозяйствами, как для собственного потребления, так и для реализации. Производственную деятельность домашнего хозяйства невозможно ни с юридической, ни с экономической точки зрения отделить от самого домашнего хозяйства. Ресурсы данного сектора составляют оплата труда наемных работников, трансфертные платежи (пенсии, пособия, стипендии), предпринимательский доход, доходы от собственности (проценту по вкладам и др.).

Сектор "Остальной мир" состоит из резидентов других стран, которые заняты операциями с резидентами данной страны. Его счета обеспечивают обобщенный обзор экономических отношений, связывающих национальную экономику данной страны с "остальным миром".

Третьей важнейшей группировкой, используемой в СНС, является классификация экономических операций, представленная на рис. 1 (прил.1). Как видно из рассматриваемого рисунка, все экономические операции подразделяются на три группы.

Операции с товарами и услугами относятся к процессу производства, обмена и использования товаров и услуг в отраслях и секторах экономики. Они включают операции с товарами и услугами, произведёнными в данном периоде и ранее.

Операции с доходами — операции, которые осуществляются для распределения и перераспределения добавленной стоимости отечественных хозяйственных единиц и зарубежных производителей, а также для перераспределения доходов.

Операции финансовыми инструментами — приобретение финансовых активов и принятие финансовых обязательств институциональными единицами в различных секторах экономики.

Для анализа экономической деятельности страны система обобщающих статистических показателей, характеризующих группы экономических операций,

представляется в виде определенного набора счетов и таблиц.

СНС-93 предполагает составление следующих основных счетов; счетов товаров и услуг; счетов производства; счетов образования, распределения, перераспределения и использования доходов; счетов операций с капиталом; финансового счета. Их можно сгруппировать следующим образом:

- счета для пяти институциональных секторов внутренней экономики; счета для отраслей экономики;
- сводные (консолидированные) счета для экономики в целом (табл. 1 прил.2);
- счета для отдельных видов экономических операций;
- Счета «остального мира».

1.3.Показатели результатов экономической деятельности в СНС

Результаты экономической деятельности оцениваются на всех уровнях экономики, т. е. на уровне отдельного производителя, отрасли, сектора и экономики в целом. Для получения целостного представления о функционировании экономики страны используется совокупность взаимосвязанных показателей, характеризующих результаты экономической деятельности на различных уровнях экономики, т.е. система показателей. Результаты экономической деятельности на уровне отдельного производителя называются микроэкономическими. Показатели, характеризующие деятельность сектора или отрасли экономики, — это показатели мезоуровня. Результаты национальной экономики в целом принято называть макроэкономическими показателями.

Необходимым условием сопоставимости показателей результатов экономической деятельности, рассчитываемых на разных уровнях экономики, является их исчисление на основе единых теоретических и методологических принципов. Следовательно, переход учета и статистики на международную методологию исчисления макроэкономических показателей, основанную на национальном счетоводстве, изменяет всю систему оценочных показателей результатов деятельности и методику их исчисления на всех уровнях.

Построение системы показателей результатов экономической деятельности на основе единых методологических принципов позволяет сравнивать результаты деятельности отдельных элементов экономики и определять роль отдельного производителя, отрасли, сектора в формировании показателей, характеризующих экономику в целом.

Показатели результатов экономической деятельности на микроэкономическом и макроэкономическом уровне представлены в прил.4.

2. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

2.1. Валовой внутренний продукт (ВВП) и методы его расчета

Экономическая теория и статистика для измерения объема национального производства используют ряд показателей, среди которых важнейшее место занимает показатель валового внутреннего продукта (ВВП). При расчете ВВП используются три основных метода.

Метод добавленной стоимости

ВВП - это денежная оценка всех произведенных конечных товаров и услуг в экономике за год. При этом учитывается годовой объем конечных товаров и услуг, созданных на территории данной страны, или, выражаясь иначе, в географических границах какой-либо страны или региона.

Для правильного расчета ВВП необходимо учесть все продукты и услуги, произведенные в данном году, но без повторного, или двойного счета. Вот почему в определении ВВП речь идет о конечных товарах и услугах. Эти блага потребляются в рамках домашних хозяйств или фирм, и не участвуют в дальнейшем производстве, в отличие от промежуточных товаров. Например, продовольственные товары, стиральные машины, парикмахерские услуги, приобретаемые домашними хозяйствами - типичный пример потребления конечных товаров и услуг. В отличие от них, мука, купленная хлебозаводом для выпечки хлеба, представляет собой промежуточную продукцию. Если в ВВП включить промежуточные продукты, т. е. товары, используемые для производства других товаров, то мы с неизбежностью получим завышенную оценку ВВП. Так, цена муки будет учтена несколько раз: вначале как результат деятельности мукомольного завода (собственно цена муки), потом - в цене выпеченного хлеба, далее - в цене расфасованного хлеба в супермаркете и т. д.

Исключить двойной счет позволяет показатель добавленной стоимости, который представляет разницу между продажами фирмами их готовой продукции и покупкой материалов, инструментов, топлива, энергии и услуг у других фирм. Иными словами, добавленная стоимость - это рыночная цена продукции фирмы, за вычетом стоимости потребленного сырья и материалов, купленных у

поставщиков.

Суммируя добавленные стоимости, произведенные всеми фирмами в стране, можно определить ВВП, который и представляет рыночную оценку всех выпущенных товаров и услуг.

Метод расчета ВВП по расходам

Этот метод непосредственно вытекает из первого рассмотренного способа подсчета ВВП. Поскольку ВВП определяется как денежная оценка конечных продуктов и услуг, произведенных за год, постольку необходимо суммировать все расходы экономических субъектов на приобретение конечных продуктов. Действительно, нельзя складывать яблоки с апельсинами, но можно сложить расходы множества людей на покупку этих и иных товаров. При расчете ВВП на основе расходов, или потока благ (этот метод называют также производственным методом) суммируются следующие величины:

1. Потребительские расходы населения (С).
2. Валовые частные инвестиции в национальную экономику (I_g).
3. Государственные закупки товаров и услуг (G).
4. Чистый экспорт (NX), который представляет разность между экспортом и импортом данной страны.

Таким образом, перечисленные здесь расходы составляют объем ВВП, обозначаемого в макроэкономической теории символом Y, и показывают рыночную оценку годового производства:

$$Y = C + I_g + G + NX \quad (1)$$

Строго говоря, формула (1) является тождеством, т. е. утверждением, которое выполняется всегда, потому что оно задано определением (выполняется по определению). Тождества не связаны с экономическим поведением субъектов экономики. Уравнения же выполняются лишь при определенных условиях. Но в целях упрощения в последующем мы везде будем использовать знак равенства.

Расходы домашних хозяйств на личное потребление (С), как отмечалось ранее, включают расходы на приобретение товаров длительного пользования,

продовольственных товаров, одежды и предметов домашнего обихода, а также различных услуг.

Валовые частные инвестиции (I_g), или капиталовложения представляют собой сумму чистых инвестиций (I_n) (прирост запаса капитальных благ длительного пользования, т. е. зданий и сооружений, машин и оборудования, товарно-материальных запасов) и амортизации (d) в течение года. Чистые инвестиции подразумевают процесс реального капиталобразования, а не приобретение финансовых активов типа акций, облигаций и т. п., которые также называются инвестициями, но уже в рамках финансового сектора экономики. Подчеркнем, что в настоящей главе речь идет только о том инвестировании, которое увеличивает производственные мощности.

Государственные закупки товаров и услуг (G) - это расходы государственных учреждений и органов власти всех уровней на приобретение товаров и оплату услуг труда занятых в государственном секторе. В эти государственные расходы не включаются трансфертные платежи. Трансфертные платежи - это безвозмездные выплаты государства, так как они не являются платой за предоставленную услугу (например, государственные пособия по бедности, по безработице, поддержке неполных семей и т. п.). Поскольку они выплачиваются не в обмен на услуги какого-либо фактора производства, постольку их не рассматривают как факторные доходы.

Чистый экспорт (NX) - это разница между экспортом и импортом страны, поскольку большинство стран представляет собой открытую экономику, в которой правительство не препятствует свободному перемещению товаров, капитала, рабочей силы через национальные границы. [4; с.345]

Метод расчета ВВП по доходам (распределительный метод)

ВВП можно представить как сумму факторных доходов (заработная плата, процент, прибыль и рента), т. е. определить как сумму вознаграждений владельцев факторов производства. При этом, поскольку речь идет именно о валовом внутреннем продукте, в него включаются доходы всех субъектов, осуществляющих свою деятельность в географических рамках данной страны,

как резидентов, так и нерезидентов. Резиденты - это граждане, проживающие на территории данной страны, за исключением иностранцев, которые находятся в стране менее 1 года.

В показатель ВВП, рассчитываемый по данному методу, также включаются косвенные и прямые налоги на предприятия, амортизация, доходы от собственности и нераспределенная часть прибыли. Вспомним, что, согласно диаграмме кругооборота доходов и расходов, то, что для одних субъектов экономики является доходами, для других - издержками.

Показатель заработной платы включает валовую сумму заработной платы, а также дополнительные выплаты наемным работникам. Ренту составляют доходы собственников недвижимости. Прибыль распадается на валовую прибыль корпораций или фирм (дивиденды) и чистые доходы товариществ (партнерств) и предприятий в единоличной собственности, а также доходы фермеров и лиц свободных профессий.

Совмещение двух подходов к расчету ВВП по расходам и доходам показано в таблице 2 прил.3.

Оба метода считаются равноценными и должны давать в итоге одинаковую величину ВВП.

Помимо ВВП, в макроэкономическом анализе используется показатель валового национального продукта (ВНП), который показывает годовой объем конечных товаров и услуг, созданных гражданами страны, как в рамках национальной территории, так и за рубежом. Расчет ВНП основан на критерии принадлежности фактора производства резиденту или нерезиденту данной страны. Если к показателю ВВП добавить разность между поступлениями от услуг факторов производства (факторными доходами) резидентов из-за границы и факторными доходами, полученными нерезидентами в данной стране, то получим показатель ВНП. Так, например, для Франции, после расчета показателя ВВП, нужно добавить поступления факторных доходов граждан Франции, осуществляющих свою деятельность в Великобритании, США, Германии и т. д., и вычесть факторные доходы британских, американских, германских и других

субъектов рыночного хозяйства, ведущих свою деятельность во Франции. Разность между показателями ВВП и ВВП для многих стран незначительна и колеблется в пределах $\pm 1\%$ от ВВП.

Нужно отметить, что не все сделки, осуществленные экономическими субъектами за рассчитываемый период (за год), включаются в показатель ВВП. Во-первых, это сделки с финансовыми инструментами: покупка и продажа ценных бумаг - акций, облигаций и т. п. Хотя в денежном выражении обороты финансовых сделок огромны, они не имеют прямого отношения к изменениям текущего реального производства. Во-вторых, это продажа и покупка подержанных вещей и вообще всех благ, бывших в употреблении. Их ценность в свое время уже была включена в состав ВВП прошлых лет. В-третьих, это частные трансферты, например, подарки детям, друзьям, любимым артистам: в данном случае речь идет лишь о перераспределении денежных средств между частными экономическими субъектами. В-четвертых, государственные трансферты, о которых речь шла ранее.

Макроэкономическая теория использует еще один важный показатель - потенциальный ВВП, который означает долгосрочные производственные возможности экономики при максимальном использовании имеющихся ресурсов в условиях стабильных цен. Другими словами, потенциальный ВВП определяется как уровень ВВП, соответствующий полной занятости всех ресурсов. Особое значение этот показатель имеет при исследовании проблем экономических циклов, инфляции, экономического роста, когда анализируются причины отклонений фактического ВВП от его потенциального уровня.

Вместе с тем, следует отметить трудности подсчета потенциального ВВП. Так, вследствие использования различных исходных величин, таких как естественный уровень безработицы (уровень безработицы, не повышающий общий уровень цен, или инфляцию) или степень полноты загрузки производственных мощностей, оценки потенциального ВВП страны за определенный период могут сильно различаться между собой.

2.2. Номинальный и реальный ВВП

Как исчислить ВВП? Если расчеты производить в текущих ценах, то может оказаться искаженным физический объем производства. Допустим, ВВП в текущих ценах увеличился за год с 1 трлн. долл. до 2 трлн. долл. Что это означает? Увеличение количества произведенных товаров и услуг в 2 раза или рост общего уровня цен во столько же раз, без всякого реального роста экономики? Или и то, и другое в определенной степени одновременно? Ответ на этот вопрос дает различие в значениях номинального и реального ВВП. Номинальный ВВП - это ВВП, подсчитанный в текущих ценах. В макроэкономической теории его обозначают символом PQ , где P означает индекс цен, а Q - физический объем производства. Но как определить физический объем производства? Для этого необходимо проделать следующую процедуру: установить так называемый базисный год и рассчитать в его ценах произведенный в текущем году ВВП. Например, все товары и услуги, произведенные в 2009 г., рассчитываются в ценах 2002 г. В промышленно развитых странах каждые 10-15 лет определяется новый базисный год. Неправильно было бы сопоставлять физические объемы ВВП 2009 г. и предшествующих ему лет, пользуясь на протяжении многих десятилетий ценами на товары и услуги, например, 2000 г., избранного в качестве базисного. Ведь в те далекие времена просто не существовало тех благ и услуг, которые привычны для нас сейчас - телевизоров, компьютеров, услуг Интернет, множества медикаментов и т. п., а, следовательно, и не существовало цен этих товаров. Итак, **реальный ВВП - это фактический объем выпуска продукции, рассчитанный в ценах базисного года.** Показатель ВВП в базисных ценах может за год изменяться меньше или больше, чем ВВП в текущих ценах. И происходит это из-за изменения общего уровня цен в стране. Таким образом, для вычисления реального ВВП необходимо использовать индекс цен.

реальный ВВП (Q) - номинальный ВВП (PQ)
дефлятор ВВП (P),

следовательно,

$$\text{дефлятор ВВП (P)} = \frac{\text{номинальный ВВП (PQ)}}{\text{реальный ВВП (Q)}}$$

Дефлятор ВВП измеряет интенсивность инфляции или обратного процесса - дефляции, когда наблюдается снижение общего уровня цен в стране. Если величина индекса цен оказалась больше 1, то мы произвели дефлирование ВВП, т. е. элиминировали фактор инфляции. Если же индекс цен оказался меньше 1, то мы произвели инфлирование, т. е. очистили номинальный ВВП от влияния дефляции. [4; с.355]

Поскольку дефлятор ВВП основан на вычислениях, учитывающих все произведенные в стране товары и услуги, он является всеобъемлющим индексом цен, применимым для измерения абсолютного уровня цен. Здесь следует подчеркнуть, что макроэкономическая теория использует различные индексы цен для исчисления реального ВВП. Помимо дефлятора ВВП, используются индекс потребительских цен (ИПЦ) и индекс цен производителей (ИЦП), измеряющий уровень оптовых цен. При этом в качестве весов цен могут использоваться как фиксированные наборы благ (так называемая «потребительская корзина»), так и изменяющиеся. [4; с.246]

2.3.ВВП и «чистое экономическое благосостояние» (ЧЭБ)

Насколько точно показатель ВВП измеряет экономическую активность и благосостояние нации? Этот вопрос вызывает особый интерес экономистов в связи с рядом причин.

Во-первых, не вся деловая активность учитывается в официальном показателе ВВП. Существует ряд благ, которые трудно поддаются измерению, поскольку они не имеют рыночной оценки (не реализуются на рынке). Прежде всего, это деятельность в рамках домашнего хозяйства - приготовление еды, воспитание детей, ремонт своими силами и вообще деятельность по принципу «сделай сам»; добровольный труд, например, работа по уборке территории вокруг своего дома (вспомним «субботники» и «воскресники», которые каждой весной организуют муниципалитеты в российских городах, приглашая жителей микрорайона очистить свои дворы от грязи, накопившейся за зиму); помощь соседям; благотворительная деятельность и т. п.

Во-вторых, деятельность в сфере теневой экономики, т. е. деловая активность, осуществляемая в обход установленного законодательства. Здесь следует различать два типа сделок (транзакций): сделки, которые не являются нелегальными с точки зрения закона (например, репетиторство), но, осуществляя их, люди нарушают налоговое законодательство, так как не декларируют свои доходы. Другой тип транзакций - незаконная деятельность (проституция, производство и продажа наркотиков, торговля оружием и т. п.).

Можно ли измерить деятельность в сфере теневой экономики? В принципе, если бы теневая экономика отражалась бы в системе национальных счетов, то она перестала бы быть теневой. Следует заметить, что современная версия СНС ООН (1993 г.), рекомендует учитывать активность в теневом секторе экономики. Проблема состоит в том, какими методами измерить результаты деловой активности экономических агентов, которые сознательно скрывают ее. Поскольку представители теневой экономики не подают налоговых деклараций, постольку речь может идти лишь о косвенных оценках деятельности теневого сектора. Для этого экономистами разработан ряд показателей, позволяющих учесть масштабы нелегальной экономики. В зависимости от выбранного метода оценки, результаты могут оказаться неодинаковыми. Вот почему цифры, характеризующие масштаб теневой экономики в одной и той же стране, могут оказаться различными. Наиболее известными методами оценки теневой экономики являются следующие:

- Анализ спроса на наличность (подход основан на том, что теневая экономика поглощает подавляющую часть наличных денег - ведь нелегальные сделки совершаются за наличные - за вычетом денег на руках у населения).

- Метод учета расхода электричества (поскольку электроэнергию нельзя запастись впрок, постольку превышение темпов роста потребления электроэнергии в стране над темпами роста реального ВВП свидетельствует о ее потреблении теневым сектором).

- Расхождение между фактическими и официально учтенными трудовыми ресурсами.

- Расхождение между доходами и расходами.

В-третьих, показатель ВВП не учитывает благосостояние общества, связанное с досугом, или ценностью свободного времени. Например, если вы, после достижения определенного, достаточно высокого уровня дохода, примите решение о сокращении часов своей работы, то в показателе ВВП это отразится как уменьшение добавленной стоимости. Однако ваше благосостояние, измеряемое не только деньгами, но и свободным временем, станет выше (вспомним эффект дохода и эффект замещения при индивидуальном предложении труда).

В-четвертых, в показателе ВВП отсутствует оценка негативных результатов деловой активности, таких, как загрязнение окружающей среды, что влечет за собой уменьшение благосостояния общества.

Учесть влияние этих факторов на общественное благосостояние позволяет показатель «чистого экономического благосостояния» общества (ЧЭБ), введенный в научный оборот американскими экономистами В. Нордхаусом и Дж. Тобином:

ЧЭБ = ВВП - денежная оценка отрицательных факторов, воздействующих на благосостояние + нерыночная деятельность (в денежной оценке) + денежная оценка свободного времени. Вся сложность заключается в том, как дать денежную оценку всем тем видам деятельности, которые не носят рыночного

характера и, следовательно, не могут быть оценены в процессе свободного рыночного обмена.

Показатель чистого экономического благосостояния интересен, прежде всего, как теоретическая постановка проблемы учета различных сторон функционирования экономики, в том числе и неформальной. Однако на практике статистические службы ООН и национального счетоводства отдельных государств еще не владеют унифицированной методикой расчета чистого экономического благосостояния.

3. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ И ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

3.1. Макроэкономические модели. Экзогенные и эндогенные переменные. Запасы и потоки.

Макроэкономические модели представляют собой формализованные (логически, графически и алгебраически) описания различных экономических явлений и процессов с целью выявления функциональных взаимосвязей между ними. Любая модель (теория, уравнение, график и т.д.) является упрощенным, абстрактным отражением реальности, так как все многообразие конкретных деталей не может быть одновременно принято во внимание при проведении исследования. Поэтому ни одна макроэкономическая модель не абсолютна, не исчерпывающа, не всеобъемлюща. Она не даст единственно правильных ответов, адресованных конкретным странам в конкретный период времени. Однако с помощью таких обобщенных моделей определяется комплекс альтернативных способов управления динамикой уровней занятости, выпуска, инфляции, инвестиций, потребления, процентных ставок, валютного курса и других внутренних (эндогенных) экономических переменных, вероятностные значения которых устанавливаются в результате решения модели. В качестве внешних (экзогенных) переменных, величина которых определяется вне модели, нередко выступают основные инструменты фискальной политики правительства и монетарной политики Центрального Банка — изменения в величинах государственных расходов, налогов и денежной массы.

Обеспечиваемая с помощью моделей многовариантность способов разрешения экономических проблем позволяет добиваться необходимой альтернативности и гибкости макроэкономической политики. Использование макроэкономических моделей даст возможность оптимизировать сочетания инструментов бюджетно-налоговой, кредитно-денежной, валютной и внешнеторговой политики, успешно координировать меры правительства и Центрального Банка по управлению циклическими колебаниями экономики.

Наиболее перспективными с этой точки зрения являются модели, учитывающие динамику инфляционных ожиданий экономических агентов. Их использование в макроэкономическом прогнозировании позволяет снизить риск возникновения феномена неожиданной инфляции, которая оказывает наиболее разрушительное влияние на экономику, а также смягчить являющуюся одной из самых сложных в макроэкономике проблему недоверия к политике правительства и Центрального Банка. [11; с.132]

Такие обобщенные макроэкономические модели, как модель круговых потоков, AD-AS, крест Кейнса, IS-AM, кривые Филлипса, Лаффера, модель Солоу и т.д. представляют собой общий инструментарий макроэкономического анализа и не имеют какой-либо национальной специфики. Специфическими могут быть значения эмпирических коэффициентов и конкретные формы функциональных зависимостей между экономическими переменными в разных странах. Оценка любой макроэкономической модели должна даваться не по критерию ее сиюминутной "пригодности" или "непригодности" для экономики конкретной страны, в том числе и России, а по критерию ее полезности в процессе познания экономической динамики и управления ее показателями.

Объективная трудность состоит в том, чтобы обеспечить достаточность предпосылок построения модели с точки зрения поставленной цели и избежать ошибочных выводов для макроэкономической политики. В то же время, модель может быть достаточно реалистичной, но слишком сложной, тогда как простота модели — одно из важнейших требований к ней с точки зрения возможностей ее использования в процессе исследования. Однако и чрезмерная упрощенность модели может привести к исключению из анализа существенных факторов, вследствие чего выводы окажутся неверными. Поэтому наиболее сложным моментом построения любой модели является определение круга факторов, существенных для макроэкономического анализа конкретной проблемы.

Наряду с классификацией экономических переменных как эндогенных и экзогенных важна и другая группировка, связанная со способом измерения их во времени. Переменные запаса могут быть измерены только в определенный

момент времени и характеризуют состояние объекта исследования на определенную дату — начало или конец года и т.д. Примерами запаса могут служить государственный долг, объем капитала в экономике, общее число безработных и т.д.

Переменные потоки измеряются в единицу времени (в месяц, в квартал, в год и т.д.) и характеризуют собственно "течение" экономических процессов во времени: размер потребительских расходов за год, объем инвестиций за год, число потерявших работу в течение квартала и т.д.

Потоки вызывают изменения в запасах: накопление бюджетных дефицитов за ряд лет приводит к увеличению государственного долга; изменение запаса капитала в конце текущего года по сравнению с его величиной на конец прошлого года может быть представлено как поток чистых инвестиций за год и т.д. Взаимосвязь запасов и потоков составляет основу исходной макроэкономической модели круговых потоков.

3.2. Государство и его экономические функции. Государственное вмешательство в экономику и его причины.

Современные развитые экономики являются смешанными по основам своего функционирования. Это означает, что государство является активным участником хозяйственных отношений и воздействует на функционирование рыночной системы.

Каковы же задачи современного государства в системе национального хозяйства? Эти задачи обычно выражают через экономические функции государства. Под экономическими функциями государства понимается его участие в поддержке основных хозяйственных целей, принимаемых всеми участниками рынка. Тем самым государство имеет основу для своего участия в макроэкономических процессах.

Наиболее важными экономическими функциями государства считают:

— создание и развитие правовой базы (юридических законодательных инструментов управления экономикой) функционирования экономики;

- защита и стимулирование системы конкуренции;
- разумное перераспределение дохода и богатства;
- стимулирование структурного обновления экономики;
- создание системы встроенных стабилизаторов (регуляторов) экономики для сглаживания отрицательных колебаний макроэкономических показателей.

Рассмотрим эти функции по порядку. Создание правовой базы включает:

- правовые нормы, законы, акты, то есть производство специфических услуг, которые предоставляются исключительно государством всем сферам экономики, включая бизнес (никто другой это сделать не в состоянии);

- разработку механизмов осуществления «правил игры», то есть системы действующих норм регулирования отношений между правительством, бизнесом, работниками и потребителями (государство в этих целях создает свои институты — суд, комитеты, службы, комиссии и т.д.);

- регламентированное определение прав собственности, поскольку это способствует минимизации совокупных транзакционных издержек.

Защита конкуренции государством осуществляется по следующим направлениям:

- создание условий, при которых конкуренция рассматривается как основной фактор развития экономики и достижения состояния приоритета интересов потребителей над производителями;

- ограничение монополии как фактора, наносящего ущерб основным участникам рынка в результате нерационального распределения ресурсов (неэкономические монополии, а в ряде случаев и экономические, несправедливо добиваются увеличения своих прибылей за счет остальных участников рынка и поэтому монополии как силе может противостоять другая сила — государство);

- стимулирование конкуренции в процессе ввода определенных ограничений и разрешений для иностранных и внутренних участников рынка.

Разумное перераспределение дохода и богатства как экономическая функция государства проистекает из того факта, что существуют случаи резкого нарушения функционирования рынка, связанные с так называемыми внешними

эффектами. Внешние эффекты - это выгоды и издержки участников рынка, обусловленные не обстоятельствами их внутренней деятельности, а не зависящими от них переливами рациональных и нерациональных факторов и результатов макроэкономического кругооборота. Различают следующие виды внешних эффектов:

- побочные эффекты;
- эффекты (социальных, общественных) благ.

Побочные эффекты (или издержки перелива) связаны с тем, что рыночная экономика производит и блага с отрицательной полезностью (эффекты загрязнения среды, блага, потребление которых наносит вред здоровью и т.п.) и кто-то от этого несправедливо выигрывает, а кто-то проигрывает и недопроизводит блага с положительной полезностью (рис.2 рис.,3,4,5 прилож.5).

Эффекты государственных (нерыночных) благ связаны с тем, что существуют такие блага, производство которых не в состоянии осуществить рыночная экономика, однако такое производство рационально для всех. В этом случае функцию производства этих благ берет на себя государство, и возникают внешние эффекты, вызванные указанным обстоятельством. [12; с.86]

Государственные блага обладают такими свойствами:

- являются неделимыми и не могут быть проданы лишь некоторым участникам рынка, т.е. их эффект распространяется на всех (эффекты от услуг объектов государственной инфраструктуры, правительственных учреждений и т.д.);

- порождают так называемую проблему «фрирайдера» (граждане пользуются государственным благом, не неся никаких издержек на его производство, например, это может быть система услуг суда, обороны, правопорядка);

- в ряде случаев могут быть квазиобщественными (мнимо общественными), т.е. эти блага способен производить и рынок, но не в достаточном для общества количестве, что значительно ряде случаев могут быть квазиобщественными (мнимо общественными снижает выгоды для всех (услуги здравоохранения,

образования и т.д.).

В целом государство издержки перелива трансформирует во внутренние издержки предприятий двумя основными мерами: законодательными и особой системой налогов. Трансформация выгод перелива достигается посредством увеличения спроса, предложения, производством товаров и услуг государственными предприятиями.

Функция стимулирования структурного обновления экономики регулируется такими мероприятиями: созданием особого налогового режима для предприятий, осуществляющих инвестиции в инновационные ресурсы, товары и услуги; принятием законов, стимулирующих инновационный бизнес; субсидиями, льготами для производителей наукоемких товаров; финансированием НИОКР; и другими.

Функция стабилизации заключается в том, чтобы обеспечивать условия для поддержания равновесного кругооборота доходов и расходов. Если расходы ниже доходов, то это может вызвать спад производства, рост безработицы, замедление обновления экономики, старение производственного аппарата. В этом случае в определенной мере государство дополняет расходы до требуемой величины и общие расходы складываются из прироста частных (поощряются за счет снижения налогов) и государственных (растут за счет поиска источников финансирования расходных статей бюджета). Если же расходы значительно выше доходов, то это может вызвать инфляцию, неадекватное перераспределение доходов, дестабилизацию реального роста. В таком случае государство должно сократить совокупные расходы. Частные расходы сокращаются, как правило, за счет повышения налогов. Государственные расходы сокращаются за счет расходных статей бюджета. Нередко государство использует комбинированные подходы: где-то необходимо увеличивать расходы, а где-то их сокращать.

3.3. Модели государственного регулирования экономики.

В качестве базовых обычно выделяют три модели государственного регулирования экономики: классическую; кейнсианскую и институционально-

социальную.

Классическая модель (рис.6 прилож.5) предполагает минимальное вмешательство в экономику и основана на концепции А. Смита, в соответствии с которой государство — это «ночной сторож» рыночной экономики. В то время как бизнес производит или потребляет, государство занимается охраной прав собственности. В соответствие с этой концепцией государство обязано мягко воздействовать на «правила естественной игры» предпринимателей и рабочих, потребителей и производителей, вытекающие из законов рынка. Но оно должно жестко реагировать на отклонение отдельных участников от «естественных правил» (уклонение от конкуренции, стремление получить неоправданную рыночную власть, покушение на чужую собственность и т.д.). Для этих целей государство использует силовые институты (право, суд, армию, полицию и др.). Кейнсианская модель (рис.7 прилож.5) предполагает активное и по возможности максимально допустимое вмешательство государства в экономику с целью минимизации циклических колебаний, приводящих к потерям ресурсов и продуктов всех участников рынка.

Институционально-социальная модель предполагает реализацию трех функций государства путем его исторически обусловленного оптимального вмешательства в экономическую жизнь общества через силовые, экономические и социальные факторы (институты). Исторически обусловленная реализация этих функций государством должна обеспечивать минимум отрицательных и максимум положительных внешних аффектов в хозяйственной жизни, дополняя тем самым сумму полезных аффектов внутри самой рыночной системы. [12; с.89]

Институционально-социальная модель является наиболее сложной по составу включаемых в нее факторов. Ее непросто представить чисто количественно и она, скорее всего, полезна тем, что показывает пределы узких (специальных) макроэкономических подходов к столь непростому явлению, как воздействие государства на хозяйственную жизнь общества.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Система национальных счетов — это набор единых международных экономических терминов, систем, показателей и правил учета, используемый на национальном (государственном) и международном уровнях.

Необходимость создания СНС в условиях существования мирового хозяйства очевидна. Нормальное, регулярное осуществление экономических взаимосвязей может быть либо крайне затруднено, либо вообще может оказаться невозможным без наличия для всех стран, участвующих в международных экономических операциях, общей терминологии, единых "правил игры" и экономических показателей.

Основным показателем в СНС является валовый национальный продукт (ВНП). ВНП рассчитывается по доходам и расходам. ВВП- это валовый внутренний продукт, представляющий сумму рыночной стоимости конечных продуктов и услуг, произведенных на территории данной страны.

Чистый внутренний продукт (ЧВП) представляет собой ВВП за вычетом амортизационных отчислений. С помощью показателя ЧВП можно измерить годовой объем производства, который экономика (предприятия, государство, домохозяйства) в состоянии потребить, не сокращая производственные возможности будущих периодов: $ЧВП = ВВП - \text{амортизация}$. Таким образом, в ЧВП включаются только чистые инвестиции. Что касается амортизации, то она является частью валовых инвестиций и входит в ВВП. Амортизация отражает возмещение запаса капитала, который использовался в текущем году.

Национальный доход (НД)-для определения показателя общего объема заработной платы, процента, прибыли и ренты, т. е. платежей, полученных при производстве ВВП в данном году, необходимо вычесть из ЧВП косвенные налоги на предпринимателей. С точки зрения собственников ресурсов, национальный доход является измерителем их доходов от участия в производстве за текущий период.

Располагаемый доход (РД), или личный располагаемый доход представляет

собой полученный домашними хозяйствами доход, отличающийся от НДС, который является заработанным доходом.

Итогом экономического срыва явился вывод о том, что роль государственного соучастия необходимо поднять на новый качественный уровень, найти более эффективный вариант взаимосвязи двух социально-экономических явлений. С учетом динамики рыночного механизма государственные меры должны были выйти за рамки нейтрального поведения в роли «ночного сторожа». Экономика стала нуждаться в более сложном комплексе государственных мер. Возникло явление, получившее название «экономическая политика».

Стратегической проблемой современной экономической теории является определение оптимального соотношения «государства» и «рынка» в данных исторических обстоятельствах. Все сменявшие друг друга на протяжении XX в. концепции экономики отличались сменой приоритетов между «государственным» и «рыночным» началами экономики.

Государство всегда выступало особым экономическим субъектом, так или иначе участвуя в экономической, жизни общества. Оценка меры и последствий такого участия была и остается остродискуссионным вопросом экономической науки.

Как рыночный субъект государство характеризуется тремя признаками: регулирующий субъект; вне рыночное происхождение государственного дохода; императивны и статус государства». Государство — единственный субъект в рыночной экономике, требования которого обязательны для всех негосударственных субъектов. Императивность придает государственному доходу «обязательный» характер.

Государство использует различные модели регулирования экономики, включая классическую, кейнсианскую и институциональную. Главной целью применения моделей государственного регулирования экономики является охват и анализ наиболее существенных факторов, определяющих настоящий и будущий облик национального хозяйства.

Модели регулирования экономики позволяют рационально отбирать инструменты государственного воздействия на экономику, которые в силу сложившихся институциональных условий способны положительно воздействовать на качество национального хозяйства. Вместе с этим государство сталкивается с дилеммами регулирования экономики в силу ограниченности ресурсов. Поэтому оно использует способ приоритетов, отбирая к реализации те программы, потребность в реализации которых является наиболее актуальной. Это обстоятельство является причиной сохранения напряженности по уровню реализации иных макроэкономических целей.

Идеалы государственного регулирования экономики не противоречат макроэкономическим целям, причем как те, так и другие могут быть реализованы на конкретном этапе развития лишь относительно, а не абсолютно. Это оставляет «коридор свободы» для дальнейшего экономического и социального прогресса с участием государства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Бакалавр экономики / Хрестоматия: В 3 т. / Под ред. заслуженного деятеля науки, профессора В.И. Видяпина // РЭА им. Г. В. Плеханова. - М., 2008.
2. Куликов Л.М. «Основы экономических знаний»/ учебное пособие, Москва «Финансы и статистика», 2007 г.
3. «Курс экономики»:Учебник/под ред. Б.А. Райзбергера. -ИНФРА- М., 2009 г.-720 с.
4. Курс экономической теории/под ред. проф. Чепурина М.Н.-Киров, «АСА», 2009 г.-832 с.
5. Курс экономической теории. Учебник/под ред. Чепурина М.Н., Киселевой Е.А.-Киров.: Изд-во «АСА», 2008 г.-624 с.
6. Курс переходной экономики: Учебник / Под ред. Л. И. Абалкина. — М.: АО «Финстатинформ», 2007г.
7. Камаев В.Д. Учебник по основам экономической теории. М. Владос. 2007 г.-384 с.
8. Любимов А.Л., Н.А. Раннева «Основы экономических знаний», 2-е издание переработанное ,дополненное. Издательство «Вита пресс», Москва, 2007г.
9. «Микроэкономика/ Под ред. Е.Б. Яковлевой/ учебное пособие/- М.: АКАЛИС, 2006г.
- 10.Микроэкономика. Теория и российская практика: Учеб. для экон. вузов / Под ред. А. Г. Грязновой, А. Ю. Юданова. — М.: ИТД «КНОРУС», 2007г..
- 11.Макконелл К.Р., Брю С.Л. «Экономикс: Принципы, проблема и политика» В 2 т.: Пер. С англ. Т2., Москва, 2007 г.
- 12.Макроэкономика: учебное пособие/под ред. И.П. Николаевой.-М.: ЮНИТИ, 2008 г.

13. Носова С.С. Экономическая теория: Учеб. для эконом. вузов.— М.: Гуманит. изд центр ВЛАДОС, 2007.
14. Райзберг Б.А. «Рыночная экономика»: Учебник. -М., 2008 г.
15. Современная экономика/ Под ред. О.Ю. Мамедова, издание 2-у, дополненное. Ростов-на Дону «Феникс», 2010г.
16. Самуэльсон П. Экономика. Вводный курс/ Пер. с англ. — М.: Прогресс, 2007.
17. Теория переходной экономики: макроэкономика: Учеб. пособие / Под ред. Е. В. Красниковой / МГУ. - М.: ТЕИС, 2008.
18. Теория переходной экономики: микроэкономика: Учеб. пособие / Под ред. В. В. Герасименко / МГУ. - М.: ТЕИС, 2007.
19. Теория переходной экономики: учебное пособие/под ред. И.П. Николаевой.-М.: ЮНИТИ, 2007 г.
20. «Экономика предприятия»: Учебник/под ред. О.И. Волкова. -М.: ИНФРА-М, 2010 г.-416 с.
21. «Экономическая теория. Хрестоматия/сост. Е.Ф.Борисов. -М.: Высш. Школа, 2006.-632 с.

ПРИЛОЖЕНИЯ 1-5