**Формулы рентабельности**

Рентабельность - это величина, показывающая, сколько денег вложено в производство или продажу товаров (услуг) и сколько прибыли получено. Она вычисляется в процентах или в числовом выражении. Простыми словами, рентабельность -это число, показывающее, сколько прибыли получено с каждого вложенного в развитие бизнеса рубля.

Валовая рентабельность= (валовая прибыль/выручка)\*100%

Рентабельность продаж= (прибыль от продаж/выручка)\*100%

Чистая рентабельность =(чистая прибыль/выручка)\*100%

Рентабельность собственных средств=(чистая прибыль/собственный капитал) \*100%.

**Формулы оборачиваемости дебиторской задолженности(ДЗ)**

Формула коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности:

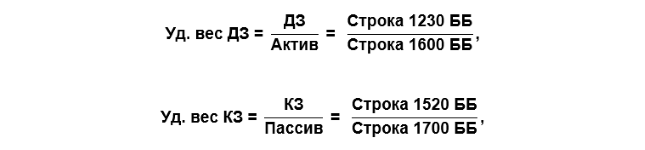
Оборачиваемость дебиторской задолженности = Выручка / Средний остаток дебиторской задолженности.

Период оборота ДЗ определяется как отношение количества дней к коэффициенту ОДЗ: Период оборота дебиторской задолженности = количество дней/ Кодз.

Оборачиваемость дебиторской задолженности за год в днях будет иметь вид: Период оборота дебиторской задолженности = 365/ Кодз.

**Формулы доли дебиторской и кредиторской задолженности в активах и пассивах:**

Самый простой способ узнать об особенностях системы расчетов у контрагента – определить удельные веса ДЗ и КЗ в валюте баланса по простым формулам:



де ББ – бухгалтерский баланс.

 Норматива для значений нет. Зато есть обычная логика, которая подсказывает: слишком большие величины – это плохо:

* когда существенная часть актива складывается из долгов дебиторов, то велик риск не получить имущество вовремя (деньги от покупателя по отсроченным долгам или ресурсы от поставщика по выданным авансам);
* если велика доля кредиторки в пассиве, то повышается вероятность попасть в долговой коллапс. За ним может последовать банкротство.