



**Помощь студентам  
онлайн! Без посредников!  
Без предоплаты!  
<http://diplomstudent.net/>**

Тема работы «Разработка направлений по стабилизации финансового состояния ООО «Сибалк»

**Аналитическая глава ВКР: Анализ финансового состояния и  
характеристики компании ООО «Сибалк»:**

2.1 Краткая характеристика Общества с ограниченной ответственностью «Сибалк»

2.2 Производственно-техническая база предприятия и организационная структура ООО «Сибалк»

2.3 Характеристика кадрового состава предприятия

2.4 Технология выполнения перевозочного процесса

2.5 Анализ основных технико-экономических показателей

2.6 Анализ бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах

2.7 Анализ ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия

2.8 Анализ деловой активности и рентабельности предприятия. Прогноз банкротства

## 2.1 Краткая характеристика Общества с ограниченной ответственностью «Сибалк»

ООО «Сибалк» - небольшая, динамично развивающаяся на российском рынке транспортная компания. За время деятельности, компания зарекомендовала себя как надежный партнер в сфере грузоперевозок, подтверждением тому служат долгосрочные отношения со многими клиентами.

Находится ООО «Сибалк» по адресу: город Омск, улица 31-я Рабочая, 1А.

Общество с ограниченной ответственностью «Сибалк» создано 6 февраля 2002 года. Основным видом деятельности общества являются перевозки грузов на коммерческой основе средним транспортном по Омску и Омской области и междугородние перевозки грузовыми автомобилями марки «Scania».

Учредительными документами общества с ограниченной ответственностью являются:

- учредительный договор, подписанный его учредителями,
- утвержденный устав общества.

Уставный капитал общества с ограниченной ответственностью составляется из вкладов его участников и определяет минимальный размер имущества общества, гарантирующего интересы его кредиторов, в соответствии с Законом об обществе с ограниченной ответственностью.

Единоличным исполнительным органом Общества является Генеральный директор.

Свою деятельность ООО «Сибалк» осуществляет на основании Устава.

ООО «Сибалк» является небольшой транспортной компанией, однако во главе ее стоят профессионалы, квалифицированный персонал, экономисты и менеджеры, водители, экспедиторы, получившие специальное образование и имеющие большой опыт работы.

Предметами деятельности ООО «Сибалк» являются:

- организация перевозок грузов,
- транспортная обработка грузов,

- погрузочно – разгрузочные работы
- техническое обслуживание, ремонт, реконструкция автотранспортных средств.

Основной деятельностью ООО «Сибалк» является организация перевозок грузов (ОКВЭД 63.40), к которой относится:

- транспортно - экспедиционное обслуживание грузов;
- прием групповых и индивидуальных партий груза (включая подбор грузов и группировку партий груза);
- подготовку транспортной документации;
- операции по транспортной обработке грузов, т.е. временное упаковывание с целью предохранения во время перевозки, распаковывание, взвешивание грузов и т.п.

Дополнительные виды деятельности предприятия включают в себя:

- Техническое обслуживание и ремонт легковых автомобилей.
- Техническое обслуживание и ремонт прочих автотранспортных средств.
- Эксплуатация гаражей, стоянок для автотранспортных средств, велосипедов и т.п..
- Сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества.

В состав материально технической базы входят помещения по стоянке автотранспорта предприятия и зоны, производственные участки, склады, а также технические помещения.

ООО «Сибалк» выполняет перевозки грузов на автомобилях марок: «ГАЗ», «ЗИЛ», «КАМАЗ», «Scania». Все автомобили ООО «Сибалк» являются собственными «Scania». Количество технических обслуживаний определено из расчета годового пробега и утвержденных нормативов и корректирующих коэффициентов, согласно Положения о техническом обслуживании и ремонте подвижного состава автомобильного транспорта.

## 2.2 Производственно-техническая база предприятия и организационная структура ООО «Сибалк»

Под производственно технической базой автомобильного транспорта понимается совокупность зданий, сооружений, оборудования и оснастки на территории ООО «Сибалк», взаимосвязанных между собой в соответствии с определенными организационно-технологическими принципами, и предназначенных для хранения, технического обслуживания и ремонта подвижного состава, а также для создания необходимых условий работы персонала.

Основой производственно-технической базы любой автотранспортной организации являются основные производственные фонды, состоящие из активной части (подвижной состав) и пассивной части (здания, сооружения, производственное оборудование, инвентарь и т.п.).

Данные о списочном количестве подвижного состава, которым располагает ООО «Сибалк» представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Структура подвижного состава в Сибалк» за 2013 год

Вид АТС	Год выпуска	Грузоподъемность, т.	Балансовая стоимость, руб.
1	2	3	4
Автопогрузчик MITSUBISHI FG 25 T	2004	2,5	383 389,83
Автопогрузчик NISSAN EBT-P1F2	2011	2,5	699 152,54
Снегоход Polaris 600 Widetrek IQ	2012	-	400 000
Трактор «Беларусь 82,1»	2012	3,2	620 000
LADA PRIORA 217030	2009	-	290 000
SCANIA R114 LA	2000	25	1 122 085, 08
SCANIA R114 LA	1999	25	1 122 085, 08
ГАЗ 32213	2007	1,5	266 119,74
ЗИЛ 474100	2003	6	175 000,47
Nissan Primera 1.6 Comfort	2006	-	500 000
Лексус RX-350	2007	-	900 000
Форд Мондео	2013	-	981 525,42
BMW X6 xDrive35i	2012	-	2 200 000
Codilac GMT926	2012	-	2 100 000
HONDA ACCORD	2012	-	700 000
ГАЗ-4732-0000011	2012	5	265 579,37
ГАЗ-ЛУИДОР-3010 0А	2012	2,6	433 008,47

Продолжение таблицы 4

ГАЗ-ЛУИДОР-3010 0А	2012	2,6	433 008,47
ГАЗ 322153	2013	1,2	579 323,67
SCANIA G420LA	2011	20	2 211 382,39
SCANIA G400LA	2012	20	2 212 382,39
SCANIA G400LA	2012	20	2 212 382,39
SCANIA G400LA	2012	20	2 212 382,39
SCANIA R114 LA	2000	25	2 012 161,06
SCANIA R114 LA	1999	25	2 005 215,19
ГАЗ-27901	2008	5	358 356,20
ГАЗ-28181	2007	4	265 579,37
ГАЗ-28181	2007	4	265 579,37
ГАЗ-3309	2005	4,5	305 690, 65
ГАЗ-4732	2010	7,4	230 900,00
ГАЗ-578802	2011	4,5	300 000,00
ГАЗ-27901	2006	5	377 805,30
ГАЗ-27901	2007	5	365 254,24
ГАЗ-27901	2007	5	365 254,24
ГАЗ-27901	2006	5	377 805,30
ГАЗ-3302	2007	1,5	449 450,95
ГАЗ-3302	2002	1,5	400 215,15
ГАЗ-330210	2000	3,5	620 602,19
ГАЗ-33073	1998	4,5	520 638,47
ЗИЛ ВAW Феникс ВJ1044P4L5Y	2007	3,5	305 584,75
ЗИЛ АФ 77В1ВJ (FOTON)	2007	3	393 390,83
ЗИЛ-4331	1990	6	215 323,90
КАВЗ-3976	1991	2	420 988, 65
Камаз 53212	1982	10	340 500,00
Камаз 53212	1983	10	340 500,00
Камаз 53212	1995	10	340 500,00
Камаз 55102	1982	7	200 000,00
ИТОГО: 47	-	-	32 947 339,13

Таким образом, на балансе предприятия 47 автомобилей, из них непосредственно в производственном процессе участвуют 35 автомобилей, остальные используются для служебных целей.

Грузовые машины используются для перевозки сырья, запасных частей и в других целях. Автомобилями марки «ГАЗ», «ЗИЛ», «МАЗ», «Камаз» выполняются грузоперевозки по городу Омску и Омской области, автомобилями марки «SCANIA» - междугородние грузоперевозки.

Легковые автомобили в основном служат для служебных целей: перевозки почты, секретных бумаг, а также обслуживают директорат. Для погрузки груза используют автопогрузчики NISSAN EBT-P1F2 и MITSUBISHI FG 25 T. Автобус КАВЗ-3976 используют для доставки сотрудников на предприятие.

Основной работой является перевозка грузов, специфика которой заключается в том, что ее осуществление совпадает с производственными целями, в результате чего не может быть задержек при доставке материалов и комплектующих.

Стоимость перевозки груза автомобильным транспортом добавляется к стоимости оказания услуг путем включения затрат на себестоимость. На перемещение затрачивается живой труд работников, занятых на автомобильном транспорте, и общественный труд, воплощенный в подвижном составе и предметах труда.

Политика руководства предприятия направлена на расширение парка собственных автомобилей, но финансовые возможности предприятия не позволяют приобрести необходимое количество транспортных средств.

Срок эксплуатации некоторых автомобилей значителен. Кроме того, приобретались новые автомобили. Многие автомобили требуют капитального ремонта. Средний возраст автомобилей, состоящих на балансе предприятия можно проследить в таблице 5.

Таблица 5 – Группировка транспортных средств по времени пребывания их в эксплуатации по состоянию на 31.12.2013 г. в ООО «Сибалк»

Пребывающие в эксплуатации	Число единиц автомобилей	Удельный вес в общем количестве, %
До 2 лет включительно	12	26,00
Свыше 2 до 5 лет включительно	6	13,00
Свыше 5 лет до 8 лет включительно	13	27,50
Свыше 8 лет до 10 лет включительно	3	6,00
Свыше 10 лет	13	27,50
Итого	47	100,00

По данным таблицы 5 можно сказать, что на транспортные средства от 5 до 8 лет и свыше 10 лет приходится по 27,50 % от общего числа единиц транспортных средств (то есть третья часть). Следовательно, можно сказать, что за счет большого количества изношенных автомобилей предприятие тратит больше расходов на топливо, ремонт и иные расходы. Руководству организации следует предпринять решения по поводу данных основных средств – ликвидации (списание), продажа, либо модернизация (при возможности). Легковые автомобили сравнительно моложе, грузовые – требуют капремонта или замены.

Структура организации отражает сложившееся в организации выделение отдельных подразделений, связи между этими подразделениями и объединение подразделений в единое целое. Организационная структура ООО «Сибалк» представлена на рисунке 1 (ПРИЛОЖЕНИЕ А). Структурные подразделения иерархически увязаны и находятся в постоянном производственном взаимодействии.

### 2.3 Характеристика кадрового состава предприятия

Кадровый состав ООО «Сибалк» - это основной штатный состав работников предприятия, выполняющих различные производственно-хозяйственные функции. Кадровый состав характеризуется, прежде всего, своей численностью, которая определяется характером, масштабами, сложностью, трудоемкостью производственных процессов, степенью их механизации, автоматизации, компьютеризации рабочих мест и в целом предприятия.

Общее количество работающих на предприятии составляет 96 человек:

- Специалистов высшего и среднего звена 28;
- Водителей 57
- Другие рабочие 11

Все отделы и службы ООО «Сибалк» осуществляют свою деятельность в тесном взаимодействии и под руководством директора.

Характеристику персонала предприятия нагляднее всего можно представить с помощью диаграмм. Основные направления характеристики: по полу, образованию, стажу и возрасту (рисунок 2, 3, 4).

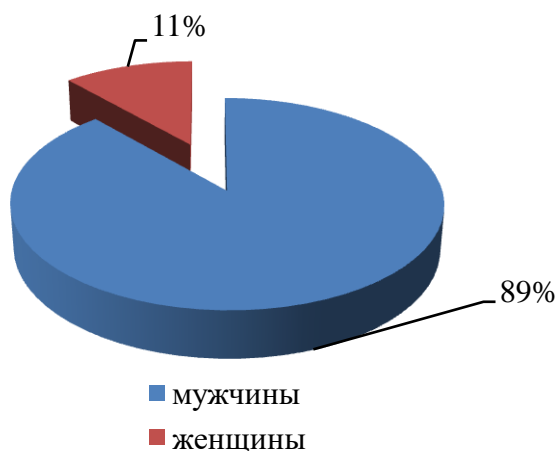


Рисунок 2 - Сравнение персонала организации по полу

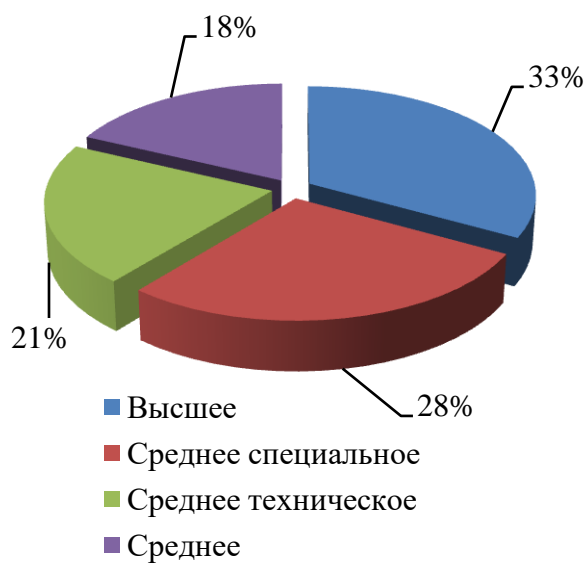


Рисунок 3 - Сравнение персонала организации по образованию



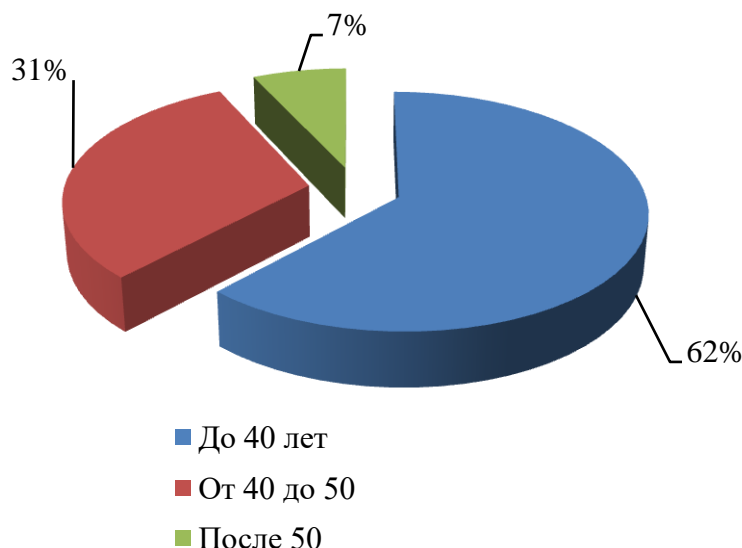


Рисунок 4 - Сравнение персонала организации по возрасту

Вывод: в основном коллектив предприятия состоит из мужчин с высшим и средне-специальным образованием, с возрастом до 40 лет.

#### 2.4 Технология выполнения перевозочного процесса

На предприятии применяется стандартная технология выполнения перевозочного процесса, соответствующая технологиям, применяемым на других аналогичных предприятиях. Но каждое предприятие, имеет свой секрет или какое то отличие, которое обеспечивает более эффективное использование транспортных средств и которое является преимуществом перед конкурентами.

Стандартная технология предполагает выполнение следующих действий, перед тем как приступить к непосредственному выполнению перевозки:

- заключение договора на перевозку с указанием условий выполнения перевозки, обязанностей и ответственности каждой из сторон (Приложение Б);
- определяется оптимальный маршрут перевозки (оптимальный в плане кратчайшего расстояния, допустимых норм нагрузки на дорожное полотно и допустимых скоростей движения);

- выбирается оптимальный подвижной состав в плане грузоподъемности, технической исправности, соответствия виду перевозимого груза (Приложение В);
- рассчитывается примерная смета расходов, которая оглашается заказчику;
- запрашиваются необходимые документы на груз у грузоотправителя.

Собрав всю необходимую информацию о грузе, транспортном средстве и маршруте определяется водитель, который будет осуществлять перевозку, он проходит инструктаж по плану выполнения перевозки (сроки выполнения, маршрут, пересекаемые посты и др.). Такова в принципе стандартная технология перевозочного процесса.

## 2.5 Анализ основных технико-экономических показателей

Для получения наиболее полного представления о масштабах деятельности анализируемого предприятия, об основных характеристиках его деятельности необходимо рассмотреть основные показатели деятельности компании. Основные технико-экономические показатели деятельности ООО «Сибалк» приведены в таблице 6.

Таблица 6 - Основные показатели деятельности ООО «Сибалк» за 2012-2013гг. (тыс.руб.)

Наименование показателя	2012 год	2013 год	Темп роста, %
Выручка от реализации услуг, тыс.руб.	24553	59777	243,46
Себестоимость проданных услуг, тыс.руб.	-33721	-56012	166,10
Валовая прибыль, тыс.руб.	-9168	3765	-41,07
Коммерческие расходы, тыс.руб.	-	-691	-
Прибыль (убыток) от продаж, тыс.руб.	-9168	3074	-33,53
Прочие доходы, тыс.руб.	643	8779	1365,32
Чистая прибыль, тыс.руб.	-10424	7600	-72,91
Численность, чел.	92	96	104,35
Дебиторская задолженность, тыс.руб.	8161	7833	95,98
Кредиторская задолженность, тыс.руб.	1817	2207	121,46

Из таблицы 6 видно, что: выручка предприятия к 2013 году возросла на 5224тыс.руб., но вместе с выручкой возросла и себестоимость.

Численность в 2013 году увеличилась по сравнению с прошлым годом на 4 человека. За время работы предприятия значительно увеличилась сумма кредиторской задолженности - на 390 тыс.руб. Наибольшие статьи – задолженность бюджету, дебиторам и перед персоналом организации.

Далее рассмотрим анализ использования трудовых ресурсов данного предприятия:

Трудовые ресурсы – та часть населения, которая обладает необходимыми физическими данными, знаниями и навыками труда в определенной отрасли. Достаточная обеспеченность предприятия нужными трудовыми ресурсами, их рациональное использование, высокий уровень производительности труда имеют большой значение не только для предприятий, занимающихся непосредственно выпуском продукции, но и для сферы услуг.

Основными задачами анализа являются:

- изучение и оценка обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами в целом, а также по категориям и профессиям;
- определение и изучение показателей текучести кадров;
- выявление резервов человеческого капитала, более полного и эффективного его использования.

Обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами определяется сравнением фактического количества работников с плановой потребностью. На анализируемом предприятии, согласно структуре и штатному расписанию, плановая потребность в персонале на 2013 год составляет 96 человек. В 2012 году фактическая среднесписочная численность персонала составила 94 человека.

В качестве одного из показателей, отражающих эффективность использования трудовых ресурсов, рассчитана производительность труда – отношении выручки от реализации к средней численности работников ООО «Сибалк».

Ниже на рисунке 5 представлена динамика данного показателя за весь рассматриваемый период.



Рисунок 5 – Динамика производительности труда на ООО «Сибалк» за 2012-2013 года.

Производительность труда за последний год составила 622 тыс. руб./чел., что намного (на 135,6%) превышает значение производительности труда за 2012 год.

## 2.6 Анализ бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах

На основании данных бухгалтерской финансовой отчетности ООО «Сибалк» за 2013 год проведем анализ структуры и динамики активов и пассивов предприятия (таблица 8,9), также вертикальный и горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах (таблица 10), а также оценку стоимости чистых активов (таблица 11).

По данным таблицы 8 «Анализ структуры и динамики активов ООО «Сибалк» можно отметить следующее. Стоимость имущества исследуемого предприятия выросла за период с 31.12.2011 по 31.12.2013 на 21 353 тыс. руб. Темп прироста за тот же период составил +57,68 %. Рост стоимости имущества объясняется ростом внеоборотных активов на 11 959 тыс. руб. и оборотных средств на 9 394 тыс. руб. (а именно возросли: основные средства на 11 959 тыс. руб., денежные средства и денежные эквиваленты на 6 394 тыс. руб., дебиторская задолженность на 3 048 тыс. руб.)

Анализируя структуру активов следует отметить, что в имуществе предприятия в каждом из периодов преобладают внеоборотные активы. На долю внеоборотных активов на начало 2012 года приходилось 84,47 %, на конец 2012 года – 75,77 %, на конец 2013 года – 74,05 %. В свою очередь доля оборотных средств в валюте баланса на начало 2012 года составляла 15,53 %, на конец 2012 года – 24,23 %, на конец 2013 года – 25,95 %.

Данные таблицы 9 «Анализ структуры и динамики пассивов ООО «Сибалк» говорят о том, что на протяжении трех финансовых лет исследуемое предприятие убыточное, что подтверждается минусовыми показателями строки 1370 «Непокрытый убыток». Источники имущества предприятия выросли за период с 31.12.2011 по 31.12.2012 на 897 тыс. руб., за период с 31.12.2011 по 31.12.2013 на 21 353 тыс. руб. Рост источников имущества происходит в основном за счет роста показателя «Долгосрочные обязательства» - на 23 558 тыс. руб. и за счет роста краткосрочных обязательств на 618 тыс. руб. В структуре пассивов предприятия – основной удельный вес приходится на долгосрочные обязательства, так на начало 2012 года их доля составляет 137,44 %, на конец 2012 года – 163,45 %, на конец 2013

года – 27,53 %. Доля краткосрочных обязательств в источниках имущества на начало 2012 года составляла 4,29 %, на конец 2012 года – 4,79 %, на конец 2013 года – 3,78 %. Удельный вес показателя «Капитала и резервов» получился по расчетам отрицательным, следовательно, в итоге баланса данный показатель не участвует. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что предприятие полностью финансируется за счет долгосрочных и краткосрочных источников.

Среди отрицательно изменившихся статей баланса можно выделить «запасы» в активе и «нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» в пассиве (-78 тыс. руб. и -2 823 тыс. руб. соответственно).

На последний день анализируемого периода (31.12.2013) значение собственного капитала составило -18 274,0 тыс. руб. За анализируемый период (31.12.11–31.12.13) изменение собственного капитала составило -2 823,0 тыс. руб.

Таблица 8 – Анализ структуры и динамики активов ООО «Сибалк»

Показатель	Код строки	Сумма, тыс. руб.			Абсолютное отклонение (+,-) тыс. руб.		Доля актива, %			Отклонение доли, %		Темп прироста (+,-), %	
		На начало 2012 года	На конец 2012 года	На конец 2013 года	Конец 2012 года от начала 2012 года	Конец 2013 от начала 2012 года	На начало 2012 года	На конец 2012 года	На конец 2013 года	Конец 2012 года от начала 2012 года	Конец 2013 от начала 2012 года	Конец 2012 года от начала 2012 года	Конец 2013 от начала 2012 года
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
<b>1.ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>													
Основные средства	1130	21 269	18 729	33 228	-2 540	+11 959	57,45	49,39	56,92	-8,06	-0,53	-11,94	+56,23
Финансовые вложения	1170	10 000	10 000	10 000	-	-	27,01	26,37	17,13	-0,64	-9,88	-	-
Итого по разделу 1	1100	31 269	28 729	43 228	-2 540	+ 11 959	84,47	75,77	74,05	-8,70	-10,42	-8,12	+38,25
<b>2.ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>													
Запасы	1210	616	576	538	-40	-78	1,66	1,52	0,92	-0,14	-0,74	-6,49	+12,66
Дебиторская задолженность	1230	4 785	8 161	7 833	+3 376	+3 048	12,93	21,52	13,42	+8,59	+0,49	+70,55	+63,70
Финансовые вложения	1240	(66)	(66)	(44)	-	+22	-0,18	-0,17	-0,08	+0,01	+0,10	-	-33,33
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	75	99	6 469	+24	+6 394	0,20	0,26	11,08	+0,06	+10,88	+32	+8 525,33
Прочие оборотные активы	1260	341	418	349	+77	+8	0,92	1,10	0,60	+0,18	-0,32	+22,58	+2,35





Займы и кредиты	1410	50 882	61 974	74 440	+11 092	+23 558	137,44	163,45	127,53	+26,01	-9,91	+21,80	+46,30
Итого по разделу 4.	1400	50 882	61 974	74 440	+11 092	+23 558	137,44	163,45	127,53	+26,01	-9,91	+21,80	+46,30
5.КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА													
Заемные средства	1510	1 589	1 817	2 207	+228	+618	4,29	4,79	3,78	+0,5	-0,51	+14,35	+38,89
Итого по разделу 5.	1500	1 589	1 817	2 207	+228	+618	4,29	4,79	3,78	+0,5	-0,51	+14,35	+38,89
Итого источников имущества	1700	37 020	37 917	58 373	+897	+21353	100,00	100,00	100,00	-	-	+2,42	+57,68

Таблица 10 – Вертикальный и горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах ООО «Сибалк»

Показатель	За 2012 год, тыс. руб.	В % к выручке	За 2013 год, тыс. руб.	В % к выручке	Абсолютное отклонение (+, -), тыс. руб.	Темп прироста, %
Выручка от продажи продукции, работ, услуг	24 553	100,00	59 777	100,00	+35 224	+143,46
Себестоимость продаж	(33 721)	(137,34)	(56 012)	93,70	-22 291	+66,10
Валовая прибыль (убыток)	(9 168)	(37,34)	3 765	6,30	+12 933	(58,93)
Коммерческие расходы	-	-	(691)	(1,16)	+691	-
Прибыль (убыток) от продаж	(9 168)	(37,34)	3 074	5,14	+12 242	(58,93)
Прочие доходы	643	2,62	8 779	14,69	+8 136	+1265,32
Прочие расходы	(1 893)	(7,71)	(4 231)	(7,08)	+2 338	+123,51
Прибыль до налогообложения	(10 418)	(42,43)	7 622	12,75	+18 040	(26,84)

Текущий налог на прибыль	-	-	-	-	-	-
Прочее	(6)	(0,02)	(22)	(0,04)	+16	+266,67
Чистая прибыль (убыток)	(10 424)	(42,46)	7 600	12,71	+18 024	(27,09)

Вертикальный и горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах ООО «Сибалк» показал, что выручка предприятия от оказанных услуг за период с 2012 по 2013 год выросла на 35 224 тыс. руб., темп прироста составил 143,46 %. На рост прибыли от продаж в отчетном году на 12 242 тыс. руб. главным образом повлиял рост валовой прибыли на 12 933 тыс. руб., повышение коммерческих расходов оказало незначительное влияние на показатель. Вместе с ростом выручки одновременно растет и показатель себестоимости продаж на 22 291 тыс. руб., темп прироста составил 66,10 %.

Прочие доходы в организации выросли с 643 тыс. руб. до 8 779 тыс. руб. Темп прироста составил 1 265,32 %. Рост прочих расходов объясняется тем, что в 2013 году в организации происходили операции, не связанные с основной деятельностью – продажа внеоборотных активов, материалов, сдача в аренду помещений и прочие виды деятельности.

Одновременно с ростом прочих доходов происходит рост прочих расходов с 1 893 тыс. руб., до 4 231 тыс. руб. Темп прироста составил 123,51 %.

Убыток до налогообложения составлял 10 424 тыс. руб. За отчетный период организацией была получена прибыль в сумме 7 622 тыс. руб. Абсолютное изменение составило + 18 040 тыс. руб.

По итогам финансово-хозяйственной деятельности чистый убыток по состоянию на 3.12.2012 года составил 10 424 тыс. руб., на 31.12.2013 года –7 600 тыс. руб. Абсолютное изменение составило +18 024 тыс. руб.

Анализируя структуру отчета о финансовых результатах, можно отметить, что в 2012 году в выручке весь удельный вес занимает показатель себестоимости – 137,34 %.

По итогам анализа отчета о финансовых результатах можно сказать, что предприятие получило чистую прибыль за счет того, что в итоге доходы превысили понесенные за отчетный период расходы. Доходами в организации является выручка от оказания услуг и прочие доходы, не связанные с основной деятельностью.

Таблица 11 – Оценка стоимости чистых активов организации

Показатель	Значение показателя					Изменение	
	в тыс. руб.			в % к валюте баланса		тыс. руб. (гр.4- гр.2)	± % ((гр.4- гр.2) гр.2) :
	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2013	на начало анализируемого периода (31.12.2011)	на конец анализируемого периода (31.12.2013)		
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Чистые активы	-15 451	-25 874	-18 274	-41,7	-31,3	-2 823	↓
2. Уставный капитал	10	10	10	<0,1	<0,1	–	–
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2)	-15 461	-25 884	-18 284	-41,8	-31,3	-2 823	↓

Чистые активы организации по состоянию на 31.12.2013 меньше уставного капитала в 1 827,4 раза. Это отрицательно характеризует финансовое положение и не удовлетворяет требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. В случае если по окончании второго и каждого последующего финансового года стоимость чистых активов общества окажется меньше его уставного капитала, общество обязано объявить об уменьшении своего уставного капитала. При этом если стоимость чистых активов общества меньше минимально допустимого размера уставного капитала общество подлежит ликвидации (п. 3 ст. 20 Федерального закона от 08.02.1998 г. N 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»). К тому же, определив текущее состояние показателя, следует отметить снижение чистых активов на 18,3% за рассматриваемый период (31.12.11–31.12.13). На рисунке 6 представлено изменение чистых активов и уставного капитала.

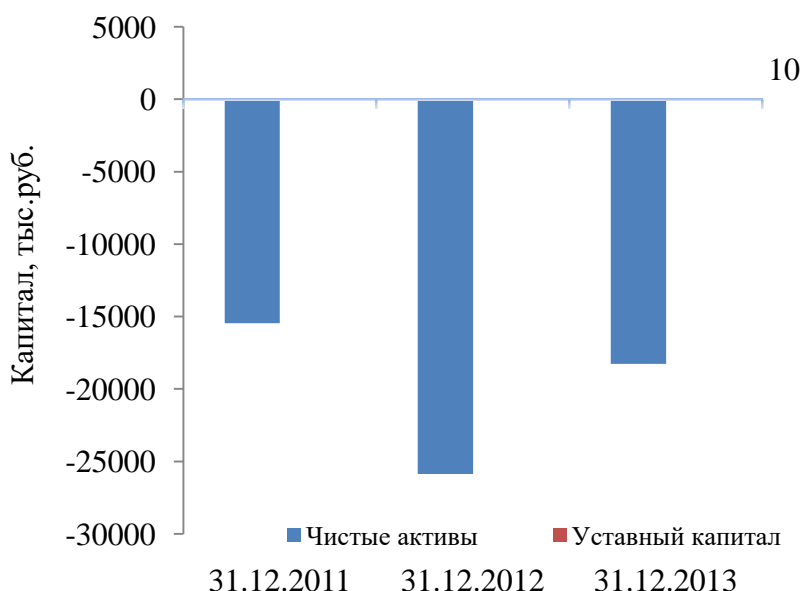


Рисунок 6 – Динамика чистых активов ООО «Сибалк» за 2011-2013 года.

Наблюдается одновременно и критическое положение на конец периода и ухудшение показателя в течение периода. Сохранение имевшей место тенденции способно привести организацию к банкротству.

## 2.7 Анализ ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия

Одним из важнейших факторов устойчивости финансового состояния предприятия является рациональное соотношение стоимости запасов и величин собственных и заемных источников их формирования. Степень обеспеченности запасов источниками формирования выступает в качестве причины той или иной степени текущей платежеспособности (или неплатежеспособности) организации. При этом анализе обобщающим показателем является излишек или недостаток источников средств для формирования запасов.

Источники формирования запасов разбивают на три группы, а именно, рассчитывают собственные оборотные средства, долгосрочные источники и общую величину основных источников формирования запасов.

В зависимости от результата сравнения каждого источника с величиной запасов возникает излишек или недостаток по каждому из источников, и при этом могут возникнуть следующие ситуации: абсолютная устойчивость, нормальная устойчивость, неустойчивое финансовое состояние либо кризисное финансовое состояние

Абсолютная финансовая устойчивость показывает, что все запасы полностью покрываются собственными оборотными средствами.

Такая ситуация встречается крайне редко, и она вряд ли может рассматриваться как идеальная, так как означает, что администрация не умеет, не желает или не имеет возможности использовать внешние источники средств для основной деятельности.

Нормальная финансовая устойчивость соответствует положению, когда успешно функционирующее предприятие использует для покрытия запасов различные обоснованные источники средств – собственные и привлеченные.

Неустойчивое финансовое состояние соответствует ситуации, когда предприятие для покрытия части своих запасов вынуждено привлекать дополнительные источники покрытия, не являющиеся обоснованными.

Кризисное финансовое состояние характеризуется положением, когда в дополнение к предыдущей ситуации предприятие имеет кредиты и займы, не погашенные в срок, либо просроченную кредиторскую и дебиторскую задолженность.

Данная ситуация означает, что предприятие не может вовремя расплатиться со своими кредиторами.

Сгруппировав активы по степени ликвидности, а пассивы по срочности погашения, проведем анализ ликвидности баланса (таблица 12).

Таблица 12 – Анализ ликвидности бухгалтерского баланса предприятия ООО «Сибалк»

Группы показателей	Сумма, тыс.руб.			Группы показателей	Сумма, тыс.руб.			Платежный излишек (+), недостаток (-)		
	На начало 2012г.	На конец 2012г.	На конец 2013г.		На начало 2012г.	На конец 2012г.	На конец 2013г.	На начало 2012г.	На конец 2012г.	На конец 2013г.
1.Наиболееликвидные активы (А1)	9	33	6 425	1.Наиболее срочные обязательства (П1)	1 589	1 817	2 207	-1 580	-1 784	+4 218
2.Быстрореализуемые активы (А2)	4 785	8 161	7 833	2.Краткосрочные обязательства (П2)	-	-	-	+4 785	+8 161	+7 833
3.Медленнореализуемые активы (А3)	957	994	887	3.Долгосрочные пассивы (П3)	50 882	61 974	74 440	-49 925	-60 980	-73 553
4.Труднореализуемые активы (А4)	31 269	28 729	43 228	4.Постоянные пассивы (П4)	-15 451	-25 874	-18 274	+46 720	+54 603	+61 502
БАЛАНС	37 020	37 917	58 373	БАЛАНС	37 020	37 917	58 373	-	-	-

Таблица 13 – Проверка выполнения условия ликвидности баланса

Рекомендуемые значения	Начало 2012 года	2012 год	2013 год
$A1 \geq П1$	Не выполняется	Не выполняется	Выполняется
$A2 \geq П2$	Выполняется	Выполняется	Выполняется
$A3 \geq П3$	Не выполняется	Не выполняется	Не выполняется
$A4 \leq П4$	Не выполняется	Не выполняется	Не выполняется

Ликвидность баланса определяется как степень покрытия обязательств предприятия его активами, срок превращения которых в денежную форму соответствует сроку погашения обязательств. Баланс считается абсолютно ликвидным, если выполняются следующие условия:  $A1 \geq П1$ ;  $A2 \geq П2$ ;  $A3 \geq П3$ ;  $A4 \leq П4$ . Из данных таблицы видно, что первое, второе и четвертое условия не выполняются. Наиболее ликвидные активы меньше наиболее срочных обязательств, на начало 2012 г. на 1 580 тыс. руб. и на конец 2012 г. на 1 784 тыс. руб., то есть в каждом из анализируемых периодов наблюдается недостаток средств для покрытия текущей кредиторской задолженности. Медленно реализуемых активов недостаточно чтобы покрыть долгосрочные пассивы, так на начало 2012 года недостаток средств составил 49 925 тыс. руб., на конец 2012 года недостаток составил 60 980 тыс. руб., на конец 2013 года 73 553 тыс. руб. Следовательно, баланс ООО «Сибалк» не является абсолютно ликвидным.

Текущая ликвидность определяется путем сравнения первых двух групп активов (наиболее ликвидные активы и быстрореализуемые активы) с соответствующими группами пассивов (наиболее срочные обязательства и краткосрочные пассивы). Так на начало 2012 г. наблюдался платежный излишек в сумме 3 205 тыс. руб., на конец 2012 г. - платежный излишек в сумме 6 377 тыс. руб., на конец 2013 г. - платежный излишек в сумме 12 051 тыс. руб. Данные показатели характеризует организацию, как платежеспособную на момент осуществления анализа. Тем не менее невыполнение условия о превышении медленно реализуемых активов над долгосрочными пассивами говорит о том, что в перспективе исследуемое предприятие неплатежеспособно.

Сравнивая четвертую группы активов и пассивов видим недостаток у организации собственного оборотного капитала, что является отрицательным моментом, поскольку собственный оборотный капитал является необходимым условием финансовой устойчивости организации. Так недостаток собственного оборотного капитала на начало 2012 года составил 46720 тыс. руб., на конец 2012 года - 54603 тыс. руб., на конец 2013 года - 61502 тыс. руб. Следовательно



наблюдается тенденция к увеличению недостатка собственного оборотного капитала, в связи с тем, что повышаются долгосрочные пассивы.

Сопоставление ликвидных средств и обязательств позволяет вычислить следующие показатели:

1) текущая ликвидность (ТЛ), которая говорит о платежеспособности (+) или неплатежеспособности (-) организации на ближайший к рассматриваемому моменту промежуток времени (формула 11):

$$2011 \text{ год: ТЛ} = (9+4785) - (1589) = 3205 \text{ (тыс.руб.)}$$

$$2012 \text{ год: ТЛ} = (33+8161) - (1817) = 6377 \text{ (тыс.руб.)}$$

$$2013 \text{ год: ТЛ} = (6425+7833) - (2207) = 12051 \text{ (тыс.руб.)}$$

2) перспективная ликвидность (ПЛ), которая представляет собой прогноз платежеспособности на основе сравнения будущих поступлений и платежей (формула 12):

$$2011 \text{ год: ПЛ} = 957-50882 = -49925 \text{ (тыс.руб.)}$$

$$2012 \text{ год: ПЛ} = 994-61974 = -60980 \text{ (тыс.руб.)}$$

$$2013 \text{ год: ПЛ} = 887-74440 = -73553 \text{ (тыс.руб.)}$$

Показатель текущей ликвидности (ТЛ) говорит о способности организации покрыть свои краткосрочные обязательства, то есть ООО «Сибалк» на протяжении исследуемого периода платежеспособно.

Показатель перспективной ликвидности (ПЛ) указывает на невозможность предприятия рассчитаться по существующим обязательствам в следующем отчетном периоде.

Рассчитаем коэффициенты платежеспособности ООО «Сибалк» за каждый отчетный период по формулам 13-19.

Таблица 14 – Анализ коэффициентов платежеспособности (ликвидности) ООО

«Сибалк»

Показатель	Норма	Значения показателей			Отклонение (+,-)	
		На начало 2012 года	На конец 2012 года	На конец 2013 года	Конец 2012 года от начала 2012 года	Конец 2013 года от начала 2012 года
1. Общий показатель платежеспособности	$\geq 1$	0,16	0,22	0,43	+0,06	+0,27
2. Коэффициент абсолютной ликвидности	$\geq 0,2-0,5$	0,01	0,02	2,91	+0,01	+2,90
Коэффициент «критической оценки» (быстрой ликвидности)	$\geq 1$	3,02	4,51	6,46	+1,49	+3,02
3. Коэффициент текущей ликвидности	$\geq 2$	3,62	5,06	6,86	+1,44	+3,24
4. Коэффициент маневренности функционирующего капитала	-	0,23	0,13	0,07	-0,1	-0,16
5. Доля оборотных средств в активах	$\geq 0,5$	0,15	0,24	0,26	+0,09	+0,11
6. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	$\geq 0,1$	-8,12	-5,94	-4,06	+1,88	+4,06



Рисунок 7 – Динамика основных коэффициентов ликвидности ООО «Сибалк» за 2011-2013 года.

Общий показатель платежеспособности характеризует ликвидность баланса предприятия в целом. Так на начало 2012 года показатель ООО «Сибалк» был ниже установленного норматива для данного коэффициента и составлял 0,16. На конец 2012 года показатель был равен 0,22, на конец 2013 года равен 0,43. За период с 31.12.2011 по 31.12.2013 года показатель повысился на 0,27.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какую часть текущей краткосрочной задолженности организация может погасить в ближайшее время за счет денежных средств и приравненных к ним финансовых вложений. Так на начало и на конец 2012 года рассчитанный коэффициент был ниже установленного норматива - 0,01 и 0,02 соответственно, однако уже на 31.12.2013 года показатель составил 2,91. Отклонение за период с 31.12.2011 по 31.12.2013 года составило +2,90 пункта.

Коэффициент «критической оценки» показывает, какая часть краткосрочных обязательств организации может быть немедленно погашена за счет денежных средств, средств в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам. В каждом из анализируемых периодов показатель соответствует установленному нормативу, кроме того растет из года в год.

Коэффициент текущей ликвидности показывает, какую часть текущих обязательств по кредитам и расчетам можно погасить, мобилизовав все оборотные средства. Так коэффициент текущей ликвидности в ООО «Сибалк» соответствует установленному нормативу, следовательно, предприятию достаточно оборотных средств, чтобы покрыть свои краткосрочные обязательства.

Коэффициент маневренности функционирующего капитала показывает, какая часть функционирующего капитала обездвижена в производственных запасах и долгосрочной дебиторской задолженности. Уменьшение показателя в динамике – положительный факт.

В ООО «Сибалк» низкие показатели доли оборотных средств в активах.

Показатели коэффициента обеспеченности собственными средствами говорят о недостаточности наличия у ООО «Сибалк» собственных оборотных средств.

Определим финансовую устойчивость ООО «Сибалк», исходя из существующих основных видов финансовой устойчивости (формулы 1-4), за 2011-2013 года:

2011 год:  $616 > (-15461-31269)+0+1589$  – кризисное финансовое состояние;

2012 год  $576 > (-25884-28729)+0+1817$ – кризисное финансовое состояние;

2013 год  $538 > (-18274-43228)+0+2207$ – кризисное финансовое состояние.

Из произведенных расчетов можно сделать вывод, что финансовое состояние ООО «Сибалк» в течении трех предыдущих лет характеризуется как кризисное, так как запасы и затраты не покрываются собственными оборотными средствами.

Рассчитаем излишек или недостаток общей величины основных источников формирования запасов в ООО «Сибалк» используя данные бухгалтерского баланса (таблица 15).

Таблица 15 – Данные для анализа достаточности источников для финансирования запасов предприятия

Показатель	2011 год	2012 год	2013 год
Источники собственных средств	-15 451	-25 874	-18 274
Внеоборотные активы	31 269	28 729	43 228
Наличие собственных оборотных средств	-46 720	-54 603	-61 502
Долгосрочные кредиты и заемные средства	50 882	61 974	74 440
Капитал функционирующий	4 162	7 371	12 938
Краткосрочные кредиты и заемные средства	-	-	-
Общая величина основных источников формирования запасов	4 162	7 371	12 938
Общая величина запасов	616	576	538
Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств	-47 336	-55 179	-62 040
Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов	3 546	6 795	12 400
Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов	3 546	6 795	12 400
Тип финансовой ситуации	Нормальная финансовая устойчивость	Нормальная финансовая устойчивость	Нормальная финансовая устойчивость

По данным таблицы 15 можно сделать следующий вывод: у исследуемого предприятия в каждом из анализируемых периодов отсутствуют собственные оборотные средства, следовательно, их недостаточно, чтобы покрыть запасы, сумма недостатка собственных оборотных средств в 2011 году составила 47 336 тыс. руб., в 2012 году – 55 179 тыс. руб., в 2013 году – 62 040 тыс. руб. Показатель функционирующего капитала (собственные оборотные средства + долгосрочные кредиты) получился положительным, за счет привлечения в каждом периоде долгосрочных источников финансирования. Излишек собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов в 2011 году составил 3 546 тыс. руб., в 2012 году – 6 795 тыс. руб., в 2013 году – 12 400 тыс. руб.

Тип финансовой ситуации у ООО «Сибалк» - нормальная финансовая устойчивость, поскольку запасы покрываются долгосрочными кредитами и займами.

Далее рассчитаем коэффициенты финансовой устойчивости исследуемого предприятия (таблица 16)

Таблица 16 – Анализ коэффициентов финансовой устойчивости ООО «Сибалк»

Показатель	Значение показателя			Изменение показателя (гр.4-гр.2)	Описание показателя и его нормативное значение
	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2013		
1	2	3	4	5	6
1. Коэффициент автономии	-0,42	-0,68	-0,31	+0,11	Отношение собственного капитала к общей сумме капитала. Нормальное значение для данной отрасли: 0,55 и более (оптимальное 0,65-0,9).
2. Коэффициент финансового левериджа	-3,41	-2,47	-4,19	-0,78	Отношение заемного капитала к собственному. Нормальное значение для данной отрасли: 0,82 и менее (оптимальное 0,11-0,54).
3. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-8,12	-5,94	-4,06	4,06	Отношение собственных оборотных средств к оборотным активам. Нормальное значение: 0,1 и более.

Продолжение таблицы 16

1	2	3	4	5	6
4. Индекс постоянного актива	-2,02	-1,11	-2,37	-0,35	Отношение стоимости внеоборотных активов к величине собственного капитала организации.
5. Коэффициент покрытия инвестиций	0,96	0,95	0,96	–	Отношение собственного капитала и долгосрочных обязательств к общей сумме капитала. Нормальное значение для данной отрасли: 0,85 и более.
6. Коэффициент маневренности собственного капитала	–	–	–	–	Отношение собственных оборотных средств к источникам собственных средств. Нормальное значение: 0,05 и более. (коэффициент не рассчитывается при отрицательном собственном капитале)
7. Коэффициент мобильности имущества	0,16	0,24	0,26	+0,10	Отношение оборотных средств к стоимости всего имущества. Характеризует отраслевую специфику организации.
8. Коэффициент мобильности оборотных средств	0,002	0,004	0,42	+0,418	Отношение наиболее мобильной части оборотных средств (денежных средств и финансовых вложений) к общей стоимости оборотных активов.
9. Коэффициент обеспеченности запасов	-75,84	-94,80	-114,32	-39,48	Отношение собственных оборотных средств к стоимости запасов. Нормальное значение: не менее 0,5.
10. Коэффициент краткосрочной задолженности	0,03	0,03	0,03	–	Отношение краткосрочной задолженности к общей сумме задолженности.

Коэффициент автономии организации на 31 декабря 2013 г. составил -0,31. Полученное значение говорит об отсутствии у организации собственного капитала. За весь анализируемый период коэффициент автономии существенно вырос (на 0,11).

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами на 31.12.2013 составил -4,06, при этом по состоянию на 31.12.2011 коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами был значительно ниже – -8,12 (увеличение составило +4,06). По состоянию на 31.12.2013 значение коэффициента является явно не соответствующим принятому нормативу. Значения коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами в течение всего проанализированного периода не укладывались в нормативные.

За весь рассматриваемый период имело место незначительное повышение коэффициента покрытия инвестиций до 0,96 (+0,01). Значение коэффициента на 31.12.2013 полностью соответствует нормативному значению (доля собственного капитала и долгосрочных обязательств в общей сумме капитала организации составляет 96%).

На 31.12.2013 коэффициент обеспеченности материальных запасов составил -114,32, при том что по состоянию на 31.12.2011 коэффициент обеспеченности материальных запасов был значительно больше – -75,84 (т.е. имело место изменение -39,48). Значения коэффициента в течение всего рассматриваемого периода не укладывались в установленный норматив. На последний день анализируемого периода (31.12.2013) значение коэффициента обеспеченности материальных запасов является явно не соответствующим принятому нормативу.

По коэффициенту краткосрочной задолженности видно, что величина долгосрочной кредиторской задолженности организации значительно превосходит величину краткосрочной задолженности (97,1% и 2,9% соответственно). При этом за весь анализируемый период доля краткосрочной задолженности фактически не изменилась.

На рисунке 8 наглядно представлена динамика основных показателей финансовой устойчивости ООО «Сибалк»:

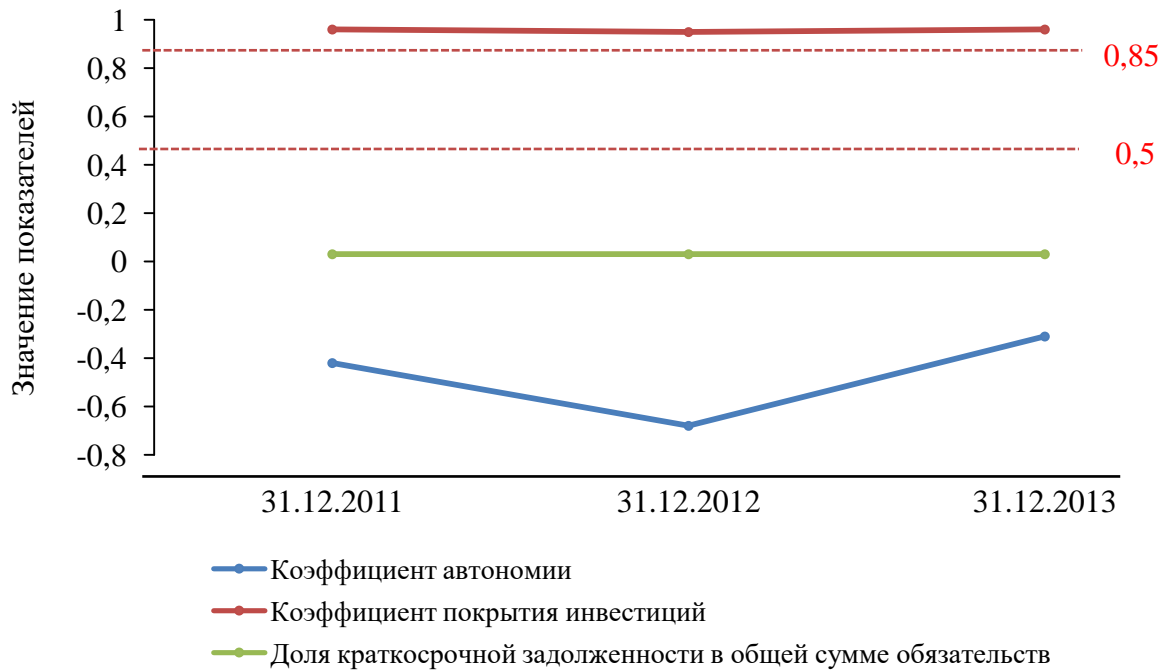


Рисунок 8 – Динамика основных показателей финансовой устойчивости ООО «Сибалк» за 2011-2013 года.

В целом стоит отметить, что финансовое состояние ООО «Сибалк» достаточно спорное и неустойчивое, о чем говорят значения рассмотренных показателей. Поэтому для формирования объективного мнения о платежеспособности и финансовой устойчивости ООО «Сибалк» требуется ряд дополнительных исследований (показателей рентабельности, оборачиваемости, деловой активности).

## 2.8 Анализ деловой активности и рентабельности предприятия. Прогноз банкротства

Проведем анализ деловой активности ООО «Сибалк» за 2012 и 2013 год на основании данных бухгалтерской финансовой отчетности по формулам 27-38 (таблица 17).



Таблица 17 – Расчет коэффициентов деловой активности и финансового цикла предприятия, тыс. руб.

Показатель	Базисный период	Отчетный период	Отклонение, (+, -)
1. Выручка от продажи товаров	24 553,00	59 777,00	+35 224
2. Среднегодовая стоимость имущества	37 468,50	48 145,00	+10 676,50
3. Среднегодовая стоимость внеоборотных активов	29 999,00	35 978,50	+5 979,50
4. Среднегодовая стоимость оборотных активов	7 469,50	12 166,50	+4 697,00
5. Среднегодовая стоимость собственного капитала	-20 662,50	-22 074,00	-1 411,50
6. Среднегодовая стоимость запасов	596,00	557,00	-39,00
7. Среднегодовая стоимость денежных средств	86,50	3 284,00	+3 197,50
8. Среднегодовая стоимость дебиторской задолженности	6 473,00	7 997,00	+1 524,00
9. Среднегодовая стоимость кредиторской задолженности	1 703,00	2 012,00	+309,00
10. Ресурсоотдача (обороты)	0,66	1,24	+0,58
11. Коэффициент оборачиваемости мобильных средств (обороты)	3,29	4,91	+1,62
12. Коэффициент оборачиваемости материальных средств (дни)	8,74	3,35	-5,39
13. Отдача собственного капитала (обороты)	-1,19	-2,71	-1,52
14. Отдача внеоборотных активов (обороты)	0,82	1,66	+0,84
15. Срок оборачиваемости денежных средств (дни)	1,27	19,78	+18,51
16. Период погашения дебиторской задолженности (дни)	94,91	48,16	-46,75
17. Период погашения кредиторской задолженности (дни)	24,97	12,12	-12,85
18. Финансовый цикл (дни)	78,68	39,39	-39,29

По данным таблицы 17 можно отметить следующее. Производственно–коммерческий цикл (оборачиваемость запасов) на анализируемом предприятии в базисном периоде составлял 9 дней, в отчетном периоде – 3 дня, следовательно, за период с 2012 по 2013 год цикл снизился на 6 дней.

Дебиторская задолженность на предприятии в базисном периоде погашалась за 95 дней, в отчетном году - за 48 дней. Снижение оборачиваемости в днях, говорит о том, что с предприятием стали быстрее рассчитываться по обязательствам дебиторы, что несомненно благоприятно для предприятия, поскольку долги от контрагентов быстрее поступают на расчетный счет организации

Кредиторская задолженность погашалась предприятием в базисном периоде в среднем за 25 дней, в отчетном периоде – за 12 дней, изменение составило 13 дней. Снижение периода погашения кредиторской задолженности говорит о том, что исследуемое предприятие стало быстрее рассчитываться по своим обязательствам с кредиторами.

Финансовый цикл начинается с момента оплаты поставщикам материалов, заканчивается в момент получения денег от покупателей за отгруженную продукцию, иными словами это период, в течение которого денежные средства, вложенные в оборотные активы, совершат один полный оборот.

Финансовый цикл анализируемого предприятия в базисном периоде составил 79 дней, в отчетном периоде – 39 дней, отклонение составило -39 дней. Снижение финансового цикла свидетельствует об укреплении финансово – расчетной дисциплины в организации, ускорении производственного процесса оказания услуг, что в целом и привело к росту выручки от оказания услуг в отчетном периоде.

Оценим прибыль предприятия, используя рассчитанные показатели рентабельности – формулы 20-26 (таблица 18).

Таблица 18 – Расчет показателей, характеризующих прибыльность (рентабельность) ООО «Сибалк»

Показатель	2012 год	2013 год	Изменение, (+,-)
Рентабельность продаж, %	-37,34	5,14	+42,48
Бухгалтерская рентабельность от обычной деятельности, %	-42,43	12,75	+55,18
Чистая рентабельность, %	-42,46	12,71	+55,17
Экономическая рентабельность, %	-27,49	13,02	+40,51
Валовая рентабельность, %	-37,34	6,30	+43,64
Рентабельность затратоотдачи	27,18	-5,56	-32,74
Рентабельность перманентного капитала	-28,88	13,53	+42,41

Рассчитанные данные таблицы 18 показали, что в 2012 году все показатели рентабельности получились отрицательными, за счет того, что организацией был получен убыток по итогам своей финансово-хозяйственной деятельности. Уже в

2013 году наблюдается улучшение анализируемых показателей. Так, например, рентабельность продаж составила 5,14 %. Соответственно в отчетном периоде предприятие стало больше получать прибыли на 0,42 рубля больше чем в предыдущем году. Чистая рентабельность составила в 2013 году – 12,71 % (0,13 рублей), показатель характеризует, сколько чистой прибыли приходится на 1 рубль выручки от выполнения работ. Рентабельность постоянного капитала показывает эффективность использования капитала, вложенного в деятельность организации на длительный срок, сколько чистой прибыли приходится на постоянный капитал, в отчетном периоде данный показатель рентабельности составил 13,53 % (0,14 руб.).

В результате проведенного анализа финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сибалк» можно сказать, что финансовое состояние организации неустойчивое, т.к. деятельность ведется в основном за счет заемного капитала. За 2013 г. фирма получила небольшую прибыль, показатели рентабельности предприятия выросли, но незначительно. Чтобы избежать банкротства ближайшие пять лет, предприятию необходимо срочно пересмотреть свою организационно-финансовую политику ведения хозяйства и провести ряд мероприятий для увеличения прибыли.