

**Отчет по производственной практике на примере организации ООО
«Гарант-Аудит»**

СОДЕРЖАНИЕ

Кейс-задача № 1.....	4
Кейс-задача № 2.....	9
Кейс-задача № 3.....	13
Кейс-задача № 4.....	17
Кейс-задача № 5.....	21
Список использованных источников	29
Приложения	30

Кейс-задача № 1

Описание ситуации: Базируясь на общедоступной информации об исследуемой любой коммерческой организации (официальный сайт, данные статистической отчетности), на документах, находящимся в открытом доступе, а также на финансовой и бухгалтерской отчетности коммерческой организации необходимо:

Содержание задания: составить общее описание исследуемой организации: наименование, организационно-правовая форма, форма собственности, вид экономической деятельности (отрасль), юридический адрес, виды производимой продукции или оказываемых услуг.

Решение профессиональной задачи. Ознакомиться с бухгалтерской отчетностью организации, поставить цель и определить задачи, осуществить сбор информации, необходимой для проведения анализа, выбрать инструментальные средства для обработки экономических показателей в соответствии с поставленными задачами.

Решение:

Объектом прохождения практики является компания ООО «Гарант-Аудит», которая зарегистрирована в едином государственном реестре юридических лиц 12 июля 2007 года. Юридический адрес организации ООО «Гарант-Аудит»: индекс 690048, Приморский край, г. Владивосток, ул. Постышева дом 7, помещение 2.

Организация ООО «Гарант-Аудит» является коммерческой компанией и организована в форме общества с ограниченной ответственностью. Осуществляет свою деятельность на основании ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», Устава предприятия, ГК РФ, ТК РФ и иных нормативно-правовых актов.

Основным видом деятельности компании ООО «Гарант-Аудит» является аутсорсинг бухгалтерских и аудиторских услуг и прочая деятельность по предоставлению вспомогательных услуг для бизнеса, не включенная в другие группировки, рисунок 1.



Рисунок 1. Основные виды деятельности компании ООО «Гарант-Аудит»

Аутсорсинг в переводе с английского «out source» означает - внешний ресурс, источник, это способ оптимизации деятельности предприятий за счет сосредоточения усилий на основном предмете деятельности и передачи непрофильных функций и корпоративных ролей внешним специализированным компаниям. Основными причинами, по которым компании выбирают аутсорсинг бухгалтерских услуг являются следующие: удобство и гарантия качества финансовой отчетности; оптимизация бизнес-процессов (возможность сосредоточиться на развитии бизнеса); снижение рисков, ведущих к штрафным санкциям или приостановке деятельности организации; экономия на расходах (аренда офиса, зарплата); необходимо провести разовую процедуру, например, аудит отчетности; штатные специалисты компании не обладают квалификацией для выполнения некоторых функций, например - начисления зарплаты; нужно провести нестандартную для данной организации операцию или несколько операций (например, сопровождение экспортных и импортных контрактов); квалификация бухгалтеров не соответствует внутрикорпоративным требованиям; необходимо снизить нагрузку штатных специалистов при незапланированном отсутствии части сотрудников (болезнь, внезапное увольнение и т.п.); внутри руководства компании существуют разногласия и в них участвует финансовая служба; другие причины.

Компания ООО «Гарант-Аудит» осуществляет аутсорсинг бухгалтерских услуг на основании договора оказания бухгалтерских услуг. Форма договора представлена в Приложении 1.

Руководителем организации (лицом, имеющим право без доверенности действовать от имени юридического лица) с 27 декабря 2007 г. является руководитель юридического лица Зеленин Денис Владимирович (ИНН: 254003669891). ООО «ГАРАНТ-АУДИТ» не значится учредителем каких-либо российских юридических лиц.

Численность сотрудников на протяжении последних трех лет колеблется в пределах от 5 до 7 человек, по данным на 2021 год численность сотрудников увеличилась на 1 человека, рисунок 2.

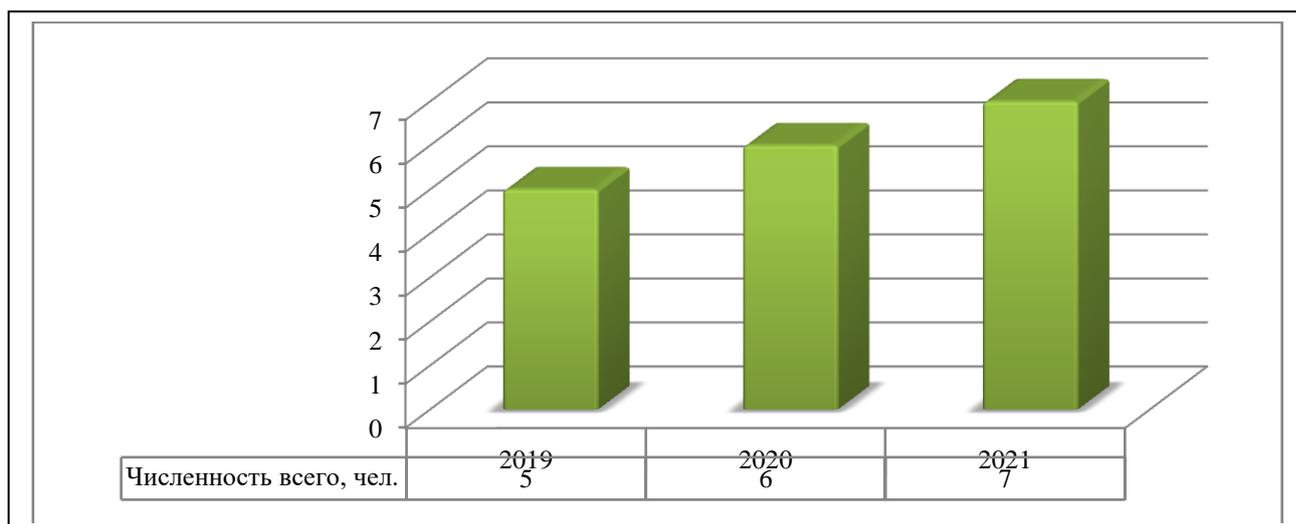


Рисунок 2. Динамика численности работников компании ООО «Гарант-Аудит»

По уровню образования большая часть сотрудников компании имеют высшее образование, их насчитывается более 70,0%, 28,57% приходится на сотрудников со средним специальным образованием, рисунок 3.

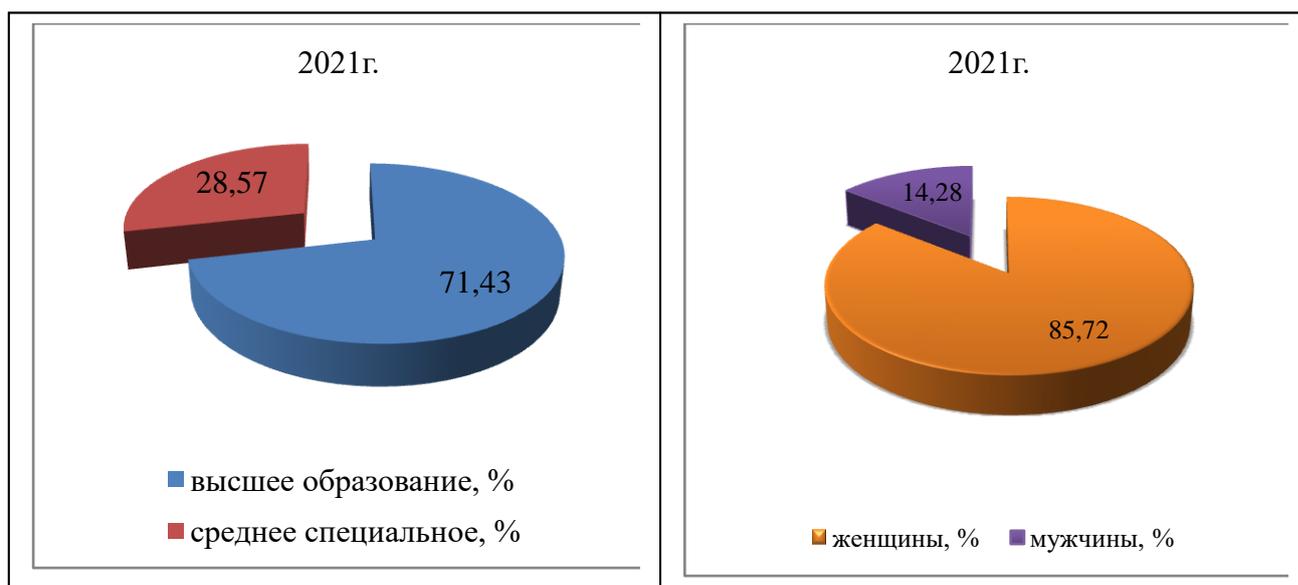


Рисунок 3. Структура работников компании ООО «Гарант-Аудит» по уровню образования и гендерному признаку в 2021 году

По гендерному признаку большинство работающих - женщины, в 2021 году их доля занимала 85,72% от общего количества, небольшой удельный вес занимают мужчины - 14,28%, рисунок 3.

Возглавляет организацию генеральный директор, в его подчинении находится главный бухгалтер, специалист по налогообложению, начальник

отдела финансов. Организационная структура является линейно-функциональной, ее можно представить в виде схемы, рисунок 4.



Рисунок 4. Организационная структура компании ООО «Гарант-Аудит»

Все работники компании ООО «Гарант-Аудит» осуществляют свою деятельность на основании должностных инструкций и Правил техники безопасности. Постоянными клиентами компании являются: ООО «ДАЛЬТ-РАНСКОМ», ООО «ШАТУРА», ООО «ДРУЖБА-ДВ», ООО «АКТИВ-АСС», ООО «ТЕХНОДРАЙВ», ООО «АСБ» и другие.

Предприятие ООО «Гарант-Аудит» самостоятельно ведет бухгалтерскую отчетность, бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах с 2019-2021гг. представлены в Приложении 2. Целью производственной практики является–разработка практических рекомендаций, направленных на совершенствование деятельности ООО «Гарант-Аудит». Для достижения указанной цели, необходимо решить следующие задачи:

1)осуществить сбор необходимой бухгалтерской и финансовой отчетности компании ООО «Гарант-Аудит» за три года;

2)провести анализ данных бухгалтерской отчетности компании ООО «Гарант-Аудит», выявить слабые места;

3)разработать предложения по повышению по повышению финансовых результатов компании ООО «Гарант-Аудит».

Вывод: Выше была рассмотрена характеристика деятельности компании ООО «Гарант-Аудит» и структура управления. Основным видом деятельности является аутсорсинг бухгалтерских услуг, численность компании небольшая и составляет всего 7 человек, структура управления- линейно-функциональная. Организация осуществляет свою деятельность на основании действующего законодательства, самостоятельно ведет бухгалтерскую отчетность. Для того, чтобы дать оценку финансовым показателям, перейдем к следующим кейс-заданиям.

Кейс-задача № 2

Описание ситуации:

Базируясь на общедоступной информации об исследуемой любой коммерческой организации (официальный сайт, данные статистической отчетности), на документах, находящихся в открытом доступе, а также на финансовой и бухгалтерской отчетности коммерческой организации необходимо:

Содержание задания:

Осуществить обработку данных Баланса, проанализировать основные показатели бухгалтерского баланса, заполнить аналитический баланс, провести анализ состава, структуры и динамики статей актива и пассива баланса в динамике за 3 года, выполнить необходимые расчеты.

Решение профессиональной задачи.

По результатам проведенного анализа сформулировать развернутые выводы, дать оценку имущественному положению организации, обосновать и сформулировать предложения по оптимизации структуры баланса.

Решение:

По имеющимся данным бухгалтерской отчетности компании ООО «Гарант-Аудит», представленной в Приложении 2, составим аналитический

баланс, данные оформим в виде таблицы 1(Приложение 3). По имеющимся данным проанализируем состав, динамику и структуру активов и пассивов компании за три года с 2019-2021гг.

За анализируемый период общая сумма капитала предприятия снизилась на 392 тыс. руб. и составила в 2021 году- 135 тыс. руб., замечено, что капитал компании снижается и по сравнению с данными прошлого года на 15,09%, рисунок 5.

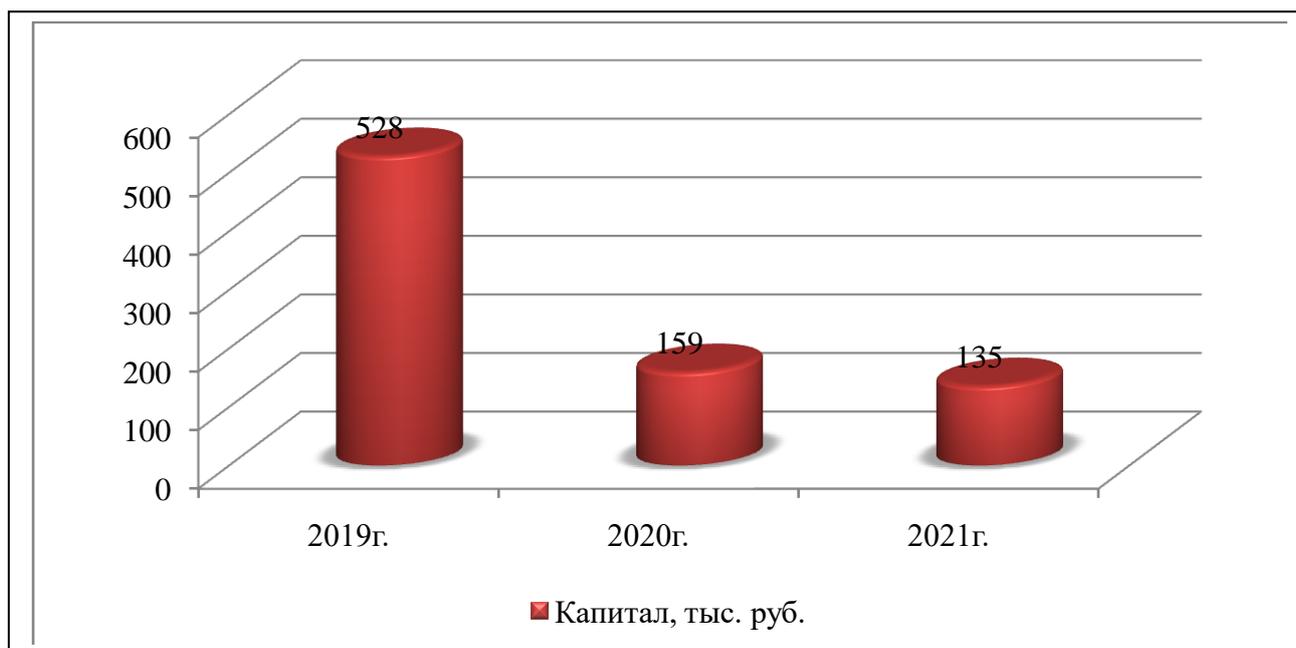


Рисунок 5. Динамика капитала предприятия ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

В структуре активов наибольший удельный вес приходится на оборотные активы, внеоборотный капитал в компании отсутствует. По структуре оборотного капитала в начале анализируемого периода наибольший удельный вес занимали денежные средства и эквиваленты, в 2019 году сумма этих средств составляла 350 тыс. руб., а это занимает 71,96% от общей суммы активов. К 2021 году ситуация в активах изменилась, сумма денежных средств и эквивалентов снизилась до 32 тыс. руб., а это составляет 23,70% от общей суммы активов. Наибольшую долю занимают запасы, на конец анализируемого периода они сформировались на уровне 91 тыс. руб., что составляет 67,41% от общей стоимости активов, рисунок 6.

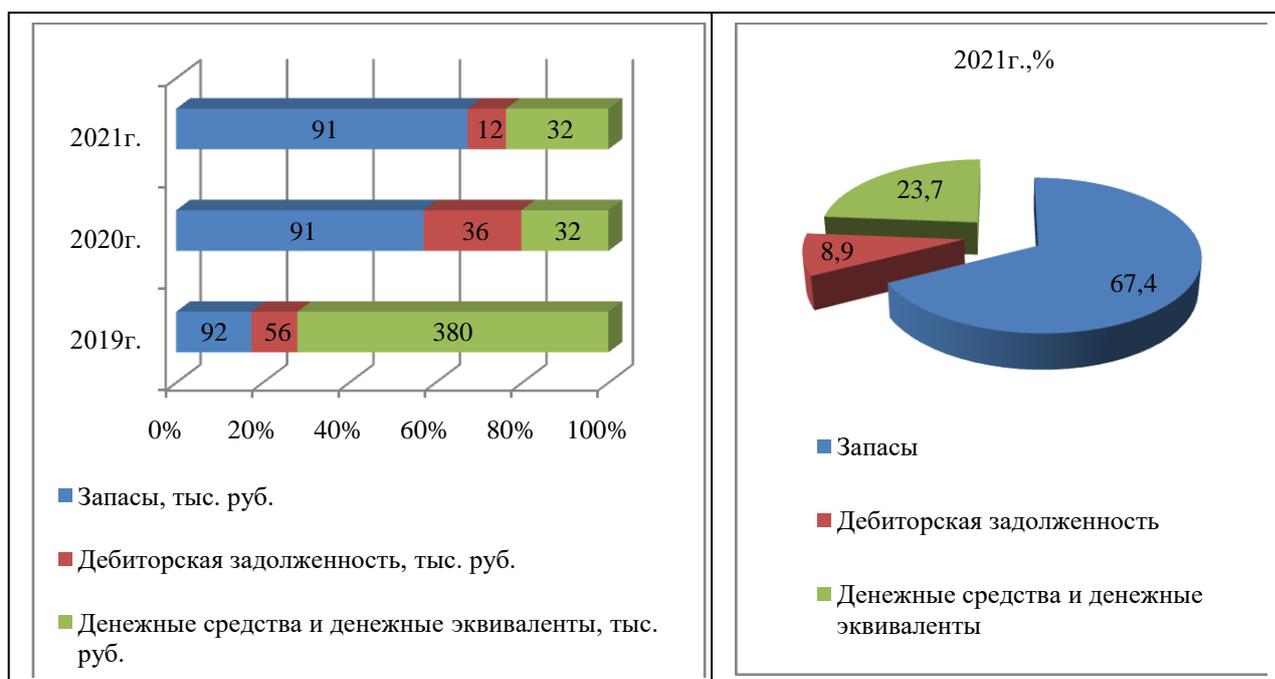


Рисунок 6. Динамика структуры оборотных активов компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

По пассивам предприятия видно, что на протяжении анализируемого периода с 2019-2021гг. в компании отсутствуют долгосрочные обязательства, а краткосрочные обязательства занимают небольшой удельный вес в общей структуре пассивов. В 2021 году заемный капитал составил 29,0 тыс. руб., это занимает 21,48% доли от общей суммы капитала организации, рисунок 7.

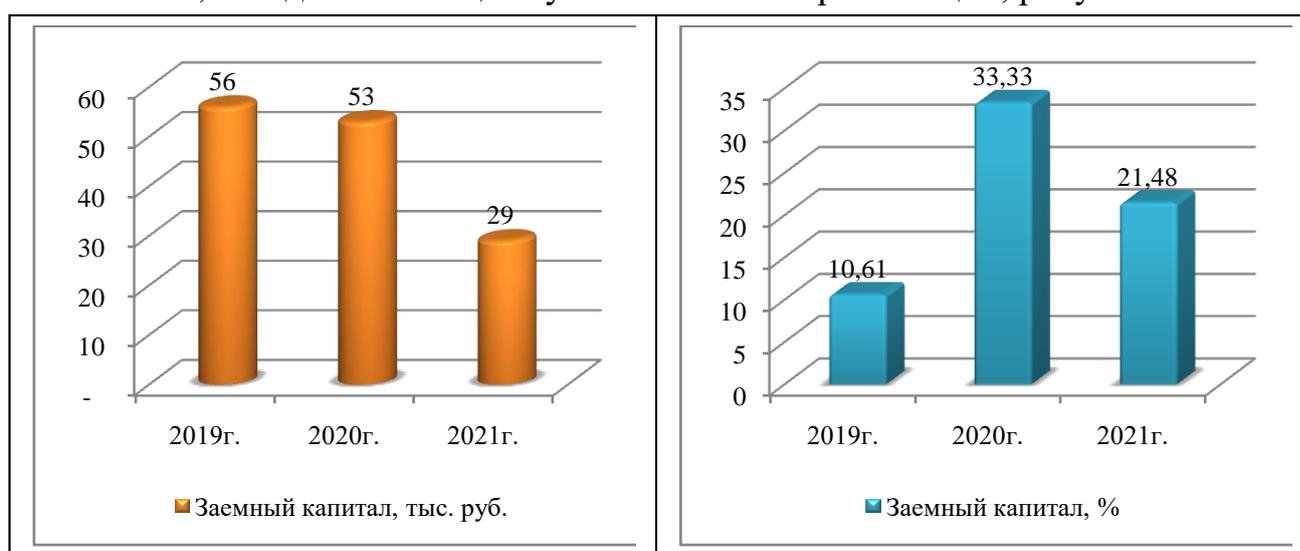


Рисунок 7. Динамика и доля заемных средств компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Доля собственных средств занимает наибольшую долю и в 2021 году составила 78,52%, в стоимостном выражении собственный капитал сформировался на уровне 106 тыс. руб., это ниже начала анализируемого периода на 366,0 тыс. руб. Однако, несмотря на это, компания является финансово независимой, так как баланс организации сформирован в основном за счет собственных источников, это следует оценить положительно, рисунок 8.

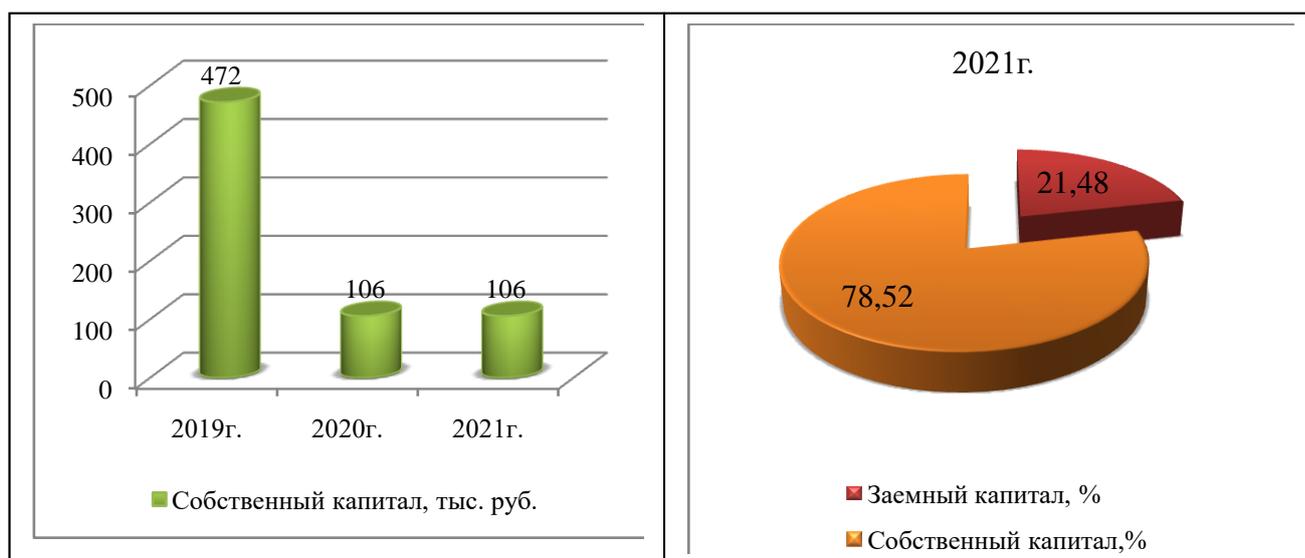


Рисунок 8. Динамика и доля собственного капитала компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Вывод: Итак, выше представленный анализ динамики и структуры капитала компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг. показал, что общая сумма капитала компании направилась в сторону снижения, но в целом компания является независимой, так как почти 80,0% капитала сформировано за счет собственных источников.

Крайне сложно давать какие-либо рекомендации компании по улучшению оптимизации структуры баланса, у которой баланс является почти идеальным по структуре. Однако, небольшая зависимость от внешних источников финансирования все же существует. Для того, чтобы снизить эту зависимость, целесообразно увеличивать доходы компании, которые позволят создать еще больший резерв собственного капитала. Так как компания ООО «Гарант-Аудит» работает на рынке аутсорсинга, но предоставляет в основном

услуги бухгалтерского и аудиторского аутсорсинга, то для увеличения объемов продаж, можно дать рекомендацию по увеличению ассортимента услуг. В данном случае, не меньшей популярностью пользуются услуги кадрового аутсорсинга, аутсорсинг логистики, юридических услуг, бизнес процессов, аналитики бизнеса, маркетинговых услуг и другие. Любые маркетинговые мероприятия, направленные на расширение ассортимента позволяют компании увеличивать выручку, тем самым оказывают положительное влияние на прибыльность и рентабельность. Не менее важными в деятельности компании являются показатели ликвидности и платежеспособности, для того, чтобы провести анализ этих данных перейдем к следующему кейс- заданию.

Кейс-задача № 3

Описание ситуации:

Базируясь на общедоступной информации об исследуемой любой коммерческой организации (официальный сайт, данные статистической отчетности), на документах, находящихся в открытом доступе, а также на финансовой и бухгалтерской отчетности коммерческой организации необходимо:

Содержание задания:

Провести анализ ликвидности и платежеспособности организации, дать оценку ликвидности баланса, рассчитать абсолютные и относительные коэффициенты ликвидности и платежеспособности, проанализировать их в динамике за 3 года

Решение профессиональной задачи.

По результатам проведенного анализа сформулировать развернутые выводы, дать оценку ликвидности и платежеспособности организации, обосновать и сформулировать предложения, направленные на повышение ликвидности и платежеспособности.

Решение:

Анализ ликвидности и платежеспособности предприятия- представляет собой оценку способности компании в установленные сроки погашать имеющиеся финансовые обязательства денежными наличными ресурсами. При этом, ликвидность -означает способность активов при определенных обстоятельствах обращаться в наличность или получить наличные денежные средства для нормальной финансово-хозяйственной деятельности и возмещения обязательств.

Платежеспособность в международной практике означает достаточность ликвидных активов для погашения в любой момент всех своих краткосрочных обязательств перед кредиторами.

Платежеспособность компании определяется наличием в распоряжении ликвидных активов - тех активов, которые в максимально короткие сроки и без существенных потерь могут быть конвертированы в деньги, то есть быть проданными, или сами по себе являются средством платежа (например, переводные векселя).

Основными признаками платежеспособности является наличие у компании в достаточном объеме средств на текущем счете и отсутствие просроченной кредиторской задолженности. Отсюда главный признак финансовой устойчивости - это наличие чистых ликвидных активов.[8]

Для анализа ликвидности и платежеспособности предусмотрена целая система показателей, основными из них являются: коэффициент текущей ликвидности, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами. Понятия данных коэффициентов, формулы расчета и расчет коэффициентов на примере организации ООО «Гарант-Аудит» представлены в Приложении 4.

Представленный расчет показателей ликвидности с 2019-2021гг. показал, что на протяжении анализируемого периода все коэффициенты находятся в пределах нормативных значений. В частности, коэффициент текущей

ликвидности в 2021 году по сравнению с данными на начало анализируемого периода хоть и снизился на 4,77, и составил 4,65, тем не менее он находится в пределах норматива (не менее 2), рисунок 9.

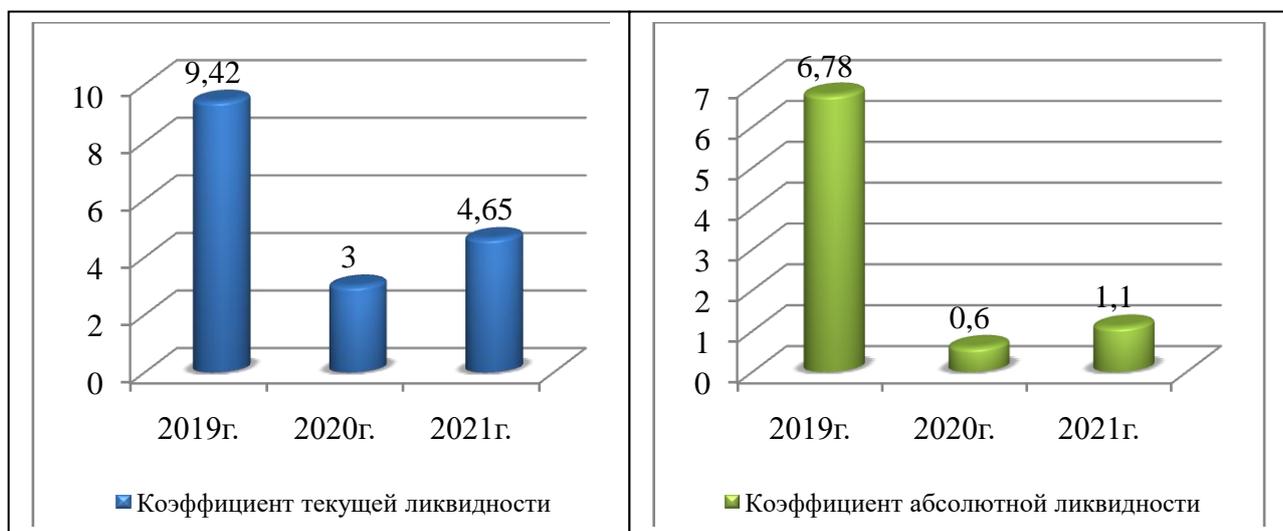


Рисунок 9. Динамика коэффициента текущей и абсолютной ликвидности предприятия ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Коэффициент абсолютной ликвидности также снизил свое значение на 5,68 и составил 1,10. По нормативу показатель находится в пределах рекомендуемых значений, рисунок 9.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами не является исключением и также направился в сторону снижения. В 2021 году значение показателя сформировалось на уровне 0,79, а это ниже на 0,13, чем годом ранее и на 0,1 меньше показателя начала анализируемого периода, рисунок 10. Однако, этот показатель находится в пределах нормативных значений.

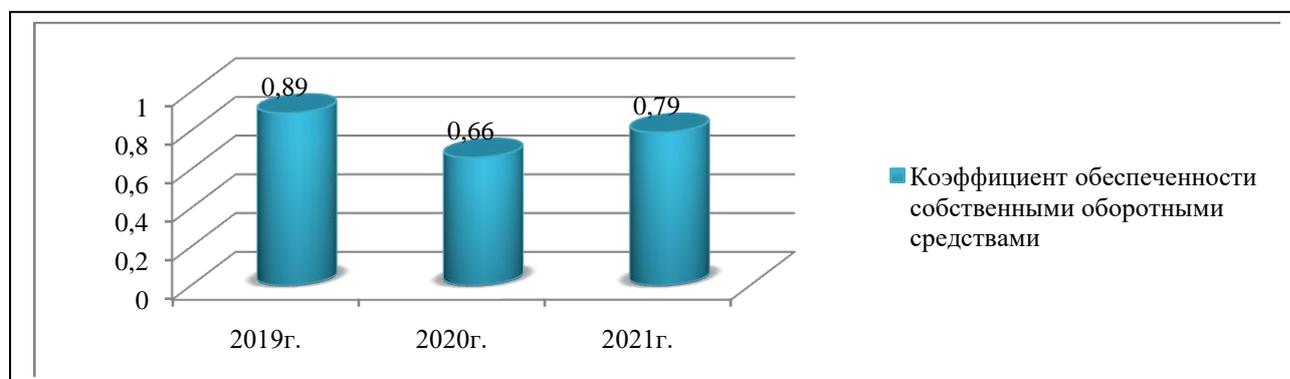


Рисунок 10. Динамика коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами предприятия ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Таким образом, баланс предприятия ООО «Гарант-Аудит» можно назвать ликвидным, однако, для поддержания ликвидности баланса необходимо постоянно совершенствовать коммерческую деятельность компании. При этом, стратегические решения могут иметь различную направленность: увеличение географии рынка, расширение ассортимента услуг, снижение цен, акции, уменьшение дебиторской задолженности и другое.

Так как основным видом деятельности предприятия ООО «Гарант-Аудит» является аутсорсинг бухгалтерских услуг, необходимо изучать перспективы данного рынка и искать пути стабилизации финансовых показателей в данной нише.

В сети Интернет немало различных исследований по развитию той или иной отрасли. Вот одно из них, в ходе исследования, проведенного NeoAnalytics на тему «Российский рынок аутсорсинга бухгалтерских услуг: итоги 2020 г., прогноз до 2023 г.», выяснилось, что в 2020 году совокупный объем рынка аутсорсинга бухгалтерских услуг (включая деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учета, по проведению финансового аудита и по налоговому консультированию) сократился на 6% и составил около 243,4 млрд. руб.

В структуре услуг наибольшим спросом пользуется ведение бухгалтерского и налогового учета (более 70%). Среди остальных услуг – расчет заработной платы, кадровый учет, отчетность по МСФО и РСБУ.

На сегодняшний день официально в России насчитывается более 30 тыс. компаний, занимающихся аутсорсингом бухгалтерского учета. Услугами бухгалтерского аутсорсинга в России пользуются около 1 млн. компаний и индивидуальных предпринимателей.[9]

В целом, российский рынок бухгалтерского аутсорсинга активно развивается и является одним из наиболее перспективных рынков в России. Развитию рынка способствует непосредственно государство с принятием мер по ужесточению контроля за сбором налогов и за хозяйственными операциями

ведения бизнеса. Для выполнения требований компании выбирают специалистов высокого уровня.

Таким образом, перспективы рынка аутсорсинга обещают радужные настроения, а следовательно, на нем можно развиваться. В данном случае, для компании ООО «Гарант-Аудит» можно порекомендовать не только расширение ассортимента услуг аутсорсинга, о которых было написано выше, но и предложить продвижение услуг в сети Интернет. В настоящее время компания работает на рынке города Владивостока и оказывает услуги местному населению. Однако, в организации отсутствует собственный сайт, а также не осуществляется продвижение в сети Интернет. Рынок электронной коммерции является перспективным, поэтому с помощью интернета любая компания может увеличить географию рынка- и оказывать услуги в сети не только в одном регионе, но и в целом по стране.

Вывод: Оценка ликвидности организации ООО «Гарант-Аудит» показала, что компания не плохо чувствует себя на рынке аутсорсинга, баланс можно назвать ликвидным. Более того, еще лучше чувствует себя рынок аутсорсинговых услуг, который в перспективе имеет потенциал роста. Поэтому, для того, чтобы не терять бдительность и постоянно повышать показатели платежеспособности, необходимо принятие сильных управленческих решений, направленных на рост продаж и прибыли организации. С этой целью были предложены мероприятия по увеличению ассортимента аутсорсинговых услуг и географии рынка, с помощью создания собственного сайта и рекламы в сети онлайн. Для того, чтобы более подробно рассмотреть показатели финансовой устойчивости компании, перейдем к следующим кейс-заданиям.

Кейс-задача № 4

Описание ситуации:

Базируясь на общедоступной информации об исследуемой любой коммерческой организации (официальный сайт, данные статистической

отчетности), на документах, находящихся в открытом доступе, а также на финансовой и бухгалтерской отчетности коммерческой организации необходимо:

Содержание задания:

Провести анализ финансовой устойчивости организации, дать оценку независимости организации от заемных источников финансирования, рассчитать и проанализировать в динамике за 3 года относительные коэффициенты финансовой устойчивости, а также излишек или недостаток источников средств для формирования запасов, определить тип финансовой ситуации, к которой относится организация, рассчитать и проанализировать чистые активы организации.

Решение профессиональной задачи.

По результатам проведенного анализа сформулировать развернутые выводы, дать оценку финансовой устойчивости организации, обосновать и сформулировать предложения, направленные на повышение финансовой устойчивости.

Решение:

На основании данных бухгалтерской отчетности предприятия ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг. представленной в Приложении 2, рассчитаем показатели финансовой устойчивости: коэффициент автономии (независимости), коэффициент финансового левериджа, коэффициент маневренности собственных оборотных средств. Понятия данных коэффициентов, формулы расчета и расчет на примере данных анализируемой организации, представлены в Приложении 4.

Представленный расчет коэффициентов финансовой устойчивости на примере ООО «Гарант-Аудит» показал хорошие результаты. В частности, коэффициент автономии (независимости) составил на конец анализируемого периода 0,78, это говорит о том, что компания является финансово

независимой. Так как 78,0% -это собственные источники финансирования. Небольшой удельный вес занимают заемные средства, коэффициент финансового левериджа в 2021 году составил 0,27, рисунок 11.

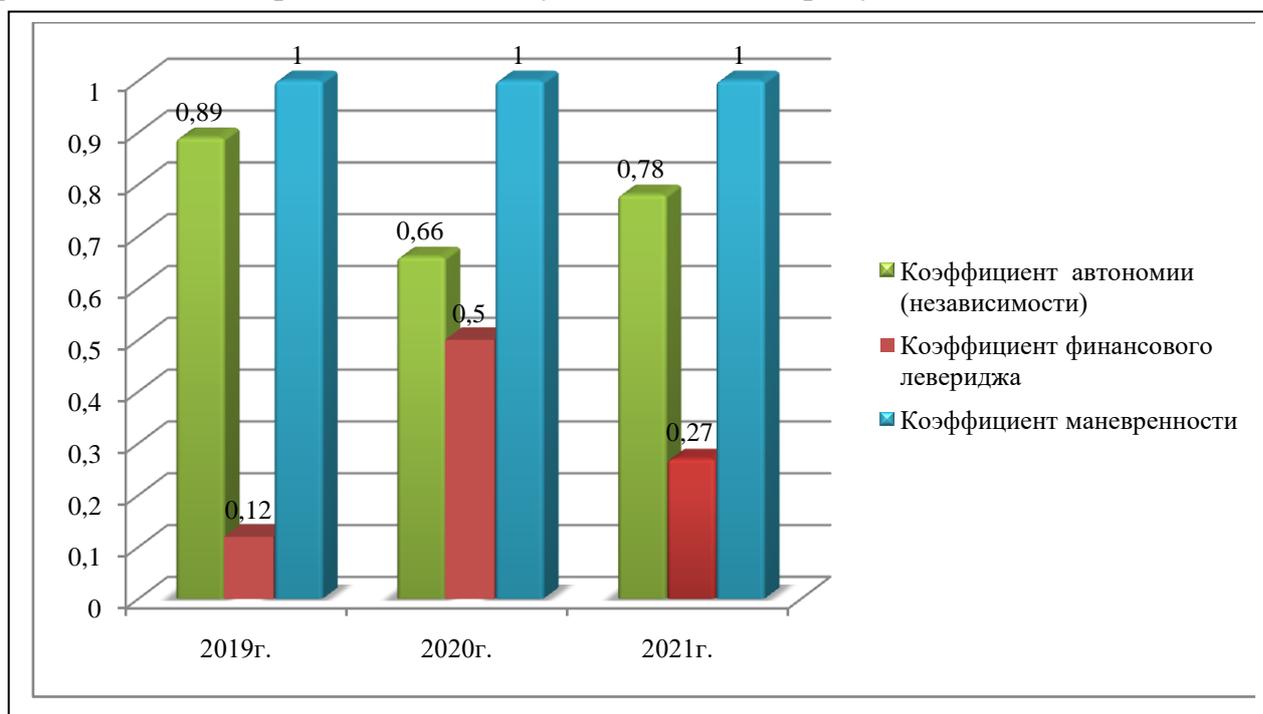


Рисунок 11. Динамика коэффициента автономии, финансового левериджа, маневренности на предприятии ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Коэффициент маневренности собственных оборотных средств- показывает, какими средствами оборотного капитала компания может свободно маневрировать. Норматив данного показателя составляет 0,2 и более, на анализируемом предприятии на протяжении 2019-2021гг. значение данного коэффициента составляет 1,0 и не меняется на протяжении всего периода, рисунок 11.

В целом, компания является финансово устойчивой и независимой от внешних источников финансирования. Коэффициенты финансовой устойчивости находятся в пределах нормативных значений. Однако, в динамике показатели немного направились в сторону снижения, но нельзя это расценивать как существенное изменение финансовой устойчивости. То, что у компании нормальная ситуация с финансовой устойчивостью, подтверждает и тот факт, что имеются чистые активы, хотя и они снизились, в 2021 году сумма

чистых активов составила 106,0 тыс. руб. , это столько же что и годом ранее и на 77,54% ниже показателя начала анализируемого периода, рисунок 12.



Рисунок 12. Динамика чистых активов предприятия ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Небольшая сумма приходится на уставный капитал, который с 2019-2021гг. составляет 10,0 тыс. руб. Отсюда очевидно, что превышение чистых активов над уставным капиталом существенное, в 2021 году показатель сформировался на уровне 96,0 тыс. руб., рисунок 12.

Не менее важным в анализе финансовой устойчивости является определение типа этого показателя. По имеющимся формулам, проведем расчет типа финансовой устойчивости компании, данные оформим в виде Приложения 4.

Согласно трехкомпонентному показателю финансовой устойчивости $M1 = (1, 1, 1)$, баланс предприятия ООО «Гарант-Аудит» относится к абсолютной финансовой устойчивости. То есть это означает высокий уровень платежеспособности, предприятие не зависит от внешних кредиторов (заимодавцев).

Крайне сложно давать рекомендации предприятию по повышению финансовой устойчивости, у которой и так все хорошо. Однако, для того, чтобы не снизить финансовую устойчивость, необходимо осуществлять ежегодный или ежеквартальный пересмотр стратегии компании. В случае ухудшения положения, принимать антикризисные меры, которые позволят не только не допустить банкротства, но и поддерживать конкурентоспособность организа-

ции на занимаемой нише. В продолжении темы исследования, необходимо провести анализ деловой активности (оборачиваемости), прибыльности и рентабельности компании ООО «Гарант-Аудит», для расчета и оценки данных значений, перейдем к следующему кейс- заданию.

Кейс-задача № 5

Описание ситуации:

Базируясь на общедоступной информации об исследуемой любой коммерческой организации (официальный сайт, данные статистической отчетности), на документах, находящимися в открытом доступе, а также на финансовой и бухгалтерской отчетности коммерческой организации необходимо:

Содержание задания:

Провести анализ деловой активности (оборачиваемости) организации, рассчитать и проанализировать в динамике за 2 года коэффициенты оборачиваемости и сроки оборачиваемости активов и источников формирования активов организации. Осуществить обработку данных Отчета о финансовых результатах, проанализировать основные показатели отчета о финансовых результатах, провести анализ состава, структуры и динамики финансовых результатов деятельности организации в динамике за 3 года, выполнить необходимые расчеты, рассчитать абсолютные и относительные отклонения чистой прибыли и ее составляющих, рассчитать и проанализировать показатели рентабельности

Решение профессиональной задачи.

По результатам проведенного анализа сформулировать развернутые выводы, дать оценку деловой активности организации, обосновать и сформулировать предложения по повышению деловой активности, дать оценку экономическому эффекту и экономической эффективности деятельности

организации, обосновать и сформулировать предложения по повышению финансовых результатов.

Решение:

Деловая активность предприятия проявляется, в скорости оборота его средств, а анализ деловой активности заключается в исследовании уровней и динамики коэффициентов оборачиваемости. В настоящее время существует множество коэффициентов деловой активности: коэффициент оборачиваемости активов и оборотных активов, коэффициент оборачиваемости собственного и заемного капитала, коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности. Рассчитаем данные показатели на примере предприятия по формулам, представленными в Приложении 4.

Расчет показал, что в организации ООО «Гарант-Аудит» на протяжении 2019-2021гг. коэффициент оборачиваемости активов и оборотных активов увеличился на 11,63 и составил 13,82, рисунок 13.

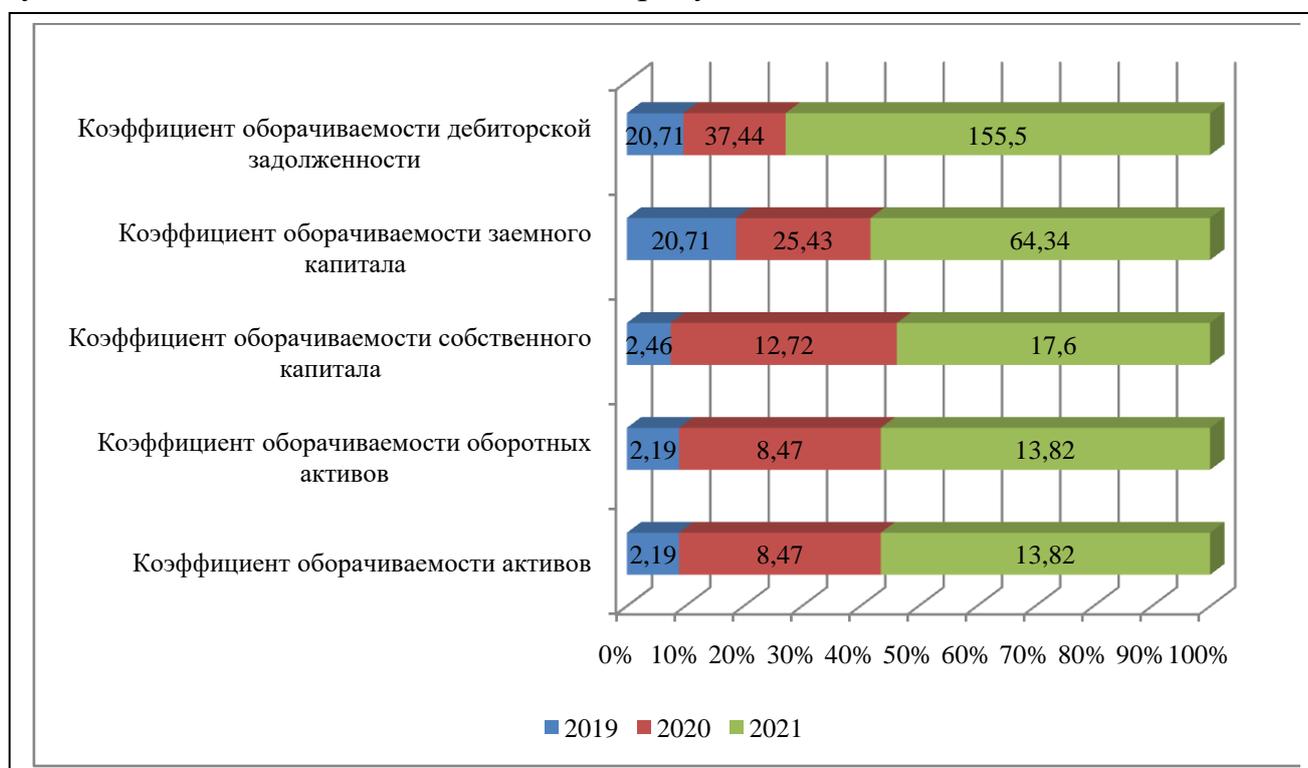


Рисунок 13. Динамика показателей деловой активности компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

На 15,14 произошло увеличение коэффициента оборачиваемости собственного капитала, по данным на 2021год показатель составил 17,60. Больше, чем в два раза произошел рост коэффициента оборачиваемости заемного капитала, который сформировался на уровне 64,34. Не исключением явился и показатель оборачиваемости дебиторской задолженности, он составил 155,5, а это на 134,79 выше, чем в начале анализируемого периода и на 118,06 превышает значение показателя предыдущего года, рисунок 13.

Изменение оборачиваемости активов (ОА) может давать тот или иной экономический эффект. Данный эффект может выражаться в высвобождении свободных денежных средств, вкладываемых в ОА, по причине повышения динамики оборота соответствующих ОА (или же, в свою очередь, в необходимости привлечения дополнительных средств по причине замедления оборота ОА).

Для расчета экономического эффекта используется формула(1):

$$\text{ЭИ} = (\text{СПО1} - \text{СПО2}) \times \text{СВ}(1),$$

где:

ЭИ - эффект от использования ОА;

СПО1 - период оборота ОА за анализируемый период;

СПО2- период оборота ОА за период, предшествующий анализируемому.

СВ - среднедневная выручка в анализируемом периоде.

В данной формуле применяется не коэффициент оборачиваемости активов, а оборачиваемость активов в днях, который рассчитывается отношением 365 дней к коэффициенту оборачиваемости активов. По данным предприятия, коэффициент оборачиваемости в днях с 2019-2021гг. снизился на 140,25 дней и составил 26,41дня, рисунок 14.

Учитывая, что вся выручка за 2021год составила 1866 тыс. руб., то средняя выручка в день будет равна:

$$1866/365=5,11 \text{ тыс. руб.}$$

Рассчитаем экономический эффект:

$$\text{ЭИ} = (\text{СПО1} - \text{СПО2}) \times \text{СВ} = (26,41 - 166,66) \times 5,11 = -716,67 \text{ тыс. руб.}$$

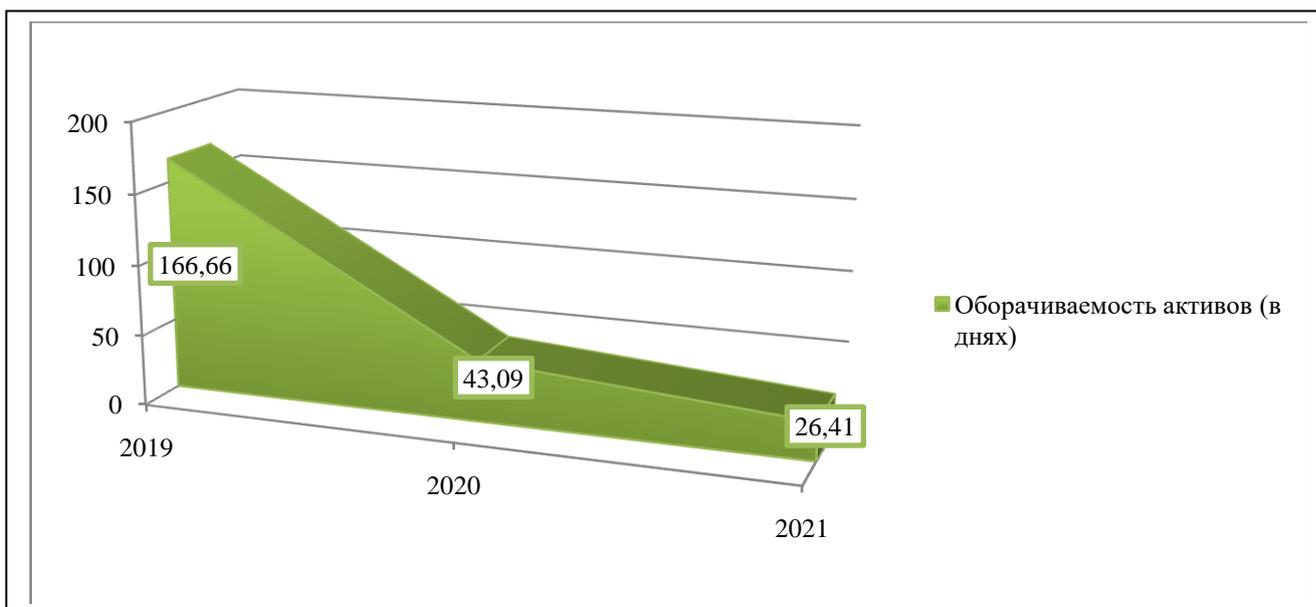


Рисунок 14. Динамика оборачиваемости активов компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021 гг.

Расчет показал, что СПО 1 меньше, чем СПО 2, в связи с этим, ЭИ будет меньше 0, то это означает, что компания смогла высвободить денежные средства по причине повышения динамики хозяйственного применения ОА. Это говорит о положительном развитии бизнеса компании ООО «Гарант-Аудит».

Не менее важными показателями эффективности являются также данные по прибыли и рентабельности. Рассмотрим подробнее. По данным отчета о финансовых результатах, представленных в Приложении 2, видно, что в динамике показатели выручки и прибыли от продаж направляются в сторону роста. В 2021 году выручка компании составила 1866,0 тыс. руб., это на 38,43% больше, чем годом ранее и на 60,86% превышает значение показателя начала анализируемого периода, рисунок 15.

Такие показатели, как себестоимость продаж, управленческие и коммерческие расходы в организации отсутствуют, следовательно, вся сумма выручки является валовой прибылью и прибылью от продаж. Кроме основной деятельности, в организации предусмотрены операционные доходы и расходы, однако с 2019-2021 гг. проценты по получению и прочие доходы отсутствуют, а сумма прочих расходов существенно увеличилась и в 2021 году составила

1524,0 тыс. руб., это в разы выше значения показателей 2019-2020 гг., рисунок 16.

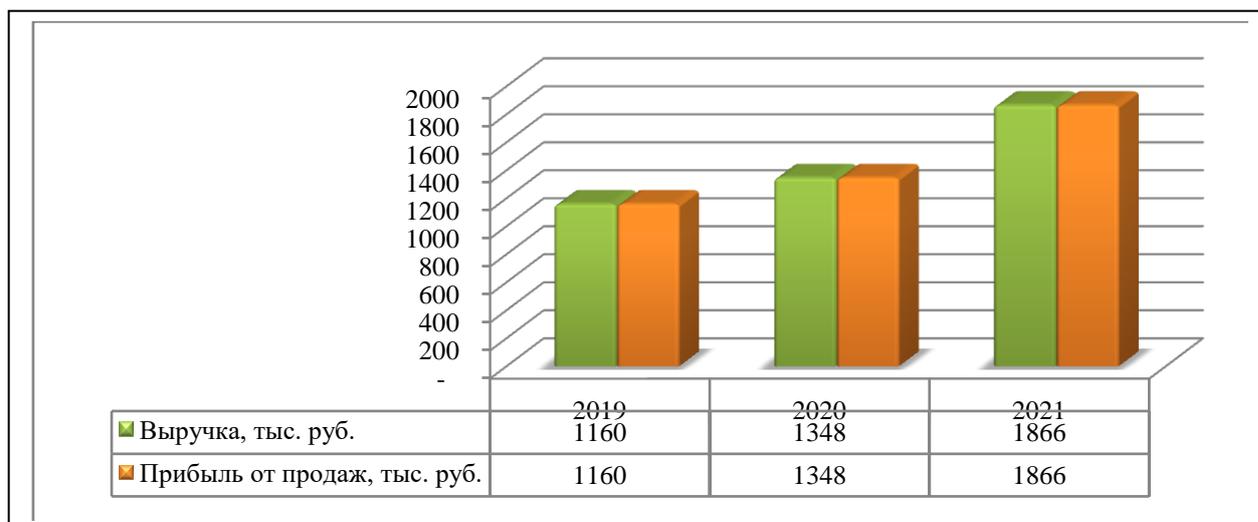


Рисунок 15. Динамика показателей выручки и прибыли от продаж компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021 гг.

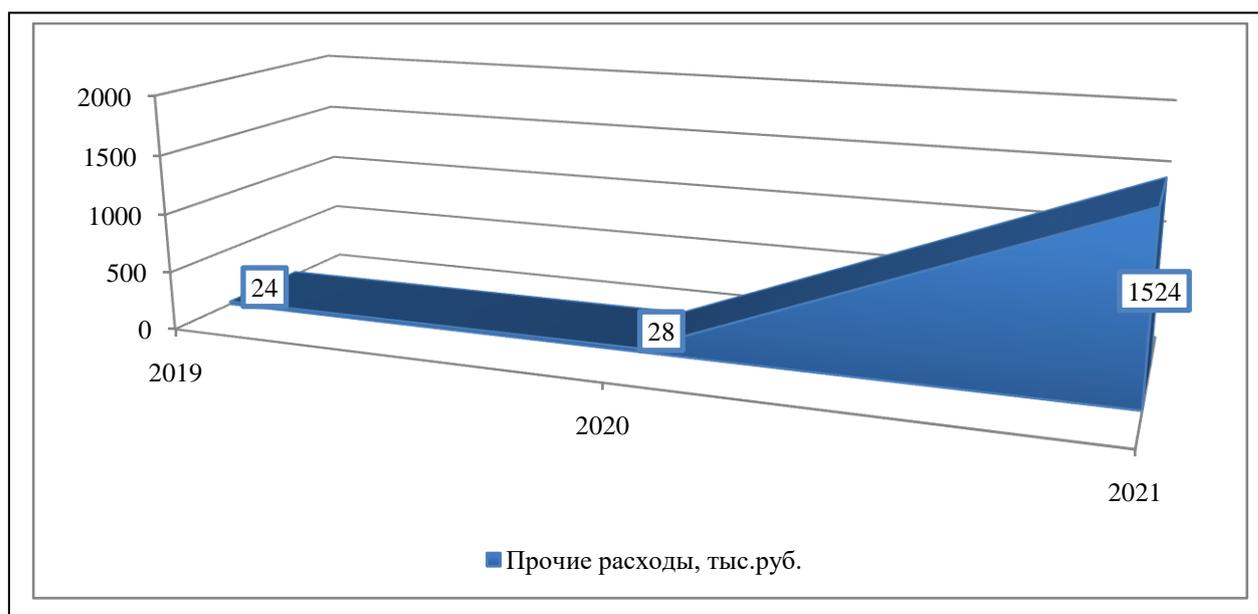


Рисунок 16. Динамика показателей прочих расходов компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021 гг.

В связи с тем, что по операционной деятельности отсутствуют доходы, а расходы только растут, прибыль до налогообложения имеет тенденцию к снижению и в 2021 году составила 342,0 тыс. руб., это на 74,09% ниже, чем годом ранее и на 69,89% меньше показателя начала анализируемого периода, рисунок 17. Другие виды доходов и расходов в компании отсутствуют, следовательно, прибыль до налогообложения является и чистой прибылью.

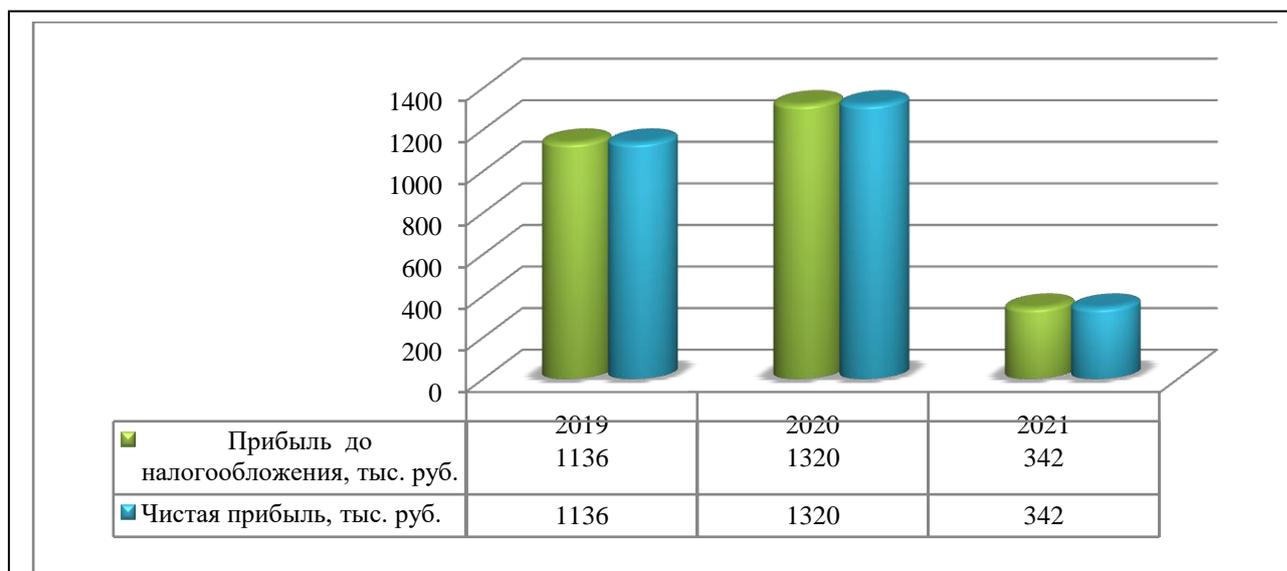


Рисунок 17. Динамика прибыли до налогообложения и чистой прибыли компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

В продолжении темы прибыльности и доходности не менее важными являются показатели рентабельности. Проведем расчет некоторых показателей по формулам, представленным в Приложении 4. Данные расчеты показывают, что на протяжении 2019-2021гг. показатели рентабельности имеют достаточно высокие значения. По рентабельности продаж она и вовсе 100%-ная, рисунок 18.

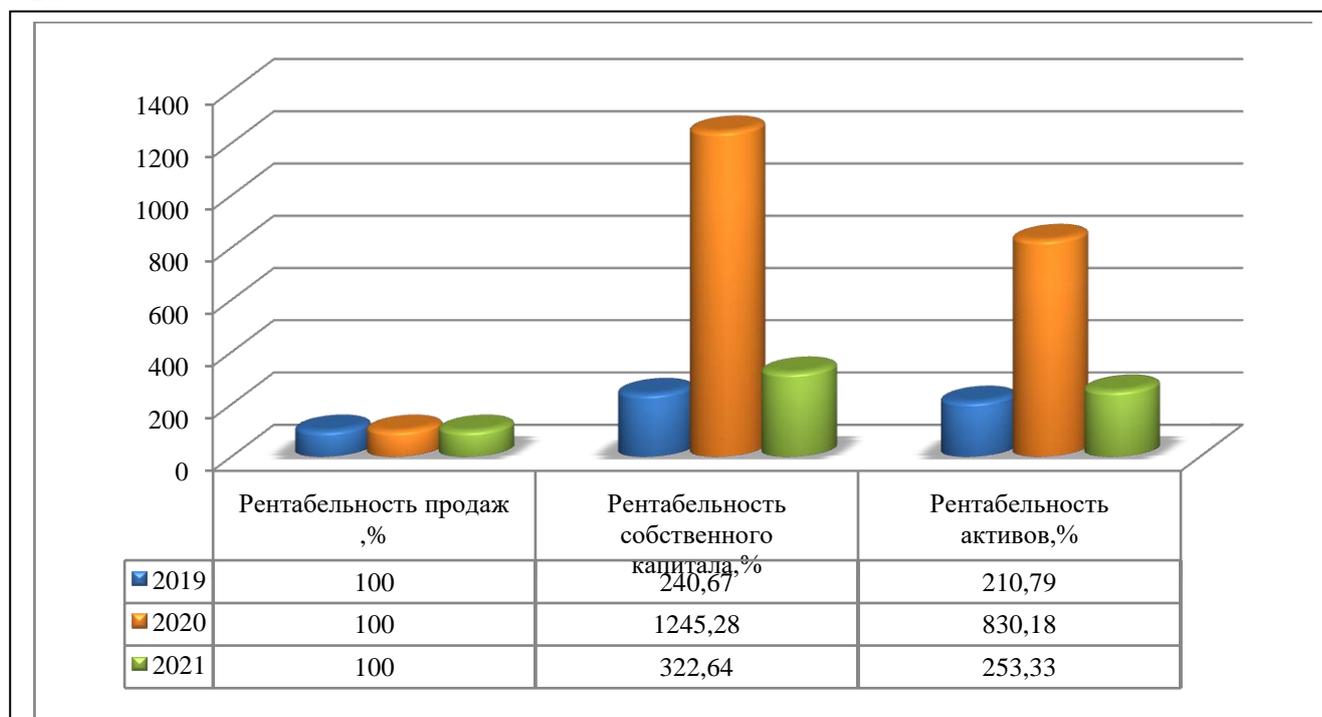


Рисунок 18. Динамика показателей рентабельности компании ООО «Гарант-Аудит» с 2019-2021гг.

Рентабельность собственного капитала в 2021 году увеличилась на 81,97% и составила 322,64 %. Лучшим годом по данному показателю явился 2020г.- самый высокий показатель рентабельности собственного капитала составлял 1245,28%, рисунок 17. Рентабельность активов также была очень высокая в 2020 году и составляла 830,18%. К 2021 году относительно прошлого года этот показатель снизился практически в три раза и составил 253,33%, а за анализируемый период рост произошел на 42,54%, рисунок 18.

Таким образом, в целом деятельность компании можно назвать успешной, по основной деятельности растет как выручка, так и прибыль, увеличение наблюдается и по показателям рентабельности. Хотя лучшим годом по финансовым показателям стоит считать 2020 год.

Для того, чтобы быть впереди планеты всей, любая коммерческая организация должна постоянно совершенствовать существующие стратегии. Выше уже было предложено увеличивать ассортимент услуг по части аутсорсинга, а также продвигать услуги в сети Интернет, тем самым увеличивая географию рынка. Показатели прибыльности по операционной деятельности оставляют желать лучшего. В компании наблюдаются только расходы по операционной деятельности, за счет этого произошло и снижение, как налогооблагаемой прибыли, так и прибыли от продаж. В данном случае можно дать рекомендацию предприятию совершенствовать этот вид деятельности. В частности, необходимо создать доходы от участия в других организациях и прочие доходы.

К доходам от участия в других организациях– относятся доходы, полученные в связи с участием в уставном (акционерном и т.п.) капитале других организаций, а именно: дивиденды, за вычетом удерживаемого налоговым агентом – источником выплаты дивидендов – налога (Письмо Минфина РФ от 19.12.2006 N 07-05-06/302); стоимость имущества, полученного при выходе из общества или при ликвидации организации.[7]

Прочие доходы компании- это любые доходы организации, кроме выручки: арендная плата (для арендодателя); дивиденды; доходы от продажи основных средств; проценты по депозитам, подарки.[6]

В динамике с 2019-2021гг. на предприятии ООО «Гарант-Аудит» было выявлено, что наблюдается рост операционных расходов, по возможности необходимо следить за перерасходом средств и экономией финансовых ресурсов. Отметим, что к прочим расходам относятся: аренда помещения и оборудования, коммунальные платежи: плата за патент; расходы на исследования рынка и рекламу; оплата труда управленцев и рабочих, которые напрямую не участвуют в производстве, например технического директора или бухгалтера. Сюда же относят оплату больничных листов всех сотрудников компании.

Вывод: Таким образом, для повышения финансовых показателей компании ООО «Гарант-Аудит» было предложено совершенствовать основную деятельность за счет увеличения ассортимента аутсорсинговых услуг и географии обслуживания, путем продвижения компании в сети Интернет. Также необходимо улучшать операционную деятельность –путем снижения косвенных расходов и увеличения доходов от участия в других организациях и прочих доходов компании. Все это позволит повысить показатели прибыльности, рентабельности, финансовой устойчивости и деловой активности. Для компании ООО «Гарант-Аудит» это положительно скажется не только на финансовых показателях, но и позволит ей занять наибольшую долю рынка, тем самым повысив конкурентоспособность.

Список использованных источников

1. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / под ред. А.П. Гарнова. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 366 с.
2. Анализ финансовой отчетности: учебник / под ред. М.А. Вахрушиной. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 434 с.
3. Абдукаримов, И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учеб. пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 214 с.
4. Анализ платежеспособности и ликвидности[Электронная версия] [Ресурс:<https://biznes-prost.ru/analiz-platezhеспособности-i-likvidности.html>]
5. Анализ российского рынка аутсорсинга бухгалтерских услуг: итоги 2020 г., прогноз до 2023 г. [Электронная версия] [Ресурс: <https://marketing.rbc.ru/articles/12281/?ysclid=17rsidwoaq28948774>];
6. Виды доходов и расходов [Электронная версия][Ресурс: <https://www.klerk.ru/blogs/moedelo/505525/>];
7. Какие доходы и расходы называют прочими и за что[Электронная версия][Ресурс: <https://www.glavbukh.ru/art/386546-i-t-d-i-t-p-kakie-dohody-i-rashody-nazyvayut-prochimi-i-za-chto?ysclid=17tbd44q2157467715>];
8. Ликвидность и платежеспособность как компоненты финансового анализа [Электронная версия][Ресурс: https://discovered.com.ua/finance_analysis/likvidnost-i-platezhеспособnost-kak-komponenty-finansovogo-analiza/];
9. Состояние рынка аутсорсинга в России и в мире [<https://1c-wiseadvice.ru/company/blog/sostoyanie-rynka-autsorsinga-v-rossii-i-v-mire/?ysclid=17rsc31bx611690440>];
10. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов / И. Ю. Евстафьева [и др.] ; под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 337 с.

Приложения

**Помощь студентам
онлайн! Без посредников!
Без предоплаты!
<http://diplomstudent.net/>**

